

# БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№40 (383) 9 июня 1997 года

понеделник

СВЯЗЬ С XXI ВЕКОВ

936

дней  
до 2000 года

RADIO  
PAGE  
пэйдж  
249 00 00

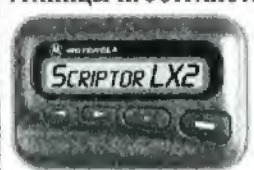
СЕГОДНЯ

**БЕЛОРУССКОЕ  
РУКОВОДСТВО  
И РОССИЙСКИЕ  
НЕФТЯНЫЕ КОМПАНИИ  
ВОЗОБНОВИЛИ  
ПЕРЕГОВОРЫ**

Визит в Минск руководителя российской нефтяной компании «ЮКОС» Сергея Муравленко не афишировался. Г-н Муравленко находился в белорусской столице один день. Он провел переговоры с Александром Лукашенко и встретился с представителями правительства.

Стр.5

**МЫ РАЗДВИГАЕМ  
ГРАНИЦЫ ПРОСТРАНСТВА**



- Связь в Беларуси и России
- Многоканальный телефон оператора на 16 и 6 линиях
- Информационные каналы
- Электронный оператор
- Сквозная нумерация сообщений
- Лучшие модели пейджеров



Т/ф 4-017 Vesso-Bel  
220-75-69

## МИНСК СМОТРИТ НА ВОСТОК, ГРОДНО — НА ЗАПАД

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Первые упоминания о проекте зоны экономического сотрудничества в районе разделенного границами Понеманья относятся к 1992 году. Польские экономисты в тот момент рассчитывали, что, резко активизировав внешнеэкономическую деятельность на Востоке, Польша тем самым обеспечит рынок в развитии своего самого отсталого региона Мазовше — территории между Варшавой, Калининградской областью и Беловежской пущей. В том же году Беларусь и Польша заключили комплекс соглашений по использованию порта Гдыня в качестве морских ворот Беларуси, через которые в страны третьего мира и на Запад должны были отправляться калийные удобрения и продукция машиностроения. Замышлялось даже строительство ширококолейной железной дороги от Гродно до Гдыни — своего рода транзитного пути, за счет которого и ожидался экономический подъем восточных окраин Польши.

Но последующие события внесли существенные коррективы в эти далеко идущие планы. После прихода к власти Александра Лукашенко Минск стал ориентироваться исключительно на Восток. Проект в своем нынешнем виде мало напоминает первоначальный величественный замысел и в некотором смысле даже противоположен ему. Специалисты резонно полагают, что особо блистательных перспектив у еврорегиона «Неман» нет. В качестве реального экономического результата предполагается разве то, что в сопредельных регионах Беларуси, Польши, Литвы и Калининградской области РФ произойдет некоторое оживление на уровне «челночного» бизнеса. Если в перспективе и возникнут замыслы каких-либо крупномасштабных проектов с привлечением иностранных инвестиций, то реализация их проблематична. Подобный исход предопределен различием национальных интересов стран, вовлеченных в создание еврорегиона. Как показывает накопленный опыт европейской интеграции, всеобщее стремление к росту благосостояния и

6 июня в польском городе Августове в результате встречи представителей приграничных районов Беларуси, Польши, Литвы и России был утвержден устав еврорегиона «Неман», в состав которого вошли части Гродненской и Калининградской областей, Сувальское воеводство, Алитусский и Мариямпольский районы Литвы. В качестве основных целей новой структуры названы расширение сотрудничества между сопредельными регионами, развитие приграничной инфраструктуры, привлечение инвестиций. Таким образом, Беларусь, в целом вовлеченная в орбиту «восточной» интеграции, отдельными своими частями постепенно вовлекается в «западные» объединительные процессы.



Главная черта белорусско-польской границы — многокилометровые очереди на погранпереходах

стабильности зачастую не объединяет, а разъединяет. Следует также иметь в виду, что в данном случае интересы Польши являются ключевыми, поскольку инвестиционный климат внутри этой страны зависит от ЕС. А страны, не имеющие к Евросоюзу прямого отношения, вынуждены приспосабливаться к стратегическим планам Западной Европы.

В регионе не планируется развитие транспортных коммуникаций, если не считать второстепенной магистрали ЕС, которая пройдет вдоль южного побережья Балтийского моря к Петербургу. Но даже вдоль ее поляны не намерены создавать ни коммуникационных узлов, ни промышленных центров. С одной стороны, таким образом оправдываются стратегические расчеты польских «железнодорожных» и «познанских» лоббистов, заинтересованных в сохранении слабой пропускной способности транспортных артерий на северо-востоке. При одновременной модернизации коридора Берлин — Москва такое положение будет способствовать дальнейшему обогащению западных и центральных регионов Польши. С другой стороны, «заморозив» развитие Мазовше и сопредельных территорий Белару-

си, Варшава в значительной мере решает «калнинградскую» проблему. Последняя заключается в необходимости нейтрализовать попытки РФ увеличить торговое значение глубоководных портов Калининграда и Балтийска, которые традиционно являлись конкурентами Гдыни и Гданьска.

Отсутствие развитой системы коммуникаций, соединяющей Калининград с континентальными регионами, предопределяет отсталость портов России на Балтике, а следовательно, и финансовую зависимость Калининградской области от Польши. Именно через польские порты пойдет львиная доля балтийского транзита стран СНГ и именно там будет сконцентрирована большая часть немецкого капитала.

Как и Польша, не заинтересована в развитии Калининграда и литовская сторона, поскольку увеличение нагрузки на российские порты может значительно ослабить ее Клайпеду. В сущности, можно говорить о том, что российским замыслам противостоит условное польско-литовское лобби. И коль скоро в рамках еврорегиона «Неман» последнее будет определяющим фактором экономического торжества, Калининграду, желающему, например, перебраться в Беларусь у других балтийских портов, предстоит столкнуться с большими сложностями.

Сама по себе необходимость экономического развития Калининградской области требует создания транспортных коммуника-

ций в этом регионе, и прежде всего в районе Гродно с белорусской стороны. Значит, «калнинградский» рынок невозможен без «гродненского» рынка. Последнего же в ближайшем будущем не предвидится.

Для Беларуси создание еврорегиона «Неман» означает главным образом неизбежность сохранения на северо-западе достаточно обширной зоны с относительно неразвитой транспортной инфраструктурой и пониженным уровнем промышленного развития. Территория от Гродно до Лиды изначально обречена на забвение для крупных иностранных инвесторов. Собственные же инвестиционные возможности страны традиционно ограничены. То есть в рамках описываемого проекта Беларусь вынуждена исходить из предпосылки закрепления за Гродно не промышленной, а другой экономической специализации. Например, связанной с сельскохозяйственным производством. В сущности, это не худшая перспектива для региона.

Еврорегион «Неман» большей частью несет в себе вполне определенную экологическую функцию. В частности, Польша решила развернуть в своем регионе два крупных экологических проекта. Один — Мазурские озера — в районе транспортного узла Сувальки на стыке границ с Россией и Литвой. Здесь запланировано создание зоны туризма европейского масштаба и своеобразного экологического заповедника. Второй проект — экологическая резервация в польской части Беловежской пущи. Видимо, именно географическая близость этих зон привела к выдвижению в Польше очередной «зеленой» идеи: создания на стыке границ Польши с Россией, Беларусью и Литвой особого еврорегиона «Зеленые легкие Европы». Иными словами, экономической специализацией приграничного сотрудничества, очевидно, предполагается сделать туризм и связанные с ним экологически чистые отрасли производства.

Возвращаясь к Беларуси, следует напомнить, что в противовес участию в проекте «Неман» предполагается вовлечение ее юго-западной территории в еврорегион «Буг», процедура вступления в который Брестской области должна быть завершена в нынешнем году. В совокупности это дает двум белорусским областям основание претендовать на вступление в Ассоциацию европейских регионов. Предполагается, что на первых порах Брестская и Гродненская области получат статус наблюдателей при этой международной организации. Специалисты считают, что наилучшей перспективой было бы присоединение Беларуси к Европейской рамочной конвенции о трансграничном сотрудничестве. Но это возможно лишь при условии вступления страны в Совет Европы. Последнее представляется далекой перспективой, хотя и вполне реальной.

CNN MTV 7 TNT 5 PTP RTB THE DISCOVERY CHANNEL  
МНОГОКАНАЛЬНОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ  
**COSMOS**  
№1 В БЕЛАРУСИ  
CINEMA КИНОКАНАЛ «КОСМОС ТВ»  
TV6 МОСКВА  
EURO SPORT  
CARTOON NETWORK

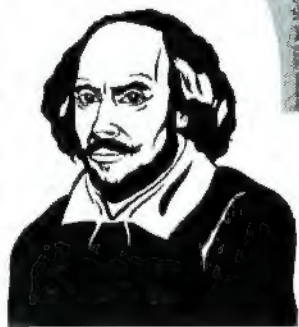
**Учите английский  
на его родине ~  
в Англии**

курсы любого уровня:

- для детей на каникулах
- для студентов
- для специалистов
- для деловых людей

DeliusTeRa

Минск, ул. Короля, 23, к.13, тел. (017) 226-56-73, 220-86-71



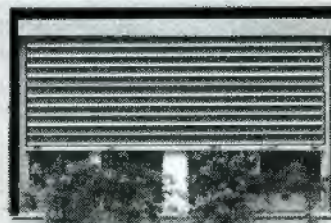
**До окончания  
подписки осталось  
2 дня!**

**РОЛЛЕТЫ**  
ВСЕХ СТЕПЕНЕЙ ЗАЩИТЫ

Сертификаты МВД  
и Белстандарта



ALUTECH



тел.(017) 228 20 16, 228 20 17



## СОТРУДНИЧЕСТВО

## А ВЕДЬ ЗНАЕМ, КАК НАДО!

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В Женеве прошло заседание рабочей группы по присоединению Беларуси к Всемирной торговой организации. С белорусской стороны группу возглавлял премьер-министр республики Сергей Линг.

5 июня белорусский премьер выступил на первом заседании рабочей группы. Глава правительства подчеркнул, что руководство страны придает первостепенное значение вопросу вступления Беларуси в ВТО. По его словам, Беларусь строит свою экономическую стратегию на принципах открытости национальной экономики и полномасштабной интеграции в мировое экономическое сообщество. При этом Сергей Линг отметил, что руководство республики твердо избрало курс на ста-

билизацию, экономический рост и социальный прогресс. В качестве главных направлений реформирования белорусской экономики премьер-министр назвал структурную перестройку, приватизацию, активную инвестиционную политику с участием зарубежных партнеров, а также развитие предпринимательства.

Сергей Линг провел также переговоры с исполнительным секретарем Европейской экономической комиссии ООН г-ном Бертело.

## ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

## ИМЕЕМ ЛИ МЫ ПРАВО НА УВАЖЕНИЕ СВОИХ ПРАВ

ОЛГА ТОМАШЕВСКАЯ

Ситуация с правами человека в Беларуси продолжает оставаться в центре внимания международной общественности. Не прошло и недели с тех пор, как Минск покинул представитель Комиссии ООН по правам человека, а в белорусскую столицу уже прибыли исполнительный директор Международной хельсинкской федерации по правам человека Аарон Роудс и координатор федерации по Беларуси Владимир Вайсман.

Во время пребывания в Минске представители Хельсинкской федерации встретились с руководством неправительственных организаций и профсоюзов, а также с представителями МИД, беседа с которыми показала европейским гостям наиболее показательной. В ходе переговоров во внешнеполитическом ведомстве Аарон Роудс и Владимир Вайсман говорили о том, что в Беларуси ограничены гражданские и политические права и не соблюдается принцип верховенства закона. Ответы сотрудников МИД поразили представителей Хельсинкской федерации своей противоречивостью. Представители официального Минска утверждали, что в Беларуси существуют независимая судебная система и независимая парламентская

власть, что президент не руководит страной посредством декретов, что референдум прошлого года был справедливым и даже что они никогда не слышали о нарушениях прав человека в нашей стране. В то же время сотрудники внешнеполитического ведомства признавали существование определенных проблем в области реализации прав человека.

Аарон Роудс сообщил о том, что Хельсинкская федерация по инициативе Европейского союза намерена в ближайшие месяцы начать работу по новому проекту в Беларуси, Украине и Молдове. Помимо проведения семинаров и других подобных мероприятий, федерация будет регулярно готовить специальные рапорты для ООН и ОБСЕ о ситуации с правами человека в этих странах.

## ПРОЕКТЫ

## ПАРЛАМЕНТУ ПРЕДСТОИТ РЕШИТЬ СУДЬБУ «ФОРДА»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В ближайшее время белорусскому парламенту предстоит вынести окончательное решение о судьбе белорусского завода по производству автомобилей «Форд». Измененный проект закона о предоставлении налоговых и таможенных льгот этому предприятию поступил на рассмотрение Палаты представителей.

«Форд» пришел в Беларусь больше года назад. Именно тогда было подписано соглашение, которое предусматривало открытие завода по производству автомобилей этой марки. В обмен на всемирно известное имя белорусское правительство гарантировало «Форду» предоставление весьма широкого перечня налоговых и таможенных льгот. Вскоре после подписания соглашения вышел указ президента, а депутаты (тогда еще Верховного Совета) получили специальный проект закона. Им предусматривалось освобождение предприятия от таможенных пошлин, налога на прибыль, акцизов и НДС сроком на 25 лет.

Именно этот срок и стал ос-

новной причиной несогласия парламентариев с представленным президентом проектом закона. Споры затянулись на несколько месяцев. Уже практически построен завод, а закон все еще не принят. Все это время противники и сторонники проекта спорят о том, на сколько лет целесообразно освободить первое в Беларуси автомобильное предприятие. Окончательное решение оказалось соломоновым. По новому проекту закона, который одобрили в Совете Министров, Министерстве экономики, Министерстве финансов и Министерстве предпринимательства и инвестиций, «Форд» должен получить желанные льготы, но лишь на пятилетний срок.

## ПРОЕКТЫ

## ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ГОЛОС В ЭФИРЕ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В минувший четверг Александр Лукашенко провел рабочее совещание по вопросам открытия в Беларуси второго национального телеканала.

По сообщению официальных источников, глава государства заслушал информацию о проделанной в этой области работе со стороны государственной администрации, Белтелерадиокомпания и Министрства связи. На совещании была в целом одобрена схема создания телеканала, предусматривающая вещание силами областных телерадиообъединений и столичного телевидения.

Президент поддержал также идею создания радиостанции «Столица». При этом он отметил, что в основу вещательной политики должны быть положены идеи созидания и укрепления стабилизации в белорусском обществе.

Соответствующим ведомством поручено подготовить нормативную документацию для создания второго национального телеканала.

## КУЛЬТУРА

## О ПАРИЖЕ ОН ГОВОРИЛ КАК О СВОЕМ ВТОРОМ ВИТЕБСКЕ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

5 июня в Национальном художественном музее состоялось открытие первой выставки работ Марка Шагала на родине. Эксперты считают, что это самое значимое событие культурной жизни Беларуси последнего десятилетия. По такому случаю в Минск приехала внучка художника Мерет Мейер-Грабер. Спонсором акции выступила компания «Филип Моррис», которая уже проводила выставку работ Шагала в Хельсинки в 1993 году.

В течение двух недель в Национальном художественном музее будут представлены работы, созданные Марком Шагалом между 1950 и 1965 годами. По словам генерального секретаря музея «Библейское послание» Сильвена Рэбо, это работы наиболее зрелого периода творчества художника. В Национальном музее представлено 8 гуашей и 4 акварели, которые принадлежат семье художника, и 59 литографий из музея Марка Шагала «Библейское послание» в Ницце.

Г-жа Мейер-Грабер занимается подготовкой и выпуском каталогов художников. Не так давно она издала каталог Бориса Заборова. Внучка Шагала собирается посетить Беларусь еще раз -- в конце июля она приедет в Витебск на шагаловский пленэр, а в начале июля родной город художника посетит ее сестра.

Мерет Мейер-Грабер сказала, что на родине Марка Шагала она увидела *«те же пейзажи и то же тепло в глазах людей, что и на картинах деда»*. Внучка художника многие годы не имела возможности сравнить картины Марка Шагала с белорусскими пейзажами. На пресс-конференции г-жа Мейер-Грабер вскользь обмолвилась о том, что она и раньше хотела посетить нашу страну, однако ей не удавалось это сделать. Она не стала вдаваться в подробности, но догадаться о причинах несложно: власти БССР сделали немало для того, чтобы даже имя Марка Шагала было забыто. Фраза Сильвена Рэбо «О Париже он говорил как о своем втором Витебске» могла бы показаться забавной, если бы речь не шла о человеке, который в течение десятилетий так и не смог побывать у себя на родине.

## СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

## 3 НОВОСТИ

- Белорусское руководство и российские нефтяные компании возобновили переговоры
- Эксперты «Даймлер-Бенц» остановили свой выбор на МАЗе

## 4 ПОЛИТИКА

- Европейские организации откладывают начало переговоров с Минском по причине непоследовательности белорусской стороны
- Партия Сергея Гайдукевича требует досрочных парламентских выборов

## 5 ЭКСПЕРТИЗА

- Тема номера -- экология Беларуси. При скудном финансировании рассчитывать на положительные сдвиги не приходится

## 6 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Афганистан, которого мы еще не знали: талибы угрожают безопасности южных границ СНГ
- Президенты восьми стран Центрально-европейской инициативы собрались в Словении

## 7 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Терпение страховщиков иссякло после президентского указа об обязательной продаже валюты
- Обменные пункты получили возможность только скупать валюту, не продавая ее

## 8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Рынок межбанковского кредитования: облегченный вздох после кризиса
- «Белагропромбанк» стал жертвой страсти чиновников к переименованию

## 9-16 КОНЪЮНКТУРА

## 17 ПРИВАТИЗАЦИЯ

- Депозитарная система Беларуси: на два шага позади России
- Программы приватизации отошли в прошлое. Теперь этот процесс будет регулироваться с помощью президентских декретов

## 18 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Минский завод колесных тягачей: вместо «топоей» -- краны и экскаваторы
- Железнодорожники стран СНГ выдвигают претензии друг к другу

## 19 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Производство игрушек в Беларуси: не детские проблемы «детской» отрасли
- Новости внешней торговли

## 20 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Польский коридор для подержанных иномарок перекрыт. Переместятся ли авторынки на территорию Беларуси?

## 21 НЕДВИЖИМОСТЬ

- Ассоциация «Нерухомосць» пытается влиять на принятие властных решений
- Клиенты риэлтерских фирм о ситуации на рынке недвижимости

## 22 БЕЗОПАСНОСТЬ

- МВД рискует оказаться «под колпаком» у КГБ
- У столичных борцов с экономической преступностью -- опять новый начальник

**МОБИЛКОМ**  
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА

Октябрьская, 5, к. 107-108  
тел.: (017) 2224651, 2224652

Пейджинговая связь  
в Минске, Борисове,  
Случке, Березино, Солигорске,  
Столбцах, Жодино, Молодечно

Роуминг  
в Бресте, Могилеве, Гродно

самая широкая зона обслуживания  
самые лучшие модели пейджеров  
самая вышколенная операторская служба  
самая высокая скорость передачи информации  
самые выгодные условия заключения договоров  
самый широкий спектр бесплатных дополнительных услуг

**Очевидное преимущество**

Лицензия N151 от 31.07.95г. Минсвязи и информатики РБ



ВИЗИТЫ

# БЕЛОРУССКОЕ РУКОВОДСТВО И РОССИЙСКИЕ НЕФТЯНЫЕ КОМПАНИИ ВОЗОБНОВИЛИ ПЕРЕГОВОРЫ

ПАВЕЛ ШЕРЕМЕТ, ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

Визит в Минск руководителя российской нефтяной компании «ЮКОС» Сергея Муравленко не афишировался. Г-н Муравленко находился в белорусской столице один день. Он провел переговоры с Александром Лукашенко и встретился с представителями правительства. Ожидается, что через неделю в Минск прибудет российский вице-премьер Борис Немцов вместе с президентом нефтяной компании «ЛУКОЙЛ» Вагитом Алекперовым. Очевидно, что белорусскому руководству есть что обсудить с руководством обеих нефтяных компаний, поскольку заключенное в декабре 1995 года трехстороннее соглашение до сих пор не реализовано. Кроме того, в ходе визита Сергей Муравленко предварительно обсудил с белорусским руководством возможность сотрудничества компании «ЮКОС» с химическим предприятием «Полонир».

Казалось, что судьба новополоцкого нефтеперерабатывающего завода «Нафтан» была определена в декабре 1995 года, когда белорусское правительство и российские нефтяные компании «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС» подписали соглашение. Согласно документу создавалось совместное предприятие «Росбелнафта» с участием госконцерна «Белнефтепродукт», ПО «Нафтан», компаний «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС». На время реконструкции завода «Нафтан» «Росбелнафта» должна была получить в доверительное управление контрольный пакет акций этого предприятия. После проведения реконструкции 51% акций «Нафтана» должен был быть передан белорусской стороне. Соглашение также предусматривало создание еще одного совместного предприятия для строительства на «Нафтани» комплекса глубокой переработки нефти — в этом предприятии российская сторона должна была получить 51% акций. «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС» обяза-

лись выступить гарантами по кредитам на строительство комплекса глубокой переработки нефти на «Нафтани», а также поставлять в Беларусь 7 млн. тонн нефти ежегодно. В свою очередь, белорусское руководство пообещало создать необходимые условия для строительства комплекса глубокой переработки, а именно — предоставить «ЛУКОЙЛу» и «ЮКОСу» налоговые льготы. Полученные за счет льгот средства предполагалось аккумулировать на контролируемом правительством счете и использовать как гарантию для получения кредита в западном банке на строительство комплекса глубокой переработки. С тех пор прошло полтора года. До сих пор не состоялось акционирование «Нафтана», налоговые льготы «ЛУКОЙЛу» и «ЮКОСу» предоставлены не были, а российские компании не поставляют гораздо меньше нефти, нежели обязались по условиям соглашения. Неудивительно, что потребовались дополнительные переговоры на высоком

## Справка «БДГ».

Ситуация, которая сегодня складывается вокруг Новополоцкого нефтеперерабатывающего завода, достаточно типична для бывших республик Советского Союза. Например, попытки российских нефтяных компаний выйти на Мажейский НПЗ (Литва) закончилась плачевно для обеих сторон. На литовском заводе, стратегическое положение которого даже лучше, чем у Новополоцка, россияне проработали два года при довольно льготном налоговом режиме, но акций НПЗ не получили и ушли, ничего, правда, не вложив и в реконструкцию предприятия. А в мае правительство Украины отменило собственное постановление о продаже 45% акций ОАО «Лисичанськнафтооргсинтез» (Лисичанский нефтеперерабатывающий завод, город Луганск) российским нефтяным компаниям. ОАО «Лисичанськнафтооргсинтез», больше известное как «Лисос», — крупнейший НПЗ, который способен ежегодно перерабатывать до 24 млн. тонн нефти. Завод последние годы постоянно лихорадит, он работает на треть своей мощности и в основном на давальческом сырье. Долги российским поставщикам нефти на 1 января 1997 года составили \$40 млн., \$75 млн. завод задолжал и украинским предприятиям, и банкам, еще \$100 млн. «Лисос» не смог вернуть по кредиту Westdeutsche Landesbank.

уровне. Говоря о том, кто же виноват в неисполнении условий соглашения, руководитель «ЮКОСа» отметил: «Я бы не стал сегодня обвинять только российскую сторону. Если уж зашел так разговор — обе стороны виноваты: и одна, и другая частично не выполни-

ли свои условия, свои договоренности. Поэтому у нас сегодня был разговор именно о подведении итогов, о том, как мы выполняем. Мы нашли общий язык, мы наметили план дальнейших действий, и я думаю, у нас все будет хорошо».

Сергей Муравленко так охарактеризовал результаты своего визита в Минск: «Да, были определенные шероховатости, но сегодня наступил тот момент, когда мы все эти вопросы рассмотрели, все те нюансы, которые возникали, были сняты... И когда мы встречались в правительстве, я говорил о том, что мы очень заинтересованы в работе в Беларуси и однозначно будем продолжать наше сотрудничество. Наш разговор доказал, что обе стороны заинтересованы в этом». Г-н Муравленко особо подчеркнул, что «ЮКОС» намерен и впредь сотрудничать с «Нафтано». Он заявил: «Я не могу сейчас говорить о «ЛУКОЙЛе», я говорю о «ЮКОСе», я говорю о «Роспроме». Проект Новополоцка для «ЮКОСа» остается в силе». «ЛУКОЙЛ» также намерен продолжать сотрудничество с «Нафтано». Представитель компании «ЛУКОЙЛ-Белоруссия» Михаил Шабайлов рассматривает визит Сергея Муравленко как возможность возобновления диалога с руководством Беларуси. Г-н Шабайлов заявил: «Не так важно, кто начнет его первым — Алекперов или Муравленко. Кто-то должен начать. Другого варианта реконструкции «Нафтана» не существует».

## ЭКСПЕРТЫ «ДАЙМЛЕР-БЕНЦ» ВЫБИРАЮТ МАЗ

АЛЕКСЕЙ УРБАН

5-6 июня Минск посетила делегация концерна «Даймлер-Бенц». В ее составе находились член совета директоров Хорст Циммер, вице-президент департамента стратегии и планирования в Европе (грузовые автомобили) Рольф Д.Штрелин, вице-президент департамента планирования и стратегии в Восточной Европе (коммерческие автомобили) Вольф-Кристиан Шнейдер.

Состоялись встречи с руководством ПО «БелавтоМАЗ» и МЗКТ, а также лицами, представляющими правительство Беларуси: первым заместителем министра промышленности Владимиром Галко, заместителем министра внешнеэкономических связей Валерием Садох, заместителем премьер-министра Валерием Кокоревым. В переговорах также приняли участие руководите-

ли торгового дома «Энергия ГМБХ» и регионального представительства концерна «Даймлер-Бенц». Целью визита было обсуждение организации сотрудничества в области совместного производства автотехники. Программа пребывания представителей концерна в Беларуси была очень насыщенной. Свою заинтересованность в сотрудничестве с ПО «БелавтоМАЗ» и МЗКТ немецкая сторона

объяснила тем, что, по ее мнению, именно эти предприятия располагают хорошей номенклатурой, производственной базой и могут предложить относительно неплохое качество продукции. По словам представителей концерна, производимая МАЗом продукция является самой современной в СНГ в своем классе. Такие выводы руководством «Даймлер-Бенц» были сделаны на основании заключенных экспертов, с 1992 года изучавших работу белорусских предприятий. Делегация «Даймлер-Бенц» изложила свои предложения по организации возможного сотрудничества и концепции

продвижения полученной продукции на рынки СНГ. В частности, белорусской стороне была предложена консультативная помощь по организации маркетинговых исследований, сбытовой деятельности и проч. Были также достигнуты договоренности об осуществлении взаимной оценки перспективных форм возможного сотрудничества в области совместного производства и кооперированных поставок узлов и агрегатов. Разрабатывать проект будет рабочая группа, которая, как предполагается, представит свои предложения белорусскому правительству в начале осени текущего года.

ИНИЦИАТИВЫ

## ПРЕЗИДЕНТ СОЗДАЛ СУПЕРФОНД

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

29 мая Александр Лукашенко подписал указ «О Фонде президентских программ», который вступил в силу с момента подписания и до сих пор не был официально опубликован. Впрочем, это и неудивительно. С самого начала было очевидно, что многочисленные налоговые проверки в благотворительных фондах и задержки гуманитарных грузов на таможнях производятся неспроста. Вытеснение независимых фондов из Беларуси было своеобразной расчисткой территории для создания президентского «суперфонда».

С самого начала фонд президентских программ получил льготы, которые могут считаться нормальными в международной практике, но не снискали ни одной независимой благотворительной организации в Беларуси. Согласно указу «облагаемая налогом прибыль (облагаемый доход) юридических и физических лиц уменьшается на сумму перечисленных ими денежных средств в Фонд президентских программ; Фонд президентских программ не уплачивает налог на прибыль по суммам средств, поступивших ему для финансирования президентских программ». Решить вопрос о помещении для фонда поручено Управлению делами президента.

Перечень программ, которыми будет заниматься фонд, свидетельствует о разносторонних интересах и пристрастиях президента. Основные программы — «Дети Беларуси» (в рамках которой, кстати, значится подпрограмма «Дети Чернобыля» — не случайно из Беларуси была буквально вытеснена американская благотворительная организация «CitiHope International», которая немало помогла пострадавшим в результате чернобыльской аварии детям, а фонд «Детям Чернобыля» находится под угрозой закрытия), «Жилье», «Бытовая электроника», «Информатизация». Некоторые подпрограммы (к примеру, «Развитие индустрии детского питания», «Белорусский телевизор», «Компьютеризация населения») не исключают реализацию в своих рамках коммерческих проектов. Допускается дополнение перечня и другими программами.

Возможностей для пополнения средств у фонда будет

немало. Помимо «добровольных взносов юридических и физических лиц в виде денежных средств (в том числе в иностранной валюте) и иных материальных ценностей», фонд будет пополняться за счет средств республиканского бюджета, а также «денежных средств, временно передаваемых фонду для решения возложенных на него задач». Мало того, новому фонду разрешено организовывать и привлекать иностранные кредиты и инвестиции, пожертвования юридических и физических лиц.

Не вызывает сомнений, что Фонд президентских программ будет полностью подконтролен лично Александру Лукашенко. Так, расходные сметы утверждаются правлением фонда по согласованию с президентом. Состав правления также утверждает президент, он же назначает и председателя правления. Этим правом Александр Лукашенко уже воспользовался: председателем правления фонда стал заместитель председателя Могилевского облисполкома Николай Жук. Его заместителем назначен помощник президента Петр Капитула.

В Положении о фонде президентских программ сказано, что в состав правления входят представители Администрации президента, Совмина, министерств, госкомитетов, государственных органов, общественных организаций и научных учреждений. Действительно, в утвержденном Александром Лукашенко составе правления значится немало представителей государственных органов, министерств и правительства, в него также вошли представители ряда коммерческих банков, но ни одна общественная организация в правлении не представлена.

HOME FAX SF 100  
Компактный факс с интерфейсом автоответчика и ЖКИ  
279 \$

BUSINESS FAX SF 2800  
Цифровой автоответчик автообрезка бумаги ЖКИ  
389 \$

СВЯЗЬ С БУДУЩИМ  
SAMSUNG  
TELECOM

LASER FAX SF 5500  
Печать на обычной бумаге  
Корректировка ошибок  
Лоток на 250 листов  
5 страниц в минуту  
895 \$

TAIR  
NEW TECHNOLOGY SYSTEMS  
(017) 229-29-99

Ваша уверенность в успехе —  
комфортная современная  
офисная мебель!

Сотни систем из Италии и Германии  
все возможных цветовых гамм  
и комбинаций интерьера.

Тел. (017) 275-35-25,  
275-36-52

АСПЕКТ  
В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ®





## ПОДРОБНОСТИ

ПРИВЕРЕДЛИВАЯ ЕВРОПА  
ИГРУ БЕЗ ПРАВИЛ НЕ ВЕДЕТ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Пожалуй, главным положительным результатом ноябрьской конституционной реформы стало то, что о Беларуси наконец узнали во всем мире. В течение нескольких месяцев в Минске побывало столько официальных европейских делегаций, сколько не приезжало, наверное, за последние десятилетия. 29 мая белорусскую столицу должна была посетить специальная миссия Евросоюза. На конец прошлой недели был запланирован визит представителей ОБСЕ. Опираясь на свой богатый опыт и давние демократические традиции, европейцы пытаются разобраться, что же все-таки произошло в нашей стране осенью прошлого года, и помочь нам решить наши же внутренние проблемы.

В общем, белорусская сторона особого восторга в связи с участившими визитами явно не испытывает. Сознывая неизбежность уступок, официальный Минск тем не менее делает все для того, чтобы эти уступки выглядели как проявление не слабости, а силы. Принимая условия, которые выдвигает Европа, власти Беларуси добиваются хотя бы видимости уступок. То есть внешне официальный Минск делает вид, что к компромиссу готов. Но внутри страны власть желает выглядеть несгибаемой и твердой. Результат таких деклараций при отсутствии реальных действий, естественно, нулевой.

После продолжительных консультаций, казалось, был найден выход из тупика, возникшего из-за непризнания белорусского парламента Западом. Долго упорствовавшие власти Беларуси наконец согласились на предложение Евросоюза. Выйти из кризиса предполагается путем трехсторонних переговоров между властями, оппозицией и специальной группой представителей Евросоюза. Правда, согласие на этот диалог было дано с явной неохотой. Первоначально к переговорам предполагалось приступить 29 мая. Однако буквально за день до намеченной даты приезд миссии был отложен из-за того, что в стране не оказалось белорусского министра иностранных дел. И визит, и переговоры были перенесены на 16 июня.

Правда, в качестве своеобразного аванса за демонстрируемую готовность к диалогу властям уже удалось добиться некоторых ответных уступок со стороны Европы. 9 июня в Санкт-Петербурге состоится очередное заседание Межпарламентской ассамблеи Союза четырех. На нем будет присутствовать председатель Совета Европы Лени Фишер. Как стало известно, на выраженные в осторожной форме предложения о встрече руководства Национального собрания с Лени Фишер со стороны г-жи Фишер отказа не последовало. Правда, это не означает, что встреча состоится наверняка. Просто Лени Фишер проявила дипломатичность.

Аналогичным образом развиваются отношения официального Минска и ОБСЕ. Не претендуя на роль третьей стороны, ОБСЕ ограничивается тем, что отслеживает политическую ситуацию в Беларуси. Для того чтобы это наблюдение было по-настоящему эффективным, ОБСЕ намерено открыть в нашей стране свое постоянное представительство. Именно этот вопрос обсуждался

во время последнего, апрельского визита миссии этой организации.

Однако признать свое поражение власти Беларуси не готовы и в этом. В данном случае особенно жаркие споры, как ни странно, разгорелись вокруг терминологии. Белорусские власти не согласны с тем, чтобы это представительство именовалось «постоянной миссией ОБСЕ». Дело в том, что подобного рода миссии открываются, как правило, в воюющих странах. Поэтому власти Беларуси опасаются, что название миссии даст повод для нежелательных сравнений Беларуси с «горячими точками».

3 июня в АТН объявили о том, что Александр Лукашенко все же согласился с предложениями ОБСЕ об открытии миссии. Однако уже на следующий день Министерство иностранных дел опровергло эту информацию, подчеркнув, что сообщением белорусских новостей сам президент был крайне недоволен. Естественно, при наличии таких серьезных разногласий официальный Минск не был готов и к тому, чтобы принимать европейскую делегацию. Правда, спустя еще один день официальная белорусская позиция вновь изменилась. Как заявил в беседе с корреспондентом «БДГ» председатель парламентской комиссии по международным отношениям Леонид Рачков, «открытие представительства ОБСЕ означает, что Европа признает наше государство и те изменения, которые произошли после референдума». Создание здесь представительства, по его мнению, является свидетельством готовности европейских структур конструктивному сотрудничеству с белорусскими властями.

Однако фактически соглашаясь с условиями, выдвинутыми ОБСЕ, белорусские власти и в этом случае стремятся получить хотя бы видимости равной компенсации. Составленная Министерством иностранных дел программа визита предусматривала проведение встреч миссии с руководством Национального собрания. Проведение такой встречи могло бы дать повод для заявлений о том, что ОБСЕ готова признать законность существования белорусского парламента. Однако позиция этой организации оказалась жестче, чем у Лени Фишера. В результате визит, назначенный на 6 июня, посетил та же группа, что и визит представителей Евросоюза, не состоявшийся неделей раньше. Сейчас белорусское руководство надеется, что делегация ОБСЕ прибывает в Беларусь хотя бы до начала июля.

## ПРЕЗИДЕНТ В ЗАКОНЕ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

6 июня депутаты Палаты представителей привели полномочия президента в полное соответствие с его же Конституцией. Были внесены изменения в Закон «О президенте Республики Беларусь». В сравнении с прежним законом и даже с новой Конституцией Лукашенко в очередной раз расширил свои полномочия.

Новый проект узаконил все те дополнительные полномочия, которые президент получил после ноябрьского референдума. Теперь он имеет право проводить референдумы, назначать половину судей Конституционного суда и всех судей иных судов, половину членов Центризбиркома, определять состав правительства. Теоретически президента можно сместить с должности, но для этого требу-

ется выдвижение в его адрес обвинения в совершении государственной измены или его стойкая неспособность управлять государством по состоянию здоровья. Отстранение президента в связи с нарушением им Конституции в новом законе не предусмотрено. Решение об импичменте должно приниматься двумя третями голосов каждой из палат парламента.

В то же время для роспуска

самого парламента достаточно единоличного решения президента. Основанием для этого может стать нарушение парламентом Конституции, выражение им вето недоверия правительству или несогласие с предложенной президентом кандидатурой премьер-министра. То есть по сравнению с президентом парламента гораздо более уязвим, а положение его в высшей степени непрочное. Возможно, именно поэтому депутаты не слишком противились расширению президентских полномочий даже по сравнению с Конституцией.

В Основном законе, принятом на референдуме прошлого года, предусмотрена сложная иерархия нормативных актов. Декреты в ней стоят наравне с законами, но зато и законы ценятся выше распоряжений президен-

та. Разобраться в этой системе было непросто и опытному юристу. Может быть, поэтому в новом законе иерархия нормативных актов упрощена до предела. Положения закона предусматривают верховенство решений президента над актами иных государственных органов и должностных лиц. Правда, позже депутаты все же смягчили формулировку и назвали эти решения «декретами и указами». Изменять или дополнять президентское распоряжение не вправе никто. В лучшем случае декрет может быть отменен решением двух третей депутатов каждой из палат парламента. Фактически сейчас депутатам легче отправить в отставку самого президента, чем отменить самое незначительное из его распоряжений.

## ПАРТИИ

## СОКОЛЯТА ЖИРИНОВСКОГО УЧАТСЯ ЛЕТАТЬ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

За отсутствием в Беларуси по-настоящему сильной оппозиции на оппозиционную нишу претендуют даже те партии, которые еще недавно отличались особой лояльностью по отношению к власти. Наибольшую антипатию при этом у них вызывает не президент, а назначенный им полужаконный парламента. Яркий пример: вслед за Советом Европы и белорусской оппозицией роспуска Палаты представителей вдруг стали требовать белорусские либеральные демократы.

До сих пор отечественные носители либерально-демократических идей в отличие от своих «старших братьев» в России обладали весьма незначительным политическим влиянием и соответствующим ему представительством в парламенте. Осенью 1995 года парламентские выборы Либерально-демократическая партия проиграла. ЛДПБ не получили поддержку российских собратьев, ни значительные по белорусским меркам финансы, ни пролукашенковская фразеология партийных кандидатов. Ни один из либерально-демократических кандидатов желанного депутатского мандата так и не получил. Единственный депутат — член ЛДПБ Олег Горбунов вступил в партию уже после своего избрания. Дорожа этим (пусть и ограниченным) представительством, руководство партии в лице Сергея Гайдукевича даже назначило Олега Горбунова своим заместителем.

До осени 1996 года ЛДПБ ничем не выделялась среди других белорусских радикально-патриотических партий, несущих в массы идеи славянского единства. Особенно серо ЛДПБ смотрелась на фоне старшей сестры — ЛДПР. В своем стремлении быть столь же скандальными, как известный российский политик Владимир Жириновский, лидеры ЛДПБ выглядели жалкими и карикатурными. Партия в основном не покидала ниши, отведенной властями для всех партий патриотического толка. Как и «Славянский собор», Белорусское патриотическое движение или молодежная организация «Прямое действие», либерал-демократы активно поддерживали начинания вождя всех славян.

Как и всех других патриотов, президент отблагодарил либеральных демократов за моральную поддержку вполне конкретными благами. Славянские соборы получали в свое распоряжение печатный орган — «Знамя юности». С Белорусским патриотическим движением рассчитались крупнейшим столичным продовольственным рынком. Служба безопасности ЛДПБ получила подряд на охрану рынка в Ждановичах. Дело, судя по всему, оказалось прибыльным, поскольку с этого времени ЛДПБ целиком и полностью встала на сторону Лукашенко. Несколькими позже ЛДПБ, правда, официально отказалась от этого выгодного бизнеса.

Положение стало меняться в первые месяцы этого года. В отличие от прочих патриотов лидеры ЛДПБ стали позволять себе не только мягкую критику властей, но и заявления, более подходящие для лидеров оппозиционных партий. Во многих вопросах позиция партии стала отличаться от позиции официальных структур. Сказжем, на организованном при непосредственном участии властей митинге 23 марта ораторы от ЛДПБ допускали достаточно жесткую критику этих самых властей. Но излюбленным объектом нападок Либеральной партии стал назначенный Лукашенко парламента.

Несколько раз ЛДПБ выступила с заявлениями о необходимости роспуска «нелегитимной» Палаты представителей и проведения новых выборов. В конце мая своеобразный ультиматум на эту тему издал высший совет партии. Александру Лукашенко было предложено распустить нелегитимный парламента, назначить новые демократические выборы, отстранить от власти «фокусников-иллюзионистов, над которыми смеются во всем

цивилизованном мире». На восстановление законности властям был отпущен срок до 3 июля. В случае невыполнения этого требования ЛДПБ пригрозила «начать массовые политические акции своих сторонников».

При этом ЛДПБ смирилась с потерей даже того ограниченного парламентского представительства, которое имела до сих пор. На протяжении нескольких дней после публикации заявления депутата Олег Горбунов делал вид, что ничего особенного не произошло. Однако уже 3 июня на двусмысленность такого положения внимание депутатского корпуса обратил депутат Анатолий Красуцкий. Он призвал своего коллегу либо покинуть парламента и отправиться голодать на площадь, либо объяснить поведение своих партийных товарищей. Поразмыслив, депутат Горбунов избрал третий вариант. Обращаясь к коллегам-депутатам, он сказал, что заявление высшего совета с ним согласовано не было. Сам он с такой постановкой вопроса не согласен. В знак протеста Горбунов тут же объявил о приостановлении своего членства в партии.

На первый взгляд, ни в заявлении высшего совета, ни в поступке депутата Горбунова нет ничего удивительного. У либерал-демократов, действительно, были причины оставаться недовольными уровнем своего парламентского представительства, а депутат Горбунов, действительно, был вынужден сделать выбор. По его собственным словам, он считал себя ответственным в первую очередь перед избирателями и решил пожертвовать партией.

Удивительным все это выглядит лишь на фоне прежней позиции ЛДПБ. Угрожать правительству массовыми акциями протеста может позволить себе Белорусский народный фронт. Для последователей Жириновского такая смелость чревата как политическими, так и чисто экономическими издержками. По уверениям Сергея Гайдукевича, его партия хозяйственной деятельностью в последнее время не занимается, финансо-

вой поддержки из России не получает и существует исключительно на партийные взносы и вполне добровольные пожертвования сочувствующих бизнесменов. Причем пожертвования партия получает регулярно и в размерах, достаточных для того, чтобы планировать издание сразу нескольких партийных газет. Во время последних парламентских выборов секретарь Совета безопасности Виктор Шейман даже напомнил одному из либерально-демократических кандидатов, конкурировавших с Геннадием Карпенко, о его далеком не кристалло чистом прошлом. А ограничить поступление этих пожертвований по силам даже белорусским властям.

Тем не менее, несмотря на свою явную уязвимость, ЛДПБ решилась публично выступить в поддержку тех требований, которые сейчас выдвигает оппозиция. То ли ЛДПБ окончательно рассорилась с властями и готова сыграть ва-банк, рассчитывая набрать тем самым политические очки, то ли лидеры партии ведут более тонкую игру, основанную не просто на прогнозе, а на точном знании будущей тактики властей. Кстати, в самой партии заявление не считают чересчур смелым. По мнению Олега Горбунова, все, что произошло, является «чисто тактической проблемой. Приемлемое для всех сторон решение будет найдено в ближайшие несколько месяцев. ЛДПБ поступила в духе своих традиций, на несколько шагов опережая события».

Кстати, именно так оценивают происшедшее и в Палате представителей. Нынешние «нелегитимные» депутаты уверены, что за спиной высшего совета ЛДПБ стоит правительство, уже сейчас готовое распустить никем не признанный парламента. А сами либеральные демократы вполне могут рассчитывать на благодарности властей. Готовиться к новым выборам последователи Жириновского начали раньше всех других партий. С одной стороны, они ничем не прогневали власти, с другой — сумели остаться несколько в стороне от официальной политики.

**ЖАЛЮЗИ**  
ЗАЩИТНЫЕ РОЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77  
Гродно, Космонавтов 56

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮЗИ



# МИЛОСТЕЙ ОТ ПРИРОДЫ НАМ УЖЕ НЕ ДОЖДАТЬСЯ

## ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ТРЕУГОЛЬНИК

Если развитые страны мира уже давно тратят огромные деньги на утилизацию или переработку промышленных и бытовых отходов или внедряют ресурсосберегающие технологии, позволяющие значительно сократить их количество, то мы благополучно складываем их в хранилищах, используя вторично лишь около 16%. Таким образом у нас уже скопилось более 620 млн. тонн отходов. Около 79% из них составляют галитовые отходы ПО «Беларускалий», под которые к тому же отчуждаются плодородные земли. Правда, последнее время в связи с сокращением производства объем отходов уменьшился, однако производственная деятельность объединения по-прежнему существенно оказывает пагубное воздействие на экологическую обстановку в этом районе. Повышение уровня грунтовых вод, вызываемое просадкой земной поверхности, приводит к заболачиванию и подтоплению земель, гибели посевов и садов, разрушению домов и сельскохозяйственных построек. За весь период деятельности «Беларускалия» заболочено и подтоплено 6 тысяч земель. Развитие процессов засоления привело к закрытию нескольких водозаборов питьевой воды.

Недавно на коллегии Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды рассматривался вопрос о соблюдении природного законодательства на Солигорском объединении. Сотрудники министерства подготовили обширную справку, где подробно проанализировали ситуацию в этой сфере. Если говорить коротко о ее сути, то она сводится к следующему: объединение выполняет природоохранные мероприятия, однако не в полном объеме. Не последнюю роль в этом играют уже ставшие традиционными в нашей стране финансовые беды. Пожалуй, одна из самых главных проблем, которую нужно решить предприятию, чтобы сделать защитные экологические меры более эффективными, -- ввести, наконец, в эксплуатацию новые мощности общегородских очистных сооружений, которые построены еще в прошлом году. Дело в том, что очистные сооружения заработают лишь после того, как будет подключена система энергоснабжения, на которую необходимо изыскать около BLR 9 млрд. Правительство уже выделило BLR 1,3 млрд., Минприроды пообещало выделить из собственных средств BLR 1,5 млрд. и помочь привлечь примерно столько же из других источников. Но даже общая сумма не сможет решить проблему.

Между тем вокруг экологических забот солигорского предприятия складывается странная ситуация. На сегодняшний день существуют две программы, в рамках которых ПО защищает природу от себя самого: «Комплексная научно-техническая программа охраны окружающей среды Солигорского промрайона на 1995-2000 гг.», разработанная объединением, и «Программа экологически и экономически обоснованного использования отходов», утвержденная Кабинетом Министров в 1994 году. Однако в марте этого года Совет Министров поручил концерну «Белнефтехим» разработать третью программу -- «Экология Солигорского промышленного района». Специалисты считают, что ничего принципиально нового

в этой программе быть не может и что необходимо просто достаточное финансирование двух предыдущих программ, включая уже упомянутые очистные сооружения. Позиция Совета Министров выглядит достаточно странной с экономической точки зрения. Планируя осуществлять финансирование новой программы, он не может найти средств, чтобы завершить реальный, наполовину реализованный проект, в необходимости которого, надо полагать, сомнений нет.

## МОЯ ВОДА -- МОЕ БОГАТСТВО

Несмотря на последствия чернобыльской катастрофы, активную «химизацию» промышленности и иных прелестей жизни, наблюдаемых в нашей стране, здесь еще есть места, которые западные ученые называют территориями мирового природного наследия. Эти места находятся на Полесье. Во времена пресловутой мелиорации там было осушено около 1 млн. га пойменных земель низинных торфяных месторождений, которые использовались в качестве сельскохозяйственных. Планировалось, что этот регион станет своеобразным «мясным цехом» чуть ли не всего Советского Союза. При освоении Полесской низменности основная задача сводилась к тому, чтобы создать мощную кормовую базу и на этой основе развить животноводство. Поэтому наряду с мелиорацией в Полесье были построены крупнейшие животноводческие и свиноводческие комплексы, которые создали очень серьезную экологическую нагрузку. По мнению директора Института проблем использования природных ресурсов и экологии АН академик Ивана Лиштвана, мелиорация нанесла серьезный экологический ущерб не только Полесскому региону, но и западным районам Беларуси в целом. Изменился климат, тепло-физические характеристики почвы, снизился уровень грунтовых вод. «Считалось, что Полесье -- сильно переувлажненный регион. Однако позже выяснилось, что избытка влаги в Полесье нет. Тогда в регионе начали создавать водные системы двойного регулирования, которые позволяли поддерживать уровень грунтовых вод. В конечном итоге это отразилось на сохранности органического вещества -- гумуса, который создает плодородие земли. И было принято решение, что мелиорированные земли Полесья должны осваиваться под посевы трав. Именно под травами идет наименьшее разрушение гумуса».

Недавно у вице-премьера Владимира Гаркуна прошло заседание, где обсуждался вопрос о том, что делать с мелиорированными землями Полесья, которые сегодня не используются, и где идет процесс вторичного заболачивания. Правительство поручило Академии наук разработать рекомендации по дальнейшему использованию этих земель. Академик Лиштван считает, что в первую очередь нужно провести инвентаризацию осушенных территорий. Где-то будет целесообразно с экологической точки зрения восстановить мелиоративную систему, а какие-то земли нужно превратить в охранные зоны. В этом Беларуси готовы помочь немецкие ученые и общественные организации, в частности Фонд Михаэля Отто (Гамбург). Они крайне заинтересованы в том, чтобы более детально изучить белорусские пойменные

СВЕТЛАНА КАРПЕКОВА

5 июня тихо и незаметно прошел день охраны окружающей среды, который отмечается странами -- членами ООН с 1973 года. Несмотря на то, что практически каждый день мы узнаем о больших или малых экологических бедствиях и катастрофах, несмотря на то, что сами пережили, быть может, самую страшную из них, мы верим, пусть даже и в относительную, экологическую безопасность нашей жизни. Между тем последние несколько десятилетий XX века, который уже окрестили техногенным, лишь с большой натяжкой можно назвать экологически безопасными. В Беларуси после 1986 года сложилась довольно уникальная ситуация: масштабность и восприятие последствий чернобыльской аварии отодвинули на второй план все остальные экологические проблемы. На самом же деле некоторые из них по своему «размаху» и потенциальной опасности ничуть не уступают чернобыльским.

территории и в какой-то степени обеспечить их сохранность. В Европе пойменные земли и пойменные болота сейчас осушены, их практически не осталось, в связи с чем исчезли и многие виды растений и животных. Ученые многих стран, обсуждавшие эти вопросы на прошедшей в конце мая в Минске международной конференции, отмечают, что сохранявшиеся в естественном состоянии низинные болота в поймах рек Полесья представляют собой уникальные экосистемы, имеющие существенное значение для сохранения биологического разнообразия и природного наследия Европы. А их сохранение следует считать важным вкладом в глобальное устойчивое развитие Европы.

Фонд Михаэля Отто разработал несколько проектов по Припятскому региону, которые осуществляются Академией наук Беларуси в сотрудничестве с властями земли Бранденбург. Сейчас обсуждается возможность создания нового проекта при содействии немецкого фонда. Речь идет о реставрации болот на осушенных территориях, использование кото-

рых для нужд сельского хозяйства является неэффективным. В июне Институт экологии принимает большую группу немецких ученых, которые совместно со своими белорусскими коллегами отправятся в экспедицию по Полесью и другим регионам республики.

Нужно отметить, что за последние три-четыре года в Беларуси в полтора раза увеличилось количество особо охраняемых территорий -- национальных парков, заповедников, заказников. Недавно создан национальный парк «Браславские озера», планируется создать подобный заповедник и на Нарочанских озерах. Так что судя по этим природным запасам, мы можем еще надеяться и на свежий воздух, и на чистую воду.

## ДЫШИТЕ ГЛУБЖЕ -- ВЫ ВЗВОЛНОВАНЫ

Впрочем, и с водой, и с воздухом у нас есть проблемы. Например, сегодня в сельской местности 60% людей употребляют питьевую воду из шахтных колодцев, которая в большинстве своем не соответствует требованиям, предъявляемым к ее качеству. И это несмотря

на то, что Беларусь, по утверждениям специалистов, -- одна из самых богатых в Европе стран по наличию питьевой и минеральной воды различного состава и качества. Однако, увы, рационально распорядиться этим богатством мы пока не можем. Скажем, наряду с тем, что большинство населения потребляет воду из артезианских скважин, есть еще и поверхностные водозаборы, откуда тоже берут питьевую воду и где ее качество гораздо ниже.

Что касается воздуха, то разразившийся экономический кризис, повлекший за собой спад производства, поспособствовал его очищению от различных выбросов. Перевод на газ топливосжигающих установок также подарил нашим легким большем кислородом. Однако по-прежнему остаются большие проблемы с выбросами от транспорта, поскольку им используется этилированный бензин, который очень сильно загрязняет атмосферу. Специалисты говорят, что только с переходом на неэтилированный бензин эти выбросы значительно уменьшатся. Для того же, чтобы его выпускать, необходима реконструкция Новополоцкого нефтеперерабатывающего завода. Еще в 1990 году вышло постановление Совмина, которое предусматривало, что в 1993 году республика полностью перейдет на неэтилированный бензин, однако этого не произошло. Ну, а у нынешних властей выпуск неэтилированного бензина вряд ли значится в списке первоочередных задач.

Что касается воды, то ее у нас достаточно: на территории республики находится более 20 тысяч рек и свыше 10 тысяч озер, основная часть из которых -- на

севере Витебской области. Имеются также довольно значительные запасы подземных вод. В последние годы не наблюдается тенденции к ухудшению состояния поверхностных вод. Это связано со снижением сброса сточных вод, в первую очередь промышленных предприятий. За последние пять лет промышленность на 40% сократила потребление воды, соответственно сократились и объемы сбросов и загрязнения. Тем не менее основные реки республики относятся только к 3-й категории -- умеренно загрязненной (1-я категория -- очень чистая, 2-я -- чистая, 3-я -- умеренно загрязненная). К наиболее грязным рекам относится горячая Любимая всеми минчанами река Свислочь: в нее поступает практически такой же объем сточных вод, какой имеет сама река. К подобным водным артериям относится и река Уза ниже Гомеля -- туда идут сбросы городских очистных сооружений. Однако последних не хватает, и за год в Беларуси в реки сбрасывается порядка 40 млн. кубических метров недостаточно очищенных сточных вод.

... Как сообщили представители Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды, в этом году на природоохранные мероприятия в республике будет направлено BLR 3 трлн. Наверное, этого очень мало, чтобы справиться со всеми химическими монстрами и со всеми выхлопными трубами. Однако ждать, когда государство разбогатеет, не получится -- живем ведь сегодня. Так что пока придется утешать себя тем, что и с этой суммой мы сможем защитить природу от нас самих, хотя бы в день охраны окружающей среды.



**А6. Больше характера.** Выразительный классический вид сочетается с чувственной мощью.  
**А6. Больше личности.** Комфортабельный салон отвечает пристрастиям и стилю хозяина.  
**А6. Больше индивидуальности.** Сила и скорость докажут, что на дороге можно быть первым. Всегда.

Есть Вы.  
И есть  
другие люди.

Есть А6.

И есть другие  
машины.

**Автосалон-AV**  
Генеральный импортер Audi AG  
в Республике Беларусь  
220024, г. Минск, ул. Серова, 1  
Тел. (017) 275-1422, факс (017) 275-8049.

Всегда впереди благодаря технике





## ГЕОПОЛИТИКА

## АФГАНИСТАН, КОТОРОГО МЫ ЕЩЕ НЕ ЗНАЛИ

Виктор ДЕМИДОВ

«Афганистан — страна чудес.  
Зашел в аул — и там исчез!»

Из советского армейского фольклора 80-х годов.

## СТРАНА

Афганистан на протяжении практически всего XX века оставался территорией, на которой выясняли отношения почти все государства Центральной Азии.

Одно из древнейших азиатских государств (Кабулу более 2000 лет), Афганистан славится своими коврами и наркотиками. Численность населения стабильно снижается с 50-х годов из-за непрерывной гражданской войны. Вооруженные конфликты были непре-

ли КГБ получили секретный приказ сформировать и обучить группу террористов для президента Наджибуллы. Предполагалось, что рано или поздно возникнет ситуация, когда Наджибулла пойдет «на мировую» с бывшими противниками и будет вынужден развернуть против них уже тайную войну. Террористическая группа была создана и оснащена всем необходимым. Ее замаскировали под учебный батальон в составе президентской гвардии. После падения режима Наджибуллы обу-



Добро пожаловать в Афганистан

менным атрибутом Афганистана на протяжении всей его многовековой истории. Одна из основных причин этого в том, что Афганистан — самая разнообразная по этническому составу страна Центральной Азии. На сегодняшний день население Афганистана — 15 миллионов человек, из которых половина — пуштуны; четверть — таджики; 9% — узбеки; 15% — хазарейцы. Религиозное разделение не менее своеобразно: 74% — мусульмане-сунниты; 15% — шииты; 11% — прочие религии (в основном христиане).

Что же касается полезных ископаемых, то более-менее точные данные есть только у геологов бывшего Советского Союза, которые все годы присутствия в Афганистане «ограниченного контингента» беспрепятственно вели геологоразведочные работы. Но российские геологи пока не спешат делиться ценной информацией.

В свое время руководство СССР планировало использовать Афганистан в качестве буфера на нестабильном южном направлении в противовес американцам, имевшим сильное влияние на Пакистан. В Кремле рассчитывали раздавить Пакистан руками вооруженных Советским Союзом сателлитов СССР в регионе — Афганистана и Индии. Кроме того, через территорию Афганистана пролегал наземный транспортный коридор, соединявший СССР и Индию. Пакистан (даже при поддержке США) не смог противостоять Индии в вооруженном конфликте, но зато в полной мере «отыгрался» на Афганистане, не позволив Советскому Союзу взять под контроль эту страну.

Впрочем, советское присутствие в Афганистане ощущается до сих пор. И дело не только в оставленных на афганской территории запасах оружия и техники.

Советские военные советники оставили в Афганистане и множество хорошо обученных террористов. На протяжении всего периода советского присутствия специалисты из спецназа КГБ и ГРУ СССР обучали спецотряды диверсантов для министерства государственной безопасности Афганистана и Народной армии. При помощи советских военных специалистов и предоставленного ими спецснаряжения совершались покушения на лидеров оппозиции — в частности, на Ахмад Шаха Масуда, сорвавшиеся только из-за нерасторопности самих афганцев.

В 1988 году, когда неизбежность скорого вывода советских войск из Афганистана стала очевидной, представите-

ленные советскими специалистами диверсанты и террористы никуда не исчезли — их «разобрали» к себе на службу лидеры различных военных формирований. И сегодня во многом «необъяснимом» из происходящего в Афганистане чувствуется стиль еще советского ГРУ и КГБ.

Обилие оружия и лидеров, готовых им воспользоваться, не позволило установиться миру даже после ухода советских войск и последовавшего спустя несколько лет падения режима Наджибуллы. Один из главных виновников этого — генерал Дустум.

## ДУСТУМ

Дустум — не имя, а псевдоним, обозначающий «друг». Так его прозвали в северных, узбекских провинциях Афганистана в 80-е годы, когда он, тогда еще полковник Абдул Рашид, командовал местным отделением министерства государственной безопасности. Советские представители называли его тогда Робин Гудом Востока. При Наджибулле Дустум оказался одним из шести человек, удостоенных звания «Герой Афганистана», — его операции против моджахедов были необычайно эффективны. Это неудивительно, ведь Дустума и его людей готовили, обучали и вооружали специалисты из спецназа советского КГБ (отряд «Вымпел»). Обучением Дустума лично руководил легендарный спецназовец, киргиз Эркебек Абдулаев.

После ухода советских войск и падения режима Наджибуллы Дустум, уже генерал, сформировал из верных себе узбеков полноценную армию и стал одним из самых влиятельных военачальников в Афганистане. Армия Дустума, построенная по советскому образцу, насчитывала около 50 тыс. человек и имела на вооружении порядка 400 танков (астрономическое для Афганистана количество), два авиаполка с самолетами Су-22 и несколько артиллерийских дивизионов. Кроме того, Дустум всегда может рассчитывать на негласную, но вполне осязаемую поддержку Узбекистана и Турции.

Если бы союз Дустума и Ахмад Шаха Масуда в 1996 году оказался более прочным, а партнеры хоть чуть-чуть доверяли друг другу, то талибы никогда не вошли бы в Кабул. Но все сложилось иначе.

## КАЛЕЙДОСКОП

В 1992 году Наджибулла потерял президентское кресло. Президентом теперь уже Исламской Республики Афганистан в результате хрупкого ком-

## СПРАВКА БДГ.

Советские войска, уходя, оставили афганской армии немало боевой техники, оружия и боеприпасов. Все это перешло затем в руки моджахедов. Таким образом, наиболее распространенными образцами вооружений противоборствующих сторон стали автоматы АКМ, пулеметы ПКМ, гранатометы РПГ-7, безоткатные орудия калибра 82 мм, старинные зенитные установки ЗУ-23-2, танки Т-62, БМП, гаубицы Д-30 калибра 122 мм, машины реактивной артиллерии БМ-21 (аналог системы «Град»), истребители-бомбардировщики Су-22, истребители МиГ.

90% всего оружия в Афганистане — советского производства. Из иностранных образцов чаще всего встречаются американские гранатометы М-72 и переносные зенитно-ракетные комплексы «Спирит», а также противотанковые и противопехотные мины итальянского производства. Американские винтовки М-16 встречались у моджахедов только в кинофильмах — необходимые для них патроны стандарта НАТО в Афганистане сразу не водились, и оппозиционеры пополняли свои арсеналы исключительно советскими боеприпасами.

промисса стал Бурхануддин Раббани, ранее один из полевых командиров моджахедов. Его поддерживал Ахмад Шах Масуд. Дустум в это время довольствовался контролем над северными районами и в «большую политику» не лез.

В 1993 году еще один влиятельный командир, Гульбеддин Хекматияр, объявил войну сначала Раббани и Масуду, а затем и Дустуму. Началась большая резня.

В 1994 году гражданская война как бы обретает второе дыхание. Хекматияр и Дустум объединяются и совместно усилиями пытаются захватить Кабул. Раббани и Масуд отчаянно сопротивляются. Впервые начинает разыгрываться исламская карта — к боевым действиям подключаются вооруженные отряды исламских фундаменталистов «Хезб-и-Ислами» и «Харакат-и-Ислами». Появляются наемники и добровольцы из других азиатских стран — в частности, из индийского Кашмира, Йемена и Палестины. Сражения вокруг Кабула в 1994 году — самый кровавый период «послесоветской» истории Афганистана. Танки, артиллерия и бомбардировщики Дустума превратили в руины большую часть афганской столицы. К концу года Дустум разочаровался в союзнике и стал искать способ расправиться сразу со всеми. Таким «способом» в начале 1995 года оказались хорошо вооруженные новички афганской военно-политической сцены — талибы.

## ТАЛИБЫ

В конце 1994 года пакистанское руководство окончательно осознало, что и «десоветизированный» Афганистан отнюдь не стал стабильнее и миролюбивее. Тогда началась реализация давнего плана по расширению пакистанского влияния на Афганистан. Упор делался на то, что в Афганистане преобладают пуштуны, большинство которых к тому же мусульмане-сунниты. Был создан «Талибан» — движение ортодоксальных мусульман-суннитов, состоящее преимущественно из этнических пуштунов и проповедующее классические ценности исламского фундаментализма. Изначально «талибы» называли студентов исламских университетов — медресе, будущих мулл. Теперь это — синоним воинствующих афганских фундаменталистов. Кстати, руководители Талибана так и называются — муллы. Они совмещают обязанности священников (мулла — аналог христианского священника, имеющего свой приход) с работой в качестве министров: мулла по вопросам внешней политики, мулла по вопросам военных действий, финансовый мулла и так далее. Звучит, конечно, дико, но это так.

При сравнительно небольшом численности — талибы не более 20 тыс. человек — они хорошо обучены и вооружены: по сведениям самого Пакис-

тана, в подготовке талибов активное участие принимали Саудовская Аравия и США.

Интересна позиция Соединенных Штатов, которые вдруг зяблись финансировать своих злейших врагов — исламских фундаменталистов. США явно идут на это с тем, чтобы убить двух зайцев одним выстрелом: создать для России постоянную головную боль на южных границах, а заодно обкатать модель «исламского возрождения» западных районов соседнего Китая. После окончательной ликвидации российского влияния в Афганистане фанатичных талибов вполне можно отправить «освобождать братьев» в китайский Синцзян-Уйгурский автономный округ или в индийские штаты Джамму и Кашмир.

В то же время любое противодействие талибам активно поддерживается Россией, Турцией и Ираном. Россия в этой ситуации хочет обезопасить себя от воинственных фанатиков и без того беспокойных южных границ и снять фактор дестабилизации обстановки в Таджикистане. Турция стремится попасть в ЕС, а потому старается выглядеть светской цивилизованной державой, категорически не приемлющей исламского фундаментализма, тем более что в самой Турции с этим большие проблемы. Иран просто беспокоится за земли, которые он уже начал было считать своими.

Сложилась очень интересная ситуация, когда два члена НАТО, Турция и США, активно противодействуют друг другу, финансируя противоборствующие стороны в афганском конфликте. Между тем устав НАТО не позволяет странам-участникам альянса ссориться ни под каким предлогом. А тут целая война ведется (правда, чужими руками).

## СЕГОДНЯ

В 1995 году Дустум поддержал вторгшихся на территорию Афганистана талибов. Но талибы этого не оценили и, заняв после примерно года вялотекущей войны большую часть территории Афганистана, просто проигнорировали Дустума и направились брать Кабул. Всем остальным афганским военачальникам не оставалось ничего иного, как объединиться. Но объединились они достаточно своеобразно — в то время, когда в конце 1996 года солдаты Ахмад Шаха Масуда отчаянно дрались с талибами за Кабул, войска Дустума, стоя в стороне, с интересом наблюдали за происходящим. Талибы же, недолго раздумывая, взяли слабо защищенный Кабул и начали крошить растерявшиеся и потерявшие былые единство войска Дустума. В результате на сегодняшний день антиталибская коалиция представляет из себя нечто разрозненное и сильно потрепанное, а отдельные политики порознь ведут переговоры с талибами. Довольные талибы не торопятся обзаводиться союзниками — контролируя 95% территории Афганистана, можно позволить себе и проиграть несколько тактических сражений, тем более, что исход войны можно считать практически решенным, а вынужденные союзники — плохая помощь в деле. Недавний бунт дважды изменника дустумовского командира Абдула Малика свидетельствует о том же.

Сегодняшние победы талибов тем не менее не сулят им длительного господства в Афганистане. Талибов терпят только в пуштунских провинциях страны. Другие народы и племена с более либеральными культурой и традициями плохо переносят фундаментализм талибов. Не собираются сдаваться и зарубежные спонсоры антиталибской коалиции. Так что в ближайшее время очагом сопротивления талибскому владычеству может оказаться уже не воинственный Север, а пока еще мирный Центральный Афганистан. Как свидетельствует история последних веков, взять весь Афганистан под свой контроль не удавалось еще никому.

## КОРОТКО

\*\*\*

6 июня в Портороз (Словения) прибыли на совместную встречу президенты восьми государств, принадлежащих к Центральноевропейской инициативе: Австрии, Венгрии, Германии, Италии, Польши, Словакии, Словении, Чехии.

Традиция таких неформальных встреч в стороне от европейских столиц была установлена для того, чтобы в более спокойной и уединенной обстановке обменяться мнениями по актуальным проблемам, связанным, в частности, с дальнейшей интеграцией Европы, и берет начало в 1993 году. Президентов уже принимали у себя Германия, Чехия, Словакия, Польша (на встречу в польском замке Ланьцут в июне 1996 г. был приглашен в качестве специального гостя и президент Украины Леонид Кучма). Девиз очередной встречи, которая впервые пройдет в Словении, — «Европа народов или Европа граждан?».

(Беларусь была принята в Центрально-европейскую инициативу весной прошлого года).

\*\*\*

Международные инвесторы неожиданно радужно восприняли первые российские муниципальные бонды.

Доходность трехлетнего \$ 500-миллионного бондового предложения Москвы была оценена на прошлой неделе на 3,15 процентных пунктов выше бондов американского Государственного казначейства. Однако оживленный спрос на московские бонды со стороны инвесторов на вторичных рынках снизил их доходность до всего лишь 2,8 процентных пунктов выше бондов Казначейства США. Это тот уровень выплат, который осуществляют более зрелые развивающиеся заемщики, такие как Аргентина, Польша и Филиппины.

Ожидается, что в июне будут осуществлены очередные российские выпуски, включая \$300-миллионный евро-бондовый дебют Санкт-Петербурга и пятилетний \$100-миллионный выпуск бондов Нижнего Новгорода. Целый ряд российских регионов, среди которых Свердловск, Пермь, Самара, Татарстан и Республика Коми, надают последовать их примеру и провести свои выпуски в период с июля по сентябрь.

\*\*\*

Определение тех стран ЕС, которые присоединятся к европейскому экономическому и валютному союзу в 1999 году, по-прежнему является одной из самых больших неясностей этого проекта.

Если создание союза будет идти по графику, почти не возникает сомнений в том, что Германия и Франция будут в числе его первых участников. Таково, по крайней мере, главное предположение всех разработчиков проекта. Участие в экономическом и валютном союзе стран Бенилюкса также кажется довольно реальным. Правда, долг Бельгии достигает более 120% от ВВП, что более чем в два раза превышает 60% — ный маастрихтский «потолок», однако договор оставляет здесь достаточно пространства для интерпретации.

Португалия, как предполагается, сможет удовлетворить всем объединительным критериям благодаря своим высоким экономическим показателям и сильной фискальной консолидации. Испания также имеет хорошие шансы — по прогнозам, ее бюджетный дефицит будет держать курс на зыбкие 3%. Ирландия, Финляндия и Австрия, скорее всего, тоже получат право участвовать в союзе: по прогнозам, их бюджетный дефицит будет существенно ниже 3%-ного «потолка».

Кроме Италии, еще четыре страны ЕС, по всей вероятности, не будут представлены в «первой волне» экономического и валютного союза: Греция, Великобритания, Дания и Швеция. Причем три последние — по внутренним политическим причинам.

Отдел международной информации «БДГ»



ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

# НЕТ ПРЕДЕЛА СОВЕРШЕНСТВУ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

5 июня был опубликован указ президента N 311 «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты». Выхода этого документа ждали давно, в его подготовке принимали участие специалисты различных министерств и ведомств страны. Правда, окончательная редакция была выработана лишь непосредственно перед подписанием. В результате вышел вариант без целого ряда пунктов. Это нельзя назвать неожиданным: взгляды специалистов, занимающихся подготовкой указов президента, на проблему совершенствования валютного рынка не впервые расходятся со взглядами специалистов самого валютного рынка.

До настоящего времени предприятия Беларуси были вынуждены продавать на Межбанковской валютной бирже 50% своих валютных поступлений. Курс, по которому продавалась валюта, был значительно ниже реального, т.е. из-за разницы курсов предприятия несли весомые убытки. Понятно, что в таких условиях расставаться со своей валютной выручкой производители не желали. В результате на биржу поступало порядка четверти экспортной выручки. Так что вряд ли эти меры, предпринимаемые государством для пополнения валютных запасов, можно назвать эффективными.

Национальный банк давно выступает за полный отказ от обяза-

тельной продажи валюты субъектами хозяйствования. Но учитывая, что разница между официальным и реальным курсами по-прежнему значительна (в последнее время она составляет 30%), государство не рискнуло полностью лишить себя права покупать «дешевую» валюту. Для осуществления продекларированной в свое время либерализации валютного рынка был избран переходный вариант -- обязательная продажа 30% валютной выручки предприятия. Однако при этом срок продажи валюты уменьшен с 30 до 5 дней. Эта мера, а также ужесточение штрафных санкций способны, по мнению некоторых экспертов, увеличить предложение валюты на МВБ.

Указ определяет категории предприятий, освобождающихся от обязательной продажи поступившей валюты. В частности, от продажи освобождена валюта, поступившая энерго-, газо- и нефтедобывающим организациям от резидентов Беларуси в счет платежей за газ, электрическую и тепловую энергию, нефть и нефтепродукты, в пределах средств, использованных этими организациями на приобретение энергоносителей и нефтепродуктов. Напомним, что эти же предприятия являются и основными покупателями валюты на МВБ.

В целом выход документа можно расценивать как определенный шаг Нацбанка Беларуси на встречу Центральному банку России. По мнению специалистов Национального банка, указ является одной из необходимых переходных ступеней на этом пути, в ближайшее время прогнозируется полный отказ от практики обязательной продажи валюты. Однако учитывая, что экономические преобразования в Беларуси определяются прежде всего политической целесообразностью, говорить об этом с уверенностью пока рано.

## ТЕРПЕНИЕ СТРАХОВЩИКОВ НЕ БЕСПРЕДЕЛЬНО

ДМИТРИЙ МАШАРА

Выход указа N311 «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты» ознаменовал начало нового витка истории с продажей валюты страховыми организациями.

Проблема обязательной продажи иностранной валюты страховыми организациями возникла не сегодня, а примерно в 1994 г., когда в этой сфере появились нормативные документы Нацбанка и правительства. Из окончательной редакции этих документов традиционно исключался пункт, предусматривающий освобождение от обязательной продажи валюты, поступившей на счета страховой организации, в случае, если она направлялась на выплату страховых возмещений и на покрытие расходов по страховым взносам, на платежи по перестрахованию и др. По-видимому, разработчики документов, усматривая в страховании опасность оттока валюты за рубеж, пытались ликвидировать эту опасность вместе с самой отраслью. Не стал исключением в этом смысле и указ N 311.

Как известно, услуги страховых компаний никогда не включались в список приоритетной про-

дукции, под контракты на поставку которой можно было приобретать валюту на МВБ. Поэтому валюту для расчета со своими страхователями или партнерами приходилось покупать по рыночным курсам. Связанные с этим потери, учитывая разницу между официальным и рыночным курсами, были значительными и делали проведение страхования заведомо убыточным. Несмотря на то, что резервы страховых компаний в связи с инфляцией увеличивались, реальное их положение только ухудшалось. Это приводило к тому, что страховщики не могли рассчитывать по ранее принятым обязательствам. В результате страховые компании, занимающиеся валютным страхованием, просто сворачивали свою деятельность.

Не меньше проблем возникало при продаже полисов иностранных страховых компаний. Так, реализуя полисы «зеленая карта», национальная страховая организация была обязана полностью или частично продавать полученную в виде страховых взносов валюту. Поскольку страховые компании работали на условиях комиссии, они оставляли себе лишь небольшую часть этой валюты. А основная сумма должна была быть переведена той иностранной страховой организации, которая эти полисы выпускала. В этом случае также приходилось покупать валюту по цене, значительно превышающей цену продажи. Убытки от подобных операций подсчитать несложно.

Самое удивительное, что при подготовке 311-го указа все эти моменты были учтены. В частности, в первоначальном варианте документа было записано, что не подлежит обязательной продаже валюта, поступившая страховым организациям и направляемая ими в течение 5 дней на выплату страховых возмещений, на покрытие расходов и по взносам, перечисленным другим страховым и перестраховочным организациям согласно договорам страхования и перестрахования; по страховым платежам при продаже страховых полисов (сертификатов) иностранных страховых компаний.

Проблемы страховщиков касаются не только их одних -- прекращение деятельности страховых компаний отразится на других отраслях экономики. Например, если нельзя будет застраховывать риски, связанные с автомобильными грузоперевозками, то это не только повлияет на стоимость перевозок, но и может сделать их вообще невозможными.

Вопрос обязательной продажи валюты страховыми организациями решается уже не один год, и это дает основания задать вопрос о том, кто же является автором последнего документа. Интересно это еще и потому, что в прошлом году государство признало свои просчеты, и в порядке обязательной продажи валюты страховыми организациями были внесены соответствующие изменения. А так как меры, предусмотренные в указе N311, угрожают экономической безопасности страны, этот вопрос можно было бы задать и органам, которые отвечают за эту самую безопасность.

НОВОСТИ

# РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР ЖДЕТ ИНВЕСТИЦИЙ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

АО «Белорусский банк развития» и инвестиционно-консалтинговая фирма «ФинКонсалт» приступили к реализации совместного проекта «Конкурс инвестиционных проектов предприятий РБ», основной целью которого является мобилизация кредитного потенциала банков Беларуси с целью финансирования наиболее перспективных инвестиционных программ.

Менеджером проекта является ИКФ «ФинКонсалт», в обязанности которой входит предварительный отбор инвестиционных проектов в соответствии с требованиями банков-кредиторов, оказание помощи предприятиям-участникам в подготовке бизнес-планов и бизнес-перспектив инвестиционных проектов, проведение предкредитной подготовки заемщиков, а также организация эффективного взаимодействия между банками-кредиторами и предприятиями-заемщиками.

Финансировать инвестиционные программы предполагается как за счет собственных валютных и рублевых кредитных ресурсов банка, так и за счет средств других финансовых организаций,

привлеченных к участию в проекте. Кредиты планируется предоставлять в денежной и товарной (лизинг) форме.

К участию в конкурсе приглашаются финансово устойчивые предприятия любой формы собственности, предоставившие на рассмотрение проекты, удовлетворяющие следующим условиям:

1. Сумма запрашиваемых средств -- от \$100 тыс. до \$5 млн. (или эквивалент в белорусских рублях).
2. Срок окупаемости проекта -- не более 5 лет.
3. Наличие бизнес-планов инвестиционных проектов, разработанных в соответствии с рекомендациями, утвержденными Министерством экономики РБ 14 декабря 1994 г. и удовлетворя-

ющих требованиям ЮНИДО.

4. Участие предприятия собственными средствами в денежной или имущественной форме в реализации проекта -- не менее тридцати процентов (для государственных предприятий выполнение данного условия не требуется).

5. Наличие документов, подтверждающих выбор технологического оборудования на тендерной основе. К участию в конкурсе не допускаются проекты, финансирование по которым направляется на закупку бывшего в употреблении оборудования.

Для повышения эффективности инвестиционных средств предпочтение будет отдаваться проектам, направленным на модернизацию действующего производства, внедрение высоких технологий, прошедшим комплексную государственную экспертизу и внесенным в базу данных инвестиционных проектов Министерства экономики; предусматривающим импортзамещение и выпуск экспортной продукции.

## ПОЛИТИКА КНУТА И ПРЯНИКА

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

30 мая совет директоров Национального банка принял решение об установлении обязательной для всех коммерческих банков минимальной ставки по срочным депозитам граждан. Решение вступило в силу со 2 июня.

Минимальная ставка по вновь заключаемым договорам о привлечении сбережений граждан в срочные депозиты в национальной валюте составит 50% годовых, в иностранной валюте -- 12% годовых. Это означает, что размер минимального процента по рублевым депозитам снижен на 10%. Видимо, Нацбанк учел жалобы банкиров по поводу того, что введение в марте минимальной ставки в размере 60% неблагоприятно отразилось на стоимости ресурсов. Это в свою очередь сказывается на стоимости выдаваемых кредитов и не способствует инвестиционной деятельности банков.

Введение минимальной ставки по срочным валютным депозитам является еще одной мерой привлечения валюты в банковскую систему. Как известно, ранее Нац-

банк обязал банки продавать 30% купленной у населения валюты. Оставшуюся валюту также предлагается продавать на достаточно выгодных для банка условиях. А обменные пункты иностранной валюты получили возможность работать только на покупку.

**ДОСТАВКА  
АВИА ГРУЗОВ  
ТРАНСПОРТОМ**

АНАПА ВЛАДИВОСТОК ЕКАТЕРИНБУРГ ЯКУТСК  
КРАСНОДАР КРАСНОЯРСК МОСКВА  
НИЖНЕВАРТОВСК НОВОСИБИРСК  
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ СОЧИ  
ЯКУТСК АКМОЛА АЛМАТЫ  
СИМФЕРОПОЛЬ АШГЕДАН  
FRANKFURT PARIS PRAGUE  
CHICAGO SEOUL SAN FRANCISCO  
NEW YORK

лицензия N10074 МТК РБ  
от 6.12.96 до 2001г.

**Грузовое агентство**  
Аэростар  
тел./ф. (017) 279 14 19  
279 12 59

**Возможности оформления**  
в Аэропорту "Минск-2"  
тел. (017) 279 21 56  
факс 279 20 56

**"Право налогоплательщика избежать налогов... с использованием всех разрешенных законом средств никем не может быть оспорено."**

Дж. Сандерленд, судья Верховного Суда США



**ПЕРВЫЙ В РОССИИ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА**

осуществляет регистрацию оффшорных компаний под юрисдикцией России на основании Закона Российской Федерации

"О Центре международного бизнеса "Ингушетия" № 16 - ФЗ от 30 января 1996 г.

Обращайтесь по адресу:

109004, г. Москва, ул. Верхняя Радищевская, д. 13/3,  
тел./ф. (095) 234-01-84, 234-06-45

Консультации по приобретению и применению компаний:

г. Минск, тел. (0172) 10-13-87, 68-61-44

г. Минск, тел. (0172) 20-05-62

г. Гомель, тел. (0232) 52-65-46

...и последние  
статусы первыми!

## Туристское агентство



**КУПР - от 480 \$**

**БОЛГАРИЯ, ИСПАНИЯ, ТУРЦИЯ,  
ГРЕЦИЯ, ХОРВАТИЯ,**

**Друскининкай (лечение)  
Д/о "НАРОЧЬ"**

Лицензия №37 Нацбанка РБ  
на работу с наличной валютой.

Тел.: (017) 229 22 22,  
276 84 82.

Факс: (017) 276 85 64.

Лицензия №186 от 04.10.96г.



ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

## ПРЕДСТАРТОВЫЕ ВОЛНЕНИЯ БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Главным событием прошедшей недели на валютном рынке можно считать указ президента N 311. Влияние данного документа на ситуацию с иностранной валютой можно ожидать уже в ближайшее время.

Пробыв всю предыдущую неделю в равновесном состоянии на отметке в 26730 BLR/\$, доллар начал подавать признаки жизни. Набирая «в весе» с каждой сессией, к концу недели американская денежная единица стала стоить уже BLR26800. Всего за неделю на бирже было продано \$7,637 млн., что на \$661 тыс. превысило предложение. Разница, видимо, традиционно была изыскана Нацбанком.

Котировки доллара на межбанковском валютном рынке изменялись в течение недели более динамично и к пятнице составляли уже 34100-34400 BLR/\$. Неделью назад их уровень соответствовал 31900-32200 BLR/\$.

Тенденция к росту на прошлой неделе также наблюдалась в поведении украинской гривны. К четвергу гривна достигла максимального значения в BLR 18600. В пятницу она подешевела до BLR 18200.

Несколько иначе себя вела немецкая марка. Если в понедельник она стоила 15600 рублей, то к пятнице ее цена поступательно снизилась до 15450 рублей. Это никак не отразилось на котировках марки на межбанковском рынке. Они заметно возросли по сравнению с прошлой неделей и к пятнице достигли значений 19675/19860 BLR/DEM.

При абсолютном постоянстве биржевых котировок российского рубля на отметке в 4,6 BLR/RUR его межбанковские значения выросли к концу недели до 5,913/5,968 BLR/RUR.

По мнению некоторых московских аналитиков, на сегодняшний момент «дно» рынка белорусского рубля уже достигнуто. Отрыв московского рынка от Минска вновь достиг критической величины 25-30%, и дальнейшее падение просто невозможно. Помимо этого, появляются сугубо «бычьи» факторы. Самым пси-

хологически важным является планируемый на 10 июня аукцион по размещению КО. Важны также принятые за последние две недели решения о снижении размеров обязательной продажи и порядке продажи банками валюты, купленной у населения.

В связи с этим можно спрогнозировать, что курсы Москвы и Минска получат шанс на

некоторое время почти что уравниваться. На будущей неделе белорусский рубль слегка подешевеет, в последний раз в июне достигнет цены 16,3-16,5 RUR/100 BLR, после чего начнет расти с непредсказуемым темпом. При этом самым сложным будет прохождение плотного сопротивления на 18,7 RUR/BLR. Это потребует усилий спекулянтов либо Нацбанка по покупке белорусских рублей. Если удастся преодолеть этот уровень, рынок станет очень интересным. Но делая данные прогнозы, следует помнить, что «раскрутить» игру на повышение всегда гораздо сложнее, чем обвалить курс.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 6.06.97					
Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
02.06.97	13769	13769	13769	4.6000	11
03.06.97	21899	21899	21899	4.6000	14
04.06.97	87843	87843	87843	4.6000	14
05.06.97	28029	28029	28029	4.6000	11
06.06.97	14891	14891	14891	4.6000	12
***	166431	166431	166431	4.6000000000	12
УКР. ГРИВНА (лот = 1000 UAH)					
02.06.97	582	99	472	17600.0000	10
03.06.97	784	117	686	18300.0000	9
04.06.97	1011	788	941	18500.0000	11
05.06.97	733	555	733	18600.0000	10
06.06.97	105	361	169	18200.0000	10
***	3215	1920	3001	18240.000000	10
ДОЛЛАР США (лот = 1000 USD)					
02.06.97	787	449	449	26750.0000	12
03.06.97	998	881	998	26760.0000	13
04.06.97	2955	2637	2637	26770.0000	14
05.06.97	2157	1613	2157	26800.0000	12
06.06.97	1396	1396	1396	26800.0000	12
***	8293	6976	7637	26776.000000	13
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот = 1000 DEM)					
02.06.97	0	81	81	15600.0000	10
03.06.97	0	155	155	15500.0000	9
04.06.97	8	137	137	15450.0000	9
05.06.97	929	428	428	15530.0000	12
06.06.97	268	677	677	15450.0000	10
***	1205	1478	1478	15506.000000	10
*** - суммы; спрос, пр-ия и объема торгов средние, курс и число участников					

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО  
КРЕДИТОВАНИЯ

## ОБЛЕГЧЕННЫЙ ВЗДОХ ПОСЛЕ КРИЗИСА

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Как и ожидалось, рынок межбанковских ресурсов, пережив кризис на предыдущей неделе, постепенно возвращается в нормальное состояние. К концу прошлой недели ситуация на рынке стабилизировалась, и большинство банков выставило котировки на уровне 25-30%.

Начало недели характеризовалось большим напряжением на рынке. Нехватка ресурсов на «межбанке» обусловила сохранение максимальных ставок на межбанковские кредитные ресурсы. Вторичный рынок ГКО (сегмент операций РЕПО) находился в аналогичном состоянии. Дилеры некоторых банков выставили котировки до 100% и выше на покупку государственных облигаций. Высокие ставки на свободные ресурсы объяснялись нехваткой средств у банков, связанной с проведением 3 июня аукциона Министерст-

ва финансов по размещению ГКО 59-го выпуска. Объем эмиссии составил BLR 350 млрд., срок обращения -- 260 дней. В аукционе участвовали 14 банков, доходность по средневзвешенной цене составила 40,57% годовых.

В середине недели ситуация на рынке начала выравниваться, ставки на привлечение-размещение ресурсов снизились до 30-35% на рынке межбанковского кредита и до 25-30% на рынке государственных облигаций. Такое положение сохранялось на рынке до конца недели. Относительно высокие

ставки по ресурсам на рынке межбанковских кредитов были связаны с тем, что несколькими крупнейшими банками велось активное кредитование государственных программ, и этим был вызван их повышенный спрос на свободные денежные средства. К концу недели на рынке ресурсов деньги были фактически у всех банков, ставки держались на уровне 15-20%.

10 июня Национальный банк проводит аукцион по размещению 20-го выпуска КО. Объем эмиссии, как предполагается, составит около BLR 250 млрд. при сроке обращения 55 дней. Относительно незначительный объем эмиссии, возможно, не вызовет резкого повышения ставок на рынке межбанковского кредита и вторичном рынке ГКО, однако активность дилеров несколько повысится.

ИНИЦИАТИВЫ

## ЧТО В ИМЕНИ ТЕБЕ МОЕМ?..

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

Как утверждают осведомленные источники, по инициативе вице-премьера Владимира Гаркуна, являющегося председателем совета «Белагропромбанка», принято решение о переименовании всех шести областных отделений этого банка. Например, гомельский филиал «Белагропромбанка» станет именоваться «Гомельский областной «Белагропромбанк». На первый взгляд, изменения не принципиальные. Уставный капитал остается неизменным, число должников и невозвратных кредитов не уменьшится, штат и должностные оклады сотрудников не увеличатся.

Тем не менее есть основания для того, чтобы сомневаться в целесообразности такого начинания. Дело в том, что процедура переименования любого учреждения сопровождается немалыми финансовыми затратами. Каждому из шести областных банков, равно как и их районным филиалам, предстоит произвести замену печатей, штампов, бланков отчетно-учетной документации, вывесок, удостоверений сотрудников и, наконец, визитных карточек руководителей.

Стоимость услуг государственных и коммерческих структур, специализирующихся на изготовлении продукции для делопроизводства и товаров представительского назначения, достаточно высока. Так, изготовление только одной печати (а шести банкам их понадобится не один десяток) обойдется в BLR 450 тыс., штамп

па -- BLR 280 тыс. За каждую партию (не менее 500 штук) односторонних одноцветных бланков банкам придется выкладывать по \$30. Цена одного комплекта визитных карточек в зависимости от срочности выполнения заказа, качества бумаги и

цветового оформления колеблется в пределах \$7-25. Вывеска с названием учреждения, выполненная на гранитной плите с использованием букв из нержавеющей стали, в зависимости от их количества стоит от BLR 5 млн. до BLR 20 млн. Как считают специалисты, даже по самым скромным подсчетам? вся процедура обойдется областным сельхозбанкам примерно в BLR 108-125 млн.

Но и это еще не все. Как известно, чтобы заказать печать или штамп учреждения, требуется разрешение МВД. Полиция требует за это сумму, равную одной минимальной зарплате. А о размерах затрат, связанных с привлечением персонала банков к проведению всех перечисленных мероприятий, можно только догадываться.

### АВТОМОБИЛИ ВАЗ

со склада в г. Чернигове (Украина)

BA3-21053-\$4600	BA3-2107-\$5200	BA3-21093-\$6200
BA3-21043-\$5300	BA3-21074-\$5300	BA3-21099-\$6650
BA3-21099 Lux-\$6800		

А также а/м BA3-21093 финской сборки.

г. Чернигов: (04622) 5-61-86, 5-61-90. Для справок в Минск: (017) 262-68-21, 262-68-22.

### ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ PRO-TRADE

Тел. (017) 254-40-96, 259-67-70.  
Факс: (017) 254-32-48.  
Минск, ул. Гусовского, 4, к. 501.

до 23 июня скидка на мебель "OFFICE BIS", "ИНФО"

### ЗАПОЛНИ PRO СТРАНСТВО

Удобная, функциональная и эстетичная мебель для сотрудников и руководителей всех рангов. Широкий диапазон цен, система скидок. Гарантии прочности, надежности, долговечности. Комплектация со склада в Минске и под заказ. Разработка дизайн-проекта, доставка и сборка.

## 8 страниц в минуту еще никогда не обходились так дешево

Снижена цена на лазерный принтер DocuPrint 4508

Самый младший принтер в линии Xerox. Значительно превосходит по своим характеристикам аппараты со скоростью печати 4 и 6 страниц в минуту. В то же время остается одним из самых дешевых аппаратов со скоростью печати 8 страниц в минуту. Лучший принтер для бизнеса.

- Скорость печати до 8 копий в минуту
- Разрешение 600 x 600 dpi
- Форматы бумаги: - кассета для бумаги 216 x 297 мм - многоцелевой лоток для формата Legal
- ОЗУ 2МБ (max 34 МБ)
- Ресурс картриджа: 5000 отпечатков при 5% заполнении страницы.



ПО ВОПРОСАМ ПОКУПКИ И  
ОБСЛУЖИВАНИЯ  
ПРИНТЕРОВ ОБРАЩАЙТЕСЬ:  
ДИСТРИБЬЮТОР  
Компьютеры и  
Периферия 2 345 670

Д И Л Е Р Ы

Белфорт 2 342 054  
2768 307  
БМ-Проект 2 325 376  
Копилэнд 2 233 188  
Ксерикс-сервис 2 233 229  
Скайпкс 2 206 206  
Топс 2 292 999  
Телорсервис 2 306 629  
Алгоритм (Гродно) 473 636  
Грамада (Витебск) 377 454  
ИнтерСтиль (Брест) 235 913

THE DOCUMENT COMPANY  
XEROX

Филиалы Белфорт: • Барановичи 5-40-67 • Брест 41-54-23 • Бобруйск 2-47-08 • Витебск 37-61-63 • Гомель 53-16-18 • Гродно 39-95-44 • Могилев 23-72-42 • Мозырь 2-38-66 • Молодечно 6-00-22 • Новополоцк 5-15-90 • Солигорск 3-73-73  
Филиалы ТМРА: • Барановичи 5-47-40 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-00 • Гомель 53-58-01 • Гродно 44-10-38 • Жодино 4-27-04 • Могилев 22-69-77 • Молодечно 1-77-20 • Новополоцк 1-34-34 • Пинск 2-36-48



## АКТУАЛЬНО

Любопытно, что если автомобиль приобретается уже после того, как прежний владелец уплатил сбор, новому также придется это сделать.

Юрий ХОВРОВ

В одном из предыдущих номеров мы сообщали о том, что в России планируется увеличить пошлины на импорт чая. И вот 1 июня 1997 года приказом Государственного таможенного комитета РФ ставка пош-

БОЛГАРИЯ	Велиград, детский лагерь	Д	28	авто	с 1/07 пост	2-4 мест. (с уб.б.)	5-раз. пит., воспитатели, медконтроль, междстрах	Минск	\$330	
	С. Берг, Несебр, Созопол, Китен	О	12	авиа	пост.	2-3*, аэрог.	пит. по заказу, экск., междстрах	Минск-2		
ИСПАНИЯ	Гранда	Д	24	авто	с июня	в семьях	по справке	Минск	по спр.	
	Коста-Брава	О+З	11	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск. программа	Минск-2		
КИПР	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2		
	Алания	О+З	12	авиа	пост.	3*, 5*	п/панс., экск., гид, междстрах	Минск-2	по спр. - большие скидки в июне	
ТУРЦИЯ	Кушадасы	О+З	28	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, междстрах	Минск-2		
	Одесская обл. (р-н г.Вилково)	О+З	12	авто	пост.	панс., экск. программы	Минск	\$150		
УКРАИНА	Северная Моравия (горы), детский лагерь	Д	30	авто	1/07	2-4 мест. (с уб.б.)	5-раз. пит., воспитатели, медконтроль, междстрах	Минск	\$350	
	ЧЕХИЯ	ГРЕЦИЯ	О	12	авто	пост.	пансионаты 2-4 мест.	1-3-раз. пит.	Минск	
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подводг. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от \$549	
	УКРАИНА	р-н г.Вилково (Черное море)	О	12	авто	пост.	пансионаты 2-4 мест.	1-3-раз. пит.	Минск	
ФРАНЦИЯ	Каньи, Ницца	О+З	по жел.	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., трансфер, виза, междстрах	Минск	по спр. - скидки детям	
РАЗНОЕ	<p>ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ: ПРОДАЖА И БРОНИРОВАНИЕ АВИАБИЛЕТОВ, МЕДИЦИНСКОЕ СПРАХОВАНИЕ, СПРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА.</p> <p>УДИВИТЕЛЬНО ПРОСТОЙ СПОСОБ УВИДЕТЬ ВСЕ МИР - УВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ МОРСКИЕ КРУЖКИ НА ЛЮБОЙ ВКУС</p>									
	<p>226-99-32 226-99-96</p>									



## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена	Телефон	Примечание		
 <b>ABSOLUT UNIS</b> СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teogema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	с мая цены снижены на всю предлагаемую мебель на 7...10%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ		
	многофункциональная офисная мебель Mesc		ламинат	эвкалипты, орех, светло-серый					
	многофункциональная офисная мебель Mesc metallo		меламин	орех, орех-мармор					
	мебель для руководителей Quale		экологический чистый лак	зеленый нефрит, орех-окаменелый					
	мебель для руководителей Mithos		ламинат, крошка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость					
 <b>АЛМАГОР</b>	офисные наборы «Веня», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	\$550, \$90	276-3734 226-1559 226-3737	завод-производитель		
	офисные наборы «Бокс», «Премьер», «Золотой», «Веня» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород дерева; красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металл и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варашени, 17, офисы 202, 208; салон: РБЦ (ул. Я. Купалы, 27), пр. Машерова, 9; г. Могилев; м-н «Горизонт» (пр. Дзержинского, 37), тел. (0222) 421-714		
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.				
 <b>АНДЖЕЙ-РИТТЕР</b>	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)	Германия, Италия	десяток вариантов натуральных и искусственных покрытий	сочетание разнообразных цветов и оттенков	от 2,95 млн руб.	275-3525 275-3552	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.				
	мебель, приспосабливаемая для исполнителей				от \$160...1200				
	для менеджеров				\$400...2000				
 <b>АСПЕКТ</b>	для руководителей	Польша, Германия, Италия			\$1300...5000				
	два яруса				от \$4500				
 <b>VOIS COMPANY</b> САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород дерева	бук, вишня, вишня, светлый дуб, красное дерево	39...45 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология		
	шкафы, столы (в ассорт.)	Польша	меламин	черный, дуб, вишня	1,1...4,0 млн руб.				
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forle	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от \$19				
	кресла (для руководителя, персонала), стулья								
 <b>ДОРАТО</b> Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Rex Office, Lat Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от \$130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ; система скидок на опт		
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от \$22				
 <b>ЕВРОМЕБЕЛЬ</b>	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металл	\$22...390	226-9885 273-3305	ВК «Минскспец» (пр. Машерова, 14), ДТ «Спецстрой» (ул. Сторожовская, 8)		
	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от \$106	222-4474 213-5288	дизайн, сборка, компьютерное проектирование гарантия 2 года эксклюзивный представитель Multiform в Беларуси ступенчатая и плавная регулировка высоты стола поставка со склада и под заказ		
офисные кресла, стулья Ebberry	Австрия	ткань, кожа	различный	\$50...550					
офисные аксессуары Multiform		ударопрочный полистирол, антистатик	более 30 вариантов	\$3,3...556					
 <b>ИТН ДИЗАЙН</b> САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К. Либкевича, 68-101	компьютерные, принтерные столы Multiform	Бельгия	высокопрочный ламинат	светло-серый	\$710...574			222-7150	поставка со склада и под заказ
	наст. лампы, светильники, постеры Mascagni		металл, пластик, дерево	более 30 вариантов					
	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от \$86	223-6825 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ; поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект, перемещение, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины		
	компьютерная, офисная мебель Ziboca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от \$66				
	офисная мебель (система модулей) «Пенарумамебель»	Финляндия-Россия	бук, белый, черный	от \$21					
 <b>МЭЙПЛ MARLE</b>	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?	234-4342 234-4634			
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирол, антистатик	более 30 вариантов	от \$4,5				
	офисные кресла, стулья		износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	\$40...264				
	 <b>СТАННЕР</b>	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию			?	276-9207 276-9225
офисная мебель		Польша-Италия, Беларусь	меламин	черный, бук, орех, пестрый, махагон, антрацит	?	265-1425 264-4388	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ; дизайн-проект; бесплатно: доставка, сборка		
офисные кресла, стулья			различный	от \$46					
столы и стулья для кафе, баров				от \$22					
 <b>VLATI</b> Староженский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от \$180	237-7011 237-8477	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ		
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от \$50				
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от \$25	228-3332			
 <b>ТУССОН</b> ул. Пушкина, 33	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sintezus	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, борозово-серый, орех, темный орех	\$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование		
	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	по желанию	228-5558 228-5559 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка		
мебель для кафе, баров, ресторанов, магазинов									

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
<b>АЙВОРИ</b>	прилавки, витрины, горки, кассовые аппараты	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	276-4479 270-9466	индивидуальное проектирование; доставка, установка
<b>КОМАНДОР</b> ул. Калиновского, 21	универсальная система стальных кубов: прилавки, горки, витрины универсальная система стальных труб: вешалы, стеллажи, полки прилавки, горки женские манекены (горки)	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное полимерное ламинат пластик	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло по желанию черный, белый, серый черный, белый	от 60 от 100 8	265-6165 265-3892	Дизайн, доставка, установка
<b>МЕАКОР</b>	туалетные прилавки остекленные прилавки горки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ - 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

## ЛИКБЕЗ

## Сидячая работа

Есть такая категория работников -- служащих. Кто только ни входил в нее! И аристократы прежних времен, и простые советские труженики времен «застоя». Во все времена служащим приходилось несладко: однообразная, кропотливая, сидячая работа и, как следствие, целый букет профессиональных заболеваний. Радикулит и воспалительный Илизон и Петровым в «Двенадцати стульях» геморрой являлись такими же постоянными спутниками служащих, как кожаный портфель необъятных размеров и ручка с «золотым» пером.

А ведь революция в организации офисного пространства в целом и каждого рабочего места в частности произошла еще в начале 70-х годов. «Революционеры» были педантичные немцы, и они до сих пор диктуют законы в области эргономики. Исследования, проведенные немецкими учеными, показали, что оплата лечения профессиональных заболеваний, вызванных неправильной организацией рабочего места, обходится в \$200-250 на одного человека за первый год. А в последующие годы эта сумма начинает возрастать в арифметической прогрессии. В связи с этим в Германии был принят закон, содержащий нормы и правила организации офиса. Сотрудник, которого заставляли работать на рабочем месте, не отвечающем определенным нормам, мог подать на своего хозяина в суд и получить очень приличную сумму компенсации.

Это вызвало огромный спрос на специализированную офисную мебель, отвечающую всем требованиям эргономики и дизайна. Появилось и предложение: немецкие инженеры разработали первую модель современного офисного стула: действительно сложный, высокотехнологичный «прибор для сидения». С этого момента немецкая мебельная промышленность заняла лидирующую позицию в производстве офисных стульев и кресел. Но вскоре уступила ее итальянцам. Немецкая мебель, отличающаяся прекрасной эргономикой и самыми передовыми решениями, имела на редкость скучный дизайн. Да и стоила она достаточно дорого. Итальянская же дизайнерская школа по праву считается лучшей в мире, и оплата труда в Италии ниже. С середины 80-х годов итальянская мебельная промышленность прочно занимает 1-е место в мире по производству офисных стульев и кресел и пока никому не собирается его уступать. Продукция крупнейших итальянских фабрик, таких как D-Quattro, экспортируется в Канаду, США, Бразилию, Аргентину, Францию и даже в Германию, правда, под маркой

крупнейших немецких торговых фирм, например Chromo.

Офисные стулья принято делить на 3 группы:



- кресла для руководителей;
- рабочие стулья;
- стулья для посетителей.

**Кресла для руководителей** обтягиваются натуральной кожей или дорогими видами ткани и снабжаются сложными механизмами трансформации. Стоит такое чудо технической мысли от \$150 до довольно значительных сумм, но и выглядит соответственно. **Стулья для посетителей** представляют собой несложные эстетичные конструкции, обтянутые тканью или кожей, опирающиеся на 4 ножки или на гнутый металлический стеллаж. Их стоимость колеблется от \$35 до \$80. И, наконец, **рабочие стулья**, которые, в свою очередь, делятся еще на 3 группы:

- детские;
- для персонала;
- операторские.

**Детские стулья** обычно име-

ют такой же механизм, как и для взрослых, но они обтянуты тканью веселой расцветки и имеют ограничение по весу -- до 60 кг. Иногда продавец об этом умалчивает и продает детские модели под видом офисных.

**Стулья для персонала** представляют собой самую массовую группу и отличаются огромным разнообразием. Большие и ма-

ленькие, высокие и низкие, с подлокотниками и без, эти стулья имеют 3-4 регулировки и являются стандартным оснащением любого офиса. Их цена колеблется от \$50 до \$120. Обычно предлагаются стулья из серой или черной акриловой ткани.

За другую расцветку или более благородную ткань придется заплатить дороже.

**«Элита» рабочих стульев** -- операторские. Они предназначены для людей, которые вынуждены по роду службы долго сидеть на одном и том же месте. Это -- секретари, операторы ЭВМ, верстальщики и т.д. Им необходимы стулья с большим количеством регулировок и хорошей эргономикой. Такие стулья являются большой редкостью на нашем рынке и стоят от \$130 до \$300.

По материалам печати

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
<b>АЛМАГОР</b>	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассортименте), журнальные столы, кресла	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С. Ковалевской, 5)
<b>АРНИКА-СЕРВИС</b>	кухня	Финляндия	нат. дерево, ламинат, меламин (130 вариантов цветов)	от 700	233-0225	компьютерное проектирование; бесплатная доставка, сборка, установка
<b>VOIS COMPANY</b> САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухня «Лиза» детские комнаты «Чебурашка» спальни «Катерина»	Беларусь	меламин, МДФ (белый) шпон ценных пород дерева (красное дерево, бук, дуб, пинированный дуб)	24 млн руб. 16 млн руб. 24,7 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
<b>ЕВРОМЕБЕЛЬ</b>	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...290	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
<b>ПОРТЭКС</b>	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
<b>СТАННЕР</b>	мебель для дома (в ассортименте)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	276-9207 276-9225 276-6111 (опт.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
<b>FURNITURE LUXE</b> ул. Лынькова, 17	кухня (более 20 вариантов), по индивидуальному заказу; прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	по желанию	228-5558 228-5559 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка



## ТОРГОВАЯ МАРКА

## Современные материалы по доступным ценам

### Soudal

В настоящее время фирма Soudal является одним из ведущих в мире производителей полиуретановой монтажной пены, различного рода герметиков, клея, а также материалов для ремонта и защиты автомобилей.

Компания Soudal была основана в 1966 году. Головной офис фирмы находится в г. Туринском (Бельгия). На производстве и в лабораториях занято примерно 350 человек. Кроме того, компания имеет местные представительства в Германии, Голландии, Великобритании, Чехии, Польше, а также дочерние предприятия во Франции, Сингапуре и Индии. Soudal экспортирует свою продукцию более чем в 70 стран мира. Годовой объем экспорта за 1996 год составил более \$100 млн.

Обладая современной полностью автоматизированной технологией, а также мощным научным потенциалом, фирма Soudal

обеспечивает лучшее качество продукции по сравнению с фирмами-конкурентами. Помимо этого, фирма постоянно обновляет и расширяет спектр изделий, применяемых в строительстве, промышленности и быту.

На белорусском рынке строительных материалов фирму Soudal представляет ПКП «Алена-91». Постоянно расширяя торговую сеть и проводя гибкую ценовую политику, «Алена-91» уже зарекомендовала себя как выгодный и надежный партнер. Многие строительные фирмы сегодня широко применяют продукцию Soudal'a.

Ознакомиться с последними разработками и приобрести материалы производства компании Soudal вы сможете в фирме «Алена-91».



г. Минск,  
ул. Коммунистическая, 28-3;  
тел. 276-37-43;  
т/ф 213-42-70

## ТОРГОВАЯ МАРКА

## Потолки для тех, кто выбирает

Из соображений внешнего вида, качества и долговечности во всем мире отдается предпочтение подвесным потолкам. Стандартом де-факто давно уже стали подвесные потолки компании Armstrong, весь спектр которых предлагает вам фирма «Юнибуд».

Начнем с ассортимента потолочных плит. Вашему вниманию предлагается более 400 вариантов плит, различающихся по текстуре, рисунку и цветовому решению. Примерно 90% наших клиентов останавливают свой выбор на потолках Targa. И это не случайно. Совокупность высоких потребительских качеств (красивая изысканная текстура, хорошее звукопоглощение, устойчивость к влажности до 70%) при невысокой цене делает такой выбор экономически вполне оправданным.

В условиях высокой влажности используются потолки Casa Prima и Newtone. Перфорированные потолки Casa, устойчивые к влажности до 90%, оптимально подходят для помещений с большим скоплением людей, плохим отоплением или перепадами температуры. Потолки Casa применяются даже в туалетах. И не надо говорить, что у богатых свои причуды. Если в ваш туалет зайдет иностранный партнер и увидит на потолке темные пятна и отслаивающуюся побелку, у него могут возникнуть сомнения в вашей финансовой состоятельности. Специализированные моющиеся потолки Newtone предназначены для

помещений со 100%-й влажностью (идеально подходят для бассейнов). Для помещений, в которых находится много людей и каждый старается кого-то перекрыть, существует только один выход — специализированные звукопоглощающие потолки. Например, потолки Freguence имеют параметры звукопоглощения и звукоослабления соответственно 0,75 и 37 дБ. Кроме того, они устойчивы к влажности до 90%.

Следует отметить, что увеличение стоимости потолков Armstrong, от дешевых марок к более дорогим, значительно отстает от роста их потребительских качеств. Иными словами, заплатив немного больше, вы приобретете товар с принципиально новыми, улучшенными характеристиками.

Более подробную информацию о подвесных потолках, в том числе о металлических и ячеистых, о типах и расцветках подвесных систем, о их функционировании во время пожара и о том, какой потолок не расколется детскими в школе портфелями, вы сможете получить в фирме «Юнибуд».



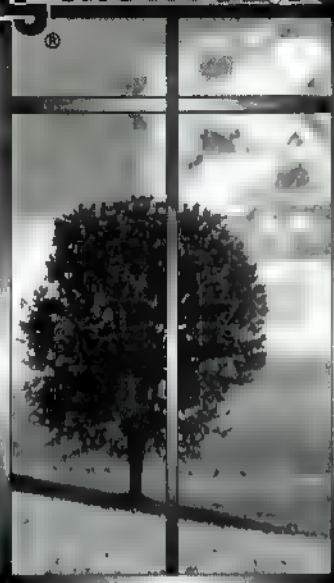
г. Минск,  
пр. Партизанский, 14-215а;  
тел.: 249-80-17, 249-51-90;  
пейджер 263-58-37  
(абонент № 427);  
салон розничной торговли  
тел. 249-92-40

т/ф: 266-06-99  
269-12-15  
266-04-01

товар сертифицирован



ПОЗВОЛЬТЕ СЕБЕ  
НЕМНОГО  
КОМФОРТА



ИЗГОТОВИМ  
И УСТАНОВИМ  
В КОРОТКИЕ СРОКИ

ОКНА,  
БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ,  
ОФИСНЫЕ  
ПЕРИОРОДКИ  
ИЗ ПЛАСТИКА  
канадские материалы  
и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЕ  
СЕТКИ  
ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г. Минск, ул. Кирова, 14  
т/ф (017) 227-76-73  
тел. (017) 227-24-72

ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

**ЭСТЕТИКА И КОМФОРТ  
НА ЕВРОПЕЙСКОМ УРОВНЕ**

**ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ**  
"OWA" (Германия) от 11\$  
**ПЛАСТИКОВЫЕ  
СТЕНОВЫЕ ПАНЕЛИ**  
"VOX" (Польша)  
"DUMAPLAST" (Бразилия)  
от 7,7\$

**ЛИНОЛЕУМ** (более 30 видов,  
шир. 2 м, Индия, Франция)  
толщина 1,5 мм от 4\$  
толщина 3 мм от 5\$  
**ВИНИЛСКОЖА**

Тема следующей полосы «Интерьер» —  
**жалюзи, роллеты.**  
Принимайте заказы — до 13 июня  
т/ф 226-96-76

## НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

## Как сделать цельным несоединимое? Sika знает ответ

В рамках выставки «Все для дома» состоялась презентация продукции швейцарского концерна Sika.

Концерн основан в 1910 году известным ученым и изобретателем Каспаром Винклером. Сегодня среди широкого ассортимента своей продукции Sika предлагает средства из области строительной химии, необходимые в любых видах строительства — промышленного, гидротехнического, при возведении мостов и инженерных сооружений, а также конструктивные клеи для промышленного применения, уплотняющие мастики, технические искусственные смолы.

Предлагаемые материалы являются продуктами нового поколения в технологии. Для многих фирм — например, Mercedes-Benz, Mann, ABB и др. — применение конструктивных клеев и уплотняющих мастик Sikaflex является зачастую единственным технически обоснованным способом соединения элементов конструкций автомобилей, автобусов, железнодорожных контейнеров и др. Особенно важное свойство — возможность соединения разных материалов в самых различных сочетаниях — сталь—алюминий, сталь—пластмасса и т.д.

Если говорить о возможностях приме-

нения материалов Sika в Беларуси, то, по мнению Дайниса Бергулиса — инженера-строителя, работающего в латвийском представительстве концерна, белорусский рынок видится весьма перспективным. Широкое применение продукции концерна возможно не только в новом строительстве, но и в развораживающихся сейчас работах по реабилитации жилищного фонда.

По вопросам приобретения продукции концерна Sika обращайтесь в фирму «Феликс».

г. Минск, ул. Смоленская, 15-202;  
тел. 236 55-01

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровый напольный	США	5-20	366	от 4,9 \$/кв.м	226 0332 227 6138
	рулонные ПВХ покрытия Armstrong	Швейцария	2	160, 200	от 12,9 \$/кв.м	
	ПВХ-линолеум	Англия	2,5	30 и 30	8,2 \$/кв.м	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3-3,0	-	от 3,8 \$/кв.м	236 1236
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	США	1-3	200, 300	от 2,5 \$/кв.м	213 4146 233 8881
	линолеум	Италия	1-6	400	5,4 \$/кв.м	
РОТОКЛОН	ковровое напольное покрытие	Франция	6	400	8,6 \$/кв.м	268 4296
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3-11	200, 400	от 2,7 \$/кв.м	236 7470 236 9813
ЮНИБУД	Битумный линолеум Armstrong	Англия	3	200, 400	от 285 000 руб./кв.м	249 8017 249 4127
	линолеум	Англия	3	200, 400	от 285 000 руб./кв.м	

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-76, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА-91	акриловые краски	США	1 \$	каждый литр	213 4146 233 8881
	виниловые обои	США	3 \$	продается в рулонах	
	клей для плитки	Германия	1 \$	каждый литр	
АРНИКА-СЕРВИС	плитка (300 видов)	Италия	1 \$	каждый литр	213 4146 233 8881
	двери (шир. более 20 парок дверей)	Италия	от 5 \$	каждый литр	
	окна из дерева (любые цвета)	Германия	от 35 \$	каждый литр	
ВДД	представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минск	Беларусь	60.000 70.000 75.000 руб./кв.м	каждый литр	каждый литр
ГОРО	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 10,3 \$/кв.м	каждый литр	226 0332 227 6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от 3,9 \$	каждый литр	
	стенной и потолочный гипсокартон (Класс)	Германия, Франция	от 3,4 \$/кв.м	каждый литр	
ДАГМА	новые панели 1,22 x 2,44 м	Польша	1,75 \$/кв.м	каждый литр	236 1236
	подвесные потолки	Германия	от 11 \$/кв.м	каждый литр	
	пластиковые панели Decolplast	Бельгия	от 10 \$/кв.м	каждый литр	
СИПЛАСТ	линолеум	Индия	4 \$/кв.м	каждый литр	213 4146 233 8881
	линолеум	Индия	4 \$/кв.м	каждый литр	
	линолеум	Индия	4 \$/кв.м	каждый литр	
ФИЛИПП	стенные и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 \$/кв.м	каждый литр	234 8614 249 4127
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 \$/кв.м	каждый литр	
	стенные панели (1,22 x 2,44 м)	США	7	каждый литр	
ЮМАКС	стенные и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Бельгия, Франция	от 7,9 \$/кв.м от 18,5 \$/кв.м	каждый литр	213 4146 233 8881
	линолеум	Индия	4 \$/кв.м	каждый литр	

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, \$/кв.м	Установка	гориз.	Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка	
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15-28	10% от цены жалюзи					213 4146 241 1881
МАКИНВЕСТ	12	16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)			от 200	10, 15% от цены жалюзи	268 4296 268 4296



ЛИКБЕЗ

# Свинцовый источник электричества

Наверное, у каждого автомобилиста наступает такой момент, когда возиться дальше со старой аккумуляторной батареей становится слишком хлопотно. Особенно если на дворе зима и стоят трескучие морозы. Постоянные проблемы с запуском двигателя, бесконечные «домашние» подзарядки и боязнь, что осыпавшаяся активная масса в самый неподходящий момент замкнет пластины, после чего с какого-нибудь перекрестка вас потащат домой на буксире, приводят к выводу: нужен новый аккумулятор. Но какой?

## Классификация

Все стартерные аккумуляторные батареи делятся на 3 категории

- обслуживаемые, или ремонтно-пригодные,
- малообслуживаемые,
- необслуживаемые

**Обслуживаемые** аккумуляторы пока еще встречаются в продаже, хотя лет десять назад они составляли практически абсолютное большинство. Сейчас их производят лишь в некоторых странах экс-СССР.

Их легко узнать по эбонитовому корпусу и черной мастике, которая залита сверху. В таком аккумуляторе можно сменить блок пластин одной или нескольких банок, если между пластинами произошло короткое замыкание. Однако более дорогой в производстве эбонитовый корпус менее прочен, чем пластиковый, и при ударе может расколоться. Мастика тоже имеет существенный недостаток — со временем от грязи и перепадов температуры она теряет свои изоляционные свойства, отчего аккумулятор начинает очень быстро разряжаться.

Владелец же **необслуживаемого** аккумулятора попросту лишен возможности что-либо сделать с ним: на крышке такой батареи нет никаких отверстий и заливных пробок. Это специальные аккумуляторы, предназначенные для идеальных условий эксплуатации с мягким климатом и отлаженным сервисом. Большинство выпускаемых во всем мире автомобильных аккумуляторов являются **малообслуживаемыми**. Они не имеют таких жестких ограничений в эксплуатации и широко представлены на рынке — от относительно

дешевых и простых до дорогих, качественных и буквально напигилованных современными технологиями.

## Где и какой?

Если вы решили купить аккумулятор, то лучше всего пойти в солидную фирму, где вам быстро подберут то,

взорвался, в пробках делают сбоку или сверху небольшое отверстие для выхода газов. В самых простых (и самых дешевых) аккумуляторах делают просто маленькое отверстие, которое быстро может забиться грязью.

В более дорогих пробки изготавливаются наподобие клапана, не дающего электролиту вытекать с полостью для конденсации паров. Лучше всего, если пробки не имеют отверстий, а в крышке батареи есть система полостей для конденсации воды, а также единый газоотводный канал как в необслуживаемых аккумуляторах.

Малообслуживаемые аккумуляторы

ром двигатель, точнее — сколько можно сделать попыток запустить двигатель. Цена аккумулятора практически прямо пропорциональна его емкости. И третья характеристика — пусковой ток, измеряемый в амперах (А), т.е. ток, подаваемый на стартер во время пуска. На аккумуляторах его могут указывать по 4 разным стандартам: ГОСТ, EN (европейский), SAE (американский) и DIN. Последний, немецкий, наиболее близок к нашему ГОСТу и ставится на большинстве европейских батарей, когда система стандарта не указана.

Лучше, если вы купите аккумулятор с теми характеристиками, которые указаны в инструкции по эксплуатации вашего автомобиля: так он прослужит вам дольше. Можно сэкономить и купить аккумулятор меньшей емкости, но служить он вам будет меньше обычного срока и плохо справляться с зимним запуском. Батарея даже не намного большей емкости также прослужит недолго, т.к. постоянный недозаряд аккумулятора приведет к сульфатации пластин.

## Как застраховаться от подделок

Есть несколько признаков, по которым можно с достаточной точностью отличить оригинал от подделки. Первое и, пожалуй, главное — на аккумуляторе должны быть обязательно указаны страна-изготовитель и выпускающий завод, желательно с адресом. Второе — должна быть указана дата изготовления, что очень важно, если аккумулятор залитый. К каждой батарее должен прилагаться технический паспорт, а вот наличие инструкции необязательно. Это связано с тем, что в западных странах аккумуляторы почти не продают в розницу, их устанавливают специалисты на сервисных станциях. Третье — качественный аккумулятор немыслим без качественного корпуса, хороших пробок и гладких выводных клемм, нередко смазанных технической защитной смазкой от окисления и накрытых сверху цветными пластмассовыми колпачками.

Одним из признаков качества товара может быть цена — все хорошее и престижное стоит дорого. Но дорогие немецкие и японские аккумуляторы могут быть, например, без пакетированных пластин и с обыкновенным электролитом.

Однако, несмотря на то, что аккумулятор является довольно надежным устройством, даже самый качественный и дорогой можно легко загубить, неправильно его эксплуатируя.

По материалам печати



что нужно. Престиж и известность какой-либо марки аккумуляторов имеют решающее значение при покупке, однако нелишне будет обратить внимание, например, на целостность пакетирования пластин (каждая пластина упакована в микропористый конверт-сепаратор), предотвращающего короткое замыкание между ними вследствие осыпания активной массы и продлевающего срок службы аккумулятора. Такие пакеты хорошо видны, если открыть заливную пробку.

Обратите внимание и на пробки. Известно, что при зарядке аккумулятора вода из электролита выпаривается и при электролизе разлагается на водород и кислород. Чтобы аккумулятор не

поставляются производителями сухозаряженными или залитыми электролитом на заводе. Если вы покупаете аккумулятор впрок, то лучше купить сухозаряженный у него большой срок хранения. Некоторые аккумуляторы можно хранить до 6 лет благодаря вакуумной упаковке. Для того, чтобы привести их в рабочее состояние, нужно залить электролит. Залитые на заводе аккумуляторы уже готовы к работе. Электролит для них готовится специальными из высококачественных составляющих и содержит много (иногда более 20) добавок, препятствующих сульфатации, осыпанию активной массы и др. Есть еще одно преимущество у залитых аккумуляторов. Прежде чем они попадут в торговую сеть, их подвергают специальной зарядке с контролем параметров на специальной аппаратуре. При этом выявить некачественные батареи значительно легче.

Наверное, самое важное, на что должен обратить внимание покупатель — это характеристики аккумулятора. Их три. Первая — номинальное напряжение, оно у всех батарей одинаковое, и ошибиться невозможно. При покупке желательно проверить аккумулятор нагрузочной вилкой. Вторая — емкость, измеряемая в ампер-часах (А/ч). От емкости зависит, как долго можно крутить стартер

**АККУМУЛЯТОРЫ**  
производства Канады и Австрии

Емкость — 60, 72, 88, 135, 190 А/ч  
Стартовый ток — 350, 535, 633, 670, 1000 А

**EXIDE BATTERY CORPORATION** Сухозаряженные и заряженные  
Гарантия — 18—24 мес.

**«БЭТЭРИС АВТО»**  
г. Минск, ул. Ботаническая, 9—26  
тел. 236-12-71

**BAREN BOSCH**  
**АККУМУЛЯТОРЫ**  
12—210 А/ч

Залиты и заряжены заводами-изготовителями  
Оптовым покупателям — система скидок

**«АВТОСПЕЙС»:** тел. (017) 262-70-02, факс 262-00-15

**АККУМУЛЯТОРЫ**  
БОЛЕЕ 20 ТИПОВ

**НОВЫЕ ЦЕНЫ! Скидки — до 3%**

6CT-55...\$36,5*	6CT-66...\$43,9*	6CT-180...\$100,6
6CT-60T...\$37,7*	6CT-88...\$56,3*	6CT-210...\$107,4

\* АКБ заряжены

**«НИЛОН»:** тел. (017) 221-89-84

# Где купить аккумулятор

## «АВТОСПЕЙС»

(ул. Полиграфическая 29  
тел. 262-70-02, факс 262-00-15)

Фирма «Автоспейс» поставляет на рынок Беларуси автомобильные аккумуляторы от известнейших мировых производителей — Bosch, Baren, Yusi.

Качество этих изделий соответствует самым высоким требованиям предъявляемым к такого рода продукции на мировом рынке. Благодаря использованию новых технологий, аккумуляторы Bosch, Baren, Yusi расходуют воды меньше, чем предусмотрено стандартом DIN для необслуживаемых аккумуляторов.

Фирма обеспечивает гарантийное обслуживание в течение 12 месяцев.

## «БЭТЭРИС АВТО»

(ул. Ботаническая, 9—26,  
тел. 236-12-71)

Фирма «Бэтэрис Авто» — дилер крупнейшей американской корпорации Exide производящей более 260 млн аккумуляторов в год, предлагает со складов в Минске сухозаряженные и заряженные автомобильные аккумуляторы.

Батареи Exide имеют особую сис-

тему изоляции пластин (пластины находятся в полиэтиленовых пакетах), которая уменьшает до минимума возможность их замыкания меньшей массой благодаря использованию высококачественного свинца и вибростойкого наполнителя. Это позволяет производить обслуживание батарей раз в год.

Аккумуляторы Exide, приобретенные у «Бэтэрис Авто», обеспечиваются бесплатным обслуживанием и гарантией 24 месяца на заряженные, 18 месяцев — на сухозаряженные.

## «НИЛОН»

(ул. Оранская, 13—34;  
т/ф: 221-89-84, 221-84-87)

Фирма «Нилон» — эксклюзивный дистрибутор Baren Batteries в Республике Беларусь — предлагает со склада более 20 типов аккумуляторных батарей для всех видов техники (заряженные и сухозаряженные). Весь товар имеет сертификаты качества, соответствующие белорусским стандартам.

«Нилон» предоставляет гарантию 1 год на все проданные батареи. С 1 июня цены существенно снизились, а, кроме того, для постоянных покупателей действует система накопительных скидок.

## ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА

# «Автоспейс»: качество и надежность

Фирма «Автоспейс» является официальным дилером концернов Bosch, Baren, Yusi в Беларуси и поставляет различные аксессуары для ухода за аккумуляторными батареями, автокосметику, запчасти для иномарок. 5-летний опыт работы на рынке позволяет фирме хорошо ориентироваться в потребностях белорусских автомобилистов, проводить гибкую маркетинговую политику. Клиенты получают необходимые консультации и помощь в выборе покупки. Оттовым покупателям предоставляются скидки. Все аккумуляторы проходят тщательную предпродажную проверку. Фирма гарантирует их безупречную работу в течение 12 месяцев.

В настоящий момент «Автоспейс» проводит расширение дилерской сети и приглашает к сотрудничеству региональных представителей.

Что же может предложить «Автоспейс» белорусскому потребителю?

В первую очередь — необслуживаемые аккумуляторы немецкого концерна Bosch, продукция которого уже давно не нуждается в рекламе.

Техника должна решать проблемы своего хозяина, а не создавать их. Продукция Bosch в этом плане — иде-

альное решение. Вы просто устанавливаете на свой автомобиль аккумулятор и забываете о нем надолго. Еще одно преимущество этих типов аккумуляторов — безопасность в эксплуатации.

Аккумуляторы Baren сегодня — самые популярные на белорусском рынке. Секрет успеха — в относительной дешевизне, что крайне важно для массового потребителя. А о качестве аккумуляторов Baren говорит тот факт, что их используют такие известные производители автомобилей, как Mercedes-Benz, SAAB и Chrysler. Следует отметить повышенную способность пуска холодного двигателя — мощность этих аккумуляторов оправдывает их название (Baren — по-немецки — медведь). Быстрый запуск двигателя в зимних условиях отличаются и аккумуляторы корейской корпорации Yusi, которые также предлагает фирма «Автоспейс».



г. Минск  
ул. Полиграфическая, 29  
тел. 262-70-02, факс 262-00-15

АВТОМАГАЗИН											
Модель	Комплектация	Тип двигателя	Рес. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип коробки	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание	Телефон
MAZDA											
121 1.3	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	\$ 9 200 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
323 1.4	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	\$ 11 480 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
323 1.5	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	\$ 12 380 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
323 1.6	ЦЗ,ГУ,И,РК,30,ABS,П.Б.,33	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	\$ 13 870 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
626 2.0	ЦЗ,ГУ,И,РК,30,ABS,П.Б.,33	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	\$ 16 800 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
626 2.5V6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,30,ABS,П.Б.,ЛД,К,33	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	\$ 21 950 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
XEDOS 6 2.0V6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,30,ABS,П.Б.,ЛД,К,33	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	\$ 23 400 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
XEDOS 9 2.5V6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,30,ABS,П.Б.,ЛД,К,33,ЛПС,ПК,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	\$ 29 950 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
MPV 3.0V6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,30,ABS,П.Б.,ЛД,К,33,06,БК,ЛПС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	\$ 25 990 ХОЛПИ 259-5873, 259-5872
Примечание											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											
не растаможен											



Цены в строках и в колонках указаны в таблице «ПРАЙС» — 50,000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (адрес: № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH									
Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	УПАМ/Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец
Macintosh LC 475	Mac68040/25	8	250	4" int	1Mb (сет. клавиатура, возм. аренда, бартер на полн. усл.)	скалд	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ
Power Macintosh	PowerPC 604/20	8	4000	2" int	4Mb (сет. клавиатура, возм. аренда, бартер на полн. усл.)	скалд	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ
Macintosh Performe 5260	PowerPC 603e/20	12	1200	14" int	1Mb 4x4CD 6 bit звук, клавиатура, мышь, сет.	30 дней	12	1450	КОРПОРАТ
Macintosh Performe 5400	PowerPC 603e/160	16	1800	15" int	1Mb 4x4CD 6 bit звук, клавиатура, мышь, сет.	30 дней	12	1633	КОРПОРАТ
Macintosh Performe 6400	PowerPC 603e/2000	16	2400	?	1Mb 4x4CD 6 bit звук, клавиатура, мышь, сет.	30 дней	12	1844	КОРПОРАТ
Power Macintosh 4400	PowerPC 603e/200	16	1200	?	2Mb 4x4CD 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1508	КОРПОРАТ
Power Macintosh 5500	PowerPC 603e/225	32	2000	?	2Mb 12x4CD 3D TV V. F.M. мульт. ось	30 дней	2	2777	КОРПОРАТ
Power Macintosh 7300	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb 12x4CD 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3067	КОРПОРАТ
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb 12x4CD ZIP Drive, Ethernet	30 дней	12	3663	КОРПОРАТ
Power Macintosh 9500	PowerPC 603e/275	32	4000	?	2Mb 12x4CD 3D, TV V. F.M. ось	30 дней	12	3349	КОРПОРАТ
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/233	32	4000	?	2Mb 12x4CD Ethernet, IMS Display Card	30 дней	12	4819	КОРПОРАТ
Newton 2000	Strong ARM16	9	5	4,9"x3,3"	зарядный PC/Mac, расплос. русск. текста	30 дней	12	1400	КОРПОРАТ

## КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am5x86

Модель	Процессор	Cache	RAM	HDD	Цена	Монитор	УПАМ	Шка	Примечание	Гар	Цена	Продавец	Телефон
SKY	486/54	00	256	1	4	1080	EIDE	14"	28	JR ES MPRII	1	PCI S3-64 SIS P104 PCI	239-3315 23-470
FALCON OPTIMA	486/54	33	256	1	4	1300	ISA/PCI	14"	28	JR ES MPRII	1	PCI DOS скалд, сканер, серт. P6	234-4356 234-4470

## КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90, AMD-75/90

Модель	Процессор	Cache	RAM	HDD	Цена	Монитор	УПАМ	Шка	Примечание	Гар	Цена	Продавец	Телефон
JA	K5/75	256	8	850		14"	28	JR NI MPRII	1	PCI AMD S3V+ изм. конф. ПО	24	от 500	БЕЛАВКС
SKY	P/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel Triton 2xk S3-64 P104	24	645 DЖЕТ	239-3315 231-1470
NTT 572	K5/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI AMD CPU Samsung серт. P6	30	673 TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI AMD EDO Seagate ViewSonic изм. конф. серт. P6	36	720 ASBIS	249-5792 238-4821
Xenius Easy	K5/75	256	8	900		4"	28	JR NI	1	PCI MT серт. P6	24	688 ELKO	236-9754 236-8663
Xenius Easy	K5/75	256	8	700		4"	28	JR NI	1	PCI MT серт. P6	24	704 ELKO	236-9754 236-8663
NTT 573	K5/75	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI AMD CPU Samsung серт. P6	30	776 TAIR	229-2999

## КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD-100

Модель	Процессор	Cache	RAM	HDD	Цена	Монитор	УПАМ	Шка	Примечание	Гар	Цена	Продавец	Телефон
SKY	P/100	256	8	850		14"	28	JR NI MPRII	1	PCI	24	750 IBC COMPUTERS	223-9177 222-4482
JA	P/100	256	8	850		14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel Triton 2xk S3-64 P104	24	720 SKY SYSTEMS	239-3315 231-1470
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	?	?	?	?	PCI DOS, Win. opt. сканер, изм. конф.	12	880 IBA	262-5190 232-522
SR	K5/100	256	8	1000	PCI	14"	28	JR NI	1	PCI MT AMD V2 S3V+ Samsung изм. конф. скалд	24	650 SUNRISE	234-9449
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel V2 S3V+ Samsung SM 31e	18	689 СОФИНОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI AMD EDO Seagate ViewSonic изм. конф. серт. P6	36	745 ASBIS	249-5792 238-4821
IBA	P/100	256	8	1000	PCI/ISA	14"	28	JR NI	1	PCI изм. конф.	24	845 IBA	262-5190 232-522
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	900	ISA/PCI	?	?	?	?	PCI DOS скалд, сканер, серт. P6	36	530 FALCON	234-4356 234-4470
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	900	ISA/PCI	?	?	?	?	PCI DOS скалд, сканер, серт. P6	36	560 FALCON	234-4356 234-4470
Xenius Easy	K5/100	256	8	900		14"	28	JR NI MPRII	1	PCI MT серт. P6	24	726 ELKO	236-9754 236-8663
BELABM	P/100	256	8	900	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI TritonVX EDO Fujitsu ViewSonic серт. P6	36	795 BELABM	234-7972 234-2252
Xenius Easy	K5/100	256	8	700		14"	28	JR NI MPRII	1	PCI MT серт. P6	24	743 ELKO	236-9754 236-8663
SI	P/100	256	16	1080	EIDE	14"	28	JR NI	1	PCI Intel V2 S3V+ Samsung SM 31e	24	826 IBC COMPUTERS	223-9177 222-4482
SI	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel V2 S3V+ Samsung SM 31e	18	730 СОФИНОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	K5/100	256	16	1300	ISA/PCI	?	?	?	?	PCI DOS скалд, сканер, серт. P6	36	578 FALCON	234-4356 234-4470
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	?	?	?	?	PCI DOS скалд, сканер, серт. P6	36	608 FALCON	234-4356 234-4470
SR	P/100	256	8	1300	PCI	14"	28	JR NI	1	PCI MT Intel S3V+ Samsung изм. конф. скалд	24	790 SUNRISE	234-9449
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI A-Trend TritonV2 S3V+ Seagate Samsung 31e серт. P6	24	77 ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14"	28	JR NI MPRII	2	PCI 4x4CD Samsung SB ESS 1601 Speak 20W серт. P6	24	952 ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15"	28	JR NI MPRII	2	PCI A-Trend TritonV2 S3V+ Seagate Samsung 31e серт. P6	24	948 ICS	230-6482
BELABM	K5/100	256	16	1300	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI TritonVX EDO Fujitsu ViewSonic серт. P6	36	845 BELABM	234-7972 234-2252
INCOMAG	K5/100	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI AMD EDO Seagate ViewSonic изм. конф. серт. P6	36	800 ASBIS	249-5792 238-4821
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI TritonVX EDO Fujitsu ViewSonic серт. P6	36	86	
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI TritonVX EDO HDD Fujitsu ViewSonic 4x4CD SB Sp серт. P6	36	1099	
BELABM	P/100	256	16	2000	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI TritonVX EDO Fujitsu ViewSonic серт. P6	36	885	
ICS	P/100	256	16	2000	PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI A-Trend TritonV2 S3V+ Seagate Samsung 31e серт. P6	24	851 ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	32	2100	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI TritonVX EDO Fujitsu ViewSonic серт. P6	36	988 BELABM	234-7972 234-2252

## КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-130

Jet	K5/ 20	256p	8	850		14"	28	JR, NI MPRII	1	PCI AMD S3V+ изм. конф. ПО	24	660 ДЖЕТ	268-3485 210-0722
INCOMAG	P/ 20	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR, NI MPRII	1	PCI EDG Intel Seagate ViewSonic изм. конф. серт. P6	36	775 ASBIS	249-5792 238-4821
NTT 500	K5/ 20	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, NI MPRII	1	PCI AMD CPU Samsung серт. P6	30	583	<b>TAIR</b> 229-29-99
NTT 501	K5/ 20	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI MPRII	1	PCI AMD CPU Samsung серт. P6	30	713	
NTT 520	P/ 20	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI MPRII	1	PCI Intel CPU Triton Samsung серт. P6	30	768	
Jet	P/ 20	256p	8	1280		14"	28	JR, NI MPRII	1	PCI Intel S3V+ изм. конф. ПО	24	730 ДЖЕТ	
	P/ 20	256	16	1080	EIDE	14	28	JR, NI	1	PCI	24	832 IBC COMPUTERS	223-9177 222-4482
	P/120	256	16	1080	EIDE	14	28	JR, NI	1	PCI	24	851 IBC COMPUTERS	223-9177 222-4482
FINIST	P/120	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI MPRII	1	PCI Домашний компьютер, мультимедиа	24	1261 ASBIS	249-5792 238-4821
NTT 521	P/ 20	256p	16	1080	EIDE/PCI	15"	28	NI MPRII	1	PCI Intel CPU Triton Samsung серт. P6	30	946 TAIR	229-2999
Jet	P/ 20	256p	16	280		14	28	JR, NI MPRII	1	PCI Intel S3V+ изм. конф. ПО	24	775 ДЖЕТ	268-3485 210-0722
INCOMAG	P/ 20	256	16	1350	EIDE/PCI	14	28	JR, NI MPRII	1	PCI EDG Intel Seagate ViewSonic изм. конф. серт. P6	36	835 ASBIS	249-5792 238-4821
FINIST	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	4"	28	NI MPRII	1	PCI Домашний компьютер, мультимедиа	24	1270 ASBIS	249-5792 238-4821
FINIST	P/120	256	16	1600	EIDE/PCI	4	28	NI MPRII	1	PCI Домашний компьютер, мультимедиа	24	1301 ASBIS	249-5792 238-4821
FINIST	P/120	256	16	2100	EIDE/PCI	14	28	NI MPRII	1	PCI Домашний компьютер, мультимедиа	24	321 ASBIS	249-5792 238-4821
NTT 500	K5/120	256p	16	2100	EIDE/PCI	15"	28	NI MPRII	1	PCI AMD CPU Samsung серт. P6	30	976 TAIR	229-2999

## КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	RAM	HDD	Цена	Монитор	УПАМ	Шка	Примечание	Гар	Цена	Продавец	Телефон
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	850		14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel S3V+ изм. конф. ПО	24	745 DЖЕТ	268-3485 210-0722
SKY	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Scanlog 4x4 мес. предг. гар. HDD Win95 изм. конф.	36	1160 BELABM	234-3666
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel Triton 2xk S3-64 P104	24	720 SKY SYSTEMS	239-3315 231-1470
IBA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	14"	28	JR NI	1	PCI EDO Intel Seagate ViewSonic изм. конф. серт. P6	36	825 ASBIS	249-5792 238-4821
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	?	?	?	?	PCI DOS скалд, сканер, серт. P6	36	610 FALCON	234-4356 234-4470
IBM AP7NA	P/133	256	12	1200	ISA/PCI	15"	28	JR NI MPRII	1	PCI Win95 4x4CD Full Multitask	36	1537 IBA	262-5190 232-522
FINIST	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Домашний компьютер, мультимедиа	24	1304 ASBIS	249-5792 238-4821
SKY	P/133	256	16	1080	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel Triton 2xk S3-64 P104	24	765 SKY SYSTEMS	239-3315 231-1470
SKY MultiMedia	P/133	256	16	1080	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel Triton 2xk S3-64 P104	24	945 SKY SYSTEMS	239-3315 231-1470
JA	P/133	256	16	1280		14"	28	JR NI MPRII	1	PCI Intel S3V+ изм. конф. ПО	24	805 DЖЕТ	268-3485 210-0722
SR	P/133	256	16	1300	EIDE	14"	28	JR NI	1	PCI	24	910 IBC COMPUTERS	223-9177 222-4482
FALCON OPTIMA	K5/133	256	16	1300	ISA/PCI	?	?	?	?	PCI MT V2 S3V+ изм. конф. скалд	24	775 SUNRISE	234-9449
SR	P/133	256	16	1300	PCI	14"	28	JR NI	1	PCI DOS скалд, сканер, серт. P6	36	668 FALCON	234-4356 234-4470
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI MT Intel Samsung изм. конф. скалд	24	830 SUNRISE	234-9449
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI A-Trend TritonV2 S3V+ Seagate Samsung 31e серт. P6	24	781 ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	15"	28	JR NI MPRII	2	PCI A-Trend TritonV2 S3V+ Seagate Samsung 31e серт. P6	24	1000 ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14"	28	JR NI MPRII	2	PCI 4x4CD Samsung SB ESS 1601 Speak 20W серт. P6	24	1004 ICS	230-6482
Limex	P/133	256	16	1300		14"	28	JR NI	1	PCI EDO MT	24	878 JIMEXS	228-1908 228-1909
INCOMAG	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	JR NI MPRII	1	PCI EDO Intel Seagate ViewSonic изм. конф. серт. P6	36	885 ASBIS	249-5792 238-4821



Цены в таблице и в каталогах приведены в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным клиентам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (адресат № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166									
Модель	Процессор	Сист. б.	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон
SKY	P.166	256p	16" 1080	EIDE 14"	28 LR, MPR, dig	1	24	855 SKY SYSTEMS	239 3315, 231 1470
NTT 75	P.166	512p	16" 1080	EIDE 14"	28 LR, MPR, dig	1	24	855 SKY SYSTEMS	239 3315, 231 1470
Siemens Nadorf	P.166	256p	16" 1200	EIDE 14"	28 LR, MPR, dig	1	36	1306 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Jel	P.166	256p	16" 1280	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	915 JNET	266-3485, 210-0722
ICS	P.166	256p	16" 1300	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	862 ICS	230-6482
ICS	P.166	256p	16" 1300	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	943 ICS	230-6482
ICS	P.166	256p	16" 1300	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	1094 ICS	230-6482
ICS	P.166MMX	256p	16" 1300	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	1096 ICS	230-6482
FALCON OPTIMA	P.166	256p	16" 1300	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	760 FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P.166	256p	16" 1350	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	970 ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, MPR, TCO	2	36	1606 BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P.166	256p	16" 1700	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	994 BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P.166MMX	256p	16" 1720	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1065 ASBIS	249-5792, 238-4821
WCD Database	P.166	256p	16" 1800	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	1079 JIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P.166	512p	16" 2000	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	985 SUNRISE	234-9448
Gateway 2000Pro	P.166MMX	256p	16" 2000	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	30	1930 JIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P.166	256p	16" 2000	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1844 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P.166	256p	16" 2100	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1018 ICS	234-7972, 234-2252
ICS	P.166	256p	16" 2100	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	1487 ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P.166	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1033 BELABM	234-7972, 234-2252
Siemens Nadorf	P.166	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1739 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
ICS	P.166	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	1032 ICS	230-6482
Imens	P.166MMX	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	206 JIMENS	228-1908, 228-1909
FINIST	P.166	256p	16" 2100	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	1101 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Siemens Nadorf	P.166	256p	16" 2500	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	36	1519 ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P.166	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1092 BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P.166	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1187 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P.166	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1116 BELABM	234-7972, 234-2252
NTT 752	P.166	512p	16" 2500	EIDE/PCI 15"	28 LR, NI, MPR	2	30	452 TAIR	229-2999
	P.166MMX	512p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	1275 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P.166MMX	512p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	304 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P.166	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1131 BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P.166	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	309 BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P.166	256p	16" 2520	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	140 ASBIS	249-5792, 238-4821
Jel	P.166	256p	16" 2560	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	090 JNET	266-3485, 210-0722
SKY	P.166MMX	512p	16" 2600	EIDE 15"	28 LR, NI, MPR	2	24	255 SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200									
Модель	Процессор	Сист. б.	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон
NTT 720	P.200MMX	512p	16" 1080	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	1	30	334 TAIR	229-2999
ICS	P.200	256p	16" 1300	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	006 ICS	230-6482
ICS	P.200	256p	16" 1300	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	159 ICS	230-6482
ICS	P.200MMX	256p	16" 1300	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	163 ICS	230-6482
ICS	P.200	256p	16" 2100	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	073 ICS	230-6482
FINIST	P.200	256p	16" 2100	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	1671 ASBIS	249-5792, 238-4821
ICS	P.200	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	1087 ICS	230-6482
FINIST	P.200	256p	16" 2500	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	24	1639 ASBIS	249-5792, 238-4821
Imens	P.200MMX	256p	16" 2500	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	1433 JIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P.200	256p	16" 3200	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	985 FALCON	234-4356, 234-4470
IC	P.200MMX	512p	16" 3600	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	788 JIMENS	278-8490, 278-6405
COMPAQ Deskpro 2000	P.200	256p	16" 3620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	36	2096 BELABM	234-7972, 234-2252
Siemens Nadorf	P.200	256p	16" 3620	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	2526 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
NTT 721	P.200MMX	256p	16" 3620	EIDE/PCI 15"	28 LR, NI, MPR	2	30	1796 TAIR	229-2999
Jel	P.200	256p	16" 3620	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	1170 JNET	266-3485, 210-0722
	P.200MMX	512p	16" 3620	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	24	1588 IBC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SKY DELUX	P.200	512p	16" 3620	EIDE 15"	28 LR, NI, MPR	2	24	1495 SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO									
Модель	Процессор	Сист. б.	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/1801	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	36	2569 BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	PPro/200	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	36	2146 ASBIS	249-5792, 238-4821
IBM PC 365	PPro/200	256p	16" 1600	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	178	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	36	2096	234-7972, 234-2252
BELABM	PPro/200	256p	16" 3200	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1790	234-7972, 234-2252
BELABM	PPro/200	256p	16" 3200	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1814	234-7972, 234-2252
BELABM	PPro/200	256p	16" 3200	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	2568	234-7972, 234-2252
BELABM	PPro/200	256p	16" 3200	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	1	36	1830	234-7972, 234-2252
NTT 702	PPro/200	256p	16" 3200	EIDE/PCI 15"	28 LR, NI, MPR	2	30	2012 TAIR	229-2999
BELABM	PPro/200	256p	16" 3200	EIDE/PCI 15"	28 LR, NI, MPR	1	36	2846 BELABM	234-7972, 234-2252
NTT 703	PPro/200	256p	16" 3100	EIDE/PCI 17"	28 LR, NI, MPR	2	30	2569 TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II									
Модель	Процессор	Сист. б.	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон
Gateway 2000Pro	P1/233MMX	512p	32" 3200	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	30	2863 JIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000Pro	P1/266MMX	512p	32" 3200	EIDE 14"	28 LR, NI, MPR	2	30	3567 JIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ									
Модель	Процессор	Сист. б.	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	36	2700 IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	36	5448 IBA	262-5190, 232-5122

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЗЕМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)									
Модель	Процессор	Сист. б.	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон
IBM PC Server310 System/370	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	12	1	259-1093, 259-092
IBM PC Server510 System/390	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	12	1	259-1093, 259-092
IBM RISC/6000 System/370	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	12	1	259-1093, 259-092

ЗЕМ СРЕДНЕГО КЛАССА									
Модель	Процессор	Сист. б.	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон
IBM AS/400	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	12	1	262-4004
Advanced Series	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	12	1	262-4004
IBM RISC	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	12	1	262-4004
System/6000	P.166	256p	16" 1620	EIDE/PCI 14"	28 LR, NI, MPR	2	12	1	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK									
Модель	Процессор	RAM	HD	Монитор	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон
Toshiba T 05CS	P.166	8	540	DSTN	10.4" PCMCIA III EDO Win95 640x480 trackpoint cоlad	12	1600	МИКРОДРОМ	232-7666
Compaq Armada 120	P.100	8	810	DSTN	10.4" PCMCIA III EDO Win95 640x480 trackpoint cоlad	12	1600	МИКРОДРОМ	232-7666
Toshiba T 05CS	P.100	8	810	DSTN	10.4" PCMCIA III EDO Win95 800x600 cоlad	12	1700	МИКРОДРОМ	232-7666
Toshiba T 05CS	P.100	8	810	DSTN	10.4" PCMCIA III EDO Win95 trackpoint 800x600x64k SB, Sp. mnc. 6xCD acrp 671 cоlad	12	250	МИКРОДРОМ	232-7666
Toshiba T 05CS	P.100	8	810	TFT	10.4" PCMCIA III EDO 2Mb VRAM Win95 trackpoint 800x600x64k Win95 BCD SB Sp. Mnc. 6xCD acrp 671 cоlad	12	2600	МИКРОДРОМ	232-7666
Toshiba T 05CS	P.100	8	810	DSTN	10.4" PCMCIA III EDO Win95 800x600x64k SB Sp. mnc. touchpad 10x cоlad	12	1800	МИКРОДРОМ	232-7666
IBM ThinkPad 350X	P.120	8	810	DSTN	10.4" 1Mb VRAM Win95 pyc	36	2550	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesignNote 3510T	P.120	8	810	TFT	11.3" PCMCIA touchpad SB1161 8xDA 800x600 CD-ROM cоlad	12	2189	JIMENS	228-1908, 228-1909
IBM ThinkPad 350X	P.120	8	1100	DSTN	10.4" 1Mb VRAM CD-ROM Win95 pyc	36	3360	IBA	262-5190, 232-5122
PowerBook Partner	P.120	8	1080	DSTN	11.3" PCMCIA SB 10xDA touchpad	36	1395	JIMENS	228-1908, 228-1909
PowerBook Voyager SL	P.120	8	1080	DSTN	11.3" PCMCIA SB 10xDA touchpad	36	1495	JIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesignNote 3510T	P.20	16	810	TFT	11.3" PCMCIA touchpad SB1161 8xDA 800x600 10xCD cоlad	12	2574	JIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T 05CS	P.120	16	1300	TFT	12.1" PCMCIA III EDO 2Mb VRAM Win95 trackpoint 800x600x64k Win95 BCD SB, FM SB Sp. Mnc. 10xDA acrp 671 cоlad	12	3700	МИКРОДРОМ	232-7666
IBM ThinkPad 350X	P.133	8	1350	DSTN	11.3" PCMCIA 500x600x64k SB trackpoint 10xDA	12	2268	JIMENS	228-1908, 228-1909
IBM ThinkPad 350X	P.133	8	1350	DSTN	11.3" 1Mb VRAM Win95 CD-ROM pyc	36	3757	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesignNote 3510T	P.33	8	1350	TFT	11.3" PCMCIA touchpad SB1161 optional CD-ROM 10xDA 800x600 cоlad	12	2289	JIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E 133T	P.33	16	810	TFT	11.3" PCMCIA III EDO Win95 800x600x64k SB Sp. mnc. 10xDA touchpad cоlad	12	2800	МИКРОДРОМ	232-7666
Compaq Armada 1520	P.133	16	1000	DSTN	11.3" PCMCIA 800x600x64k 10xCD SB trackpoint 10xDA	36	2295	JIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesignNote 3510T	P.33	16	1350	TFT	11.3" PCMCIA touchpad SB1161 10xCD 10xDA 800x600 cоlad	12	2849	JIMENS	228-1908, 228-1909
PowerBook Voyager	P.33	16	1440	TFT	12.1" PCMCIA BCD SB 10xDA touchpad	36	2695	JIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T 05CS	P.133	16	1440	DSTN	12.1" PCMCIA 800x600x64k 10xCD SB trackpoint 10xDA	36	2939	JIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T 05CS	P.33	16	2100	TFT	12.1" PCMCIA III EDO 2Mb VRAM Win95 trackpoint 800x600x64k Win95 BCD F/M SB Sp. Mnc. 10xDA acrp 671 cоlad	12	4400	МИКРОДРОМ	232-7666
Toshiba T 05CS	P.50	16	2100	TFT	12.1" PCMCIA III EDO 2Mb VRAM Win95 trackpoint 800x600x64k Win95 BCD F/M SB Sp. Mnc. 10xDA acrp 671 cоlad	12	6000	МИКРОДРОМ	232-7666
Chicom MP975D	P.66	16	350	TFT	12.1" PCMCIA III EDO touchpad SB PA input 10xCD 10xDA 800x600 VRAM 2Mb cоlad	12	28	JIMENS	228-1908, 228-1909
Chicom MP975A	P.166MMX	16	350	TFT	3.3" PCMCIA III EDO touchpad SB PA input 10xCD 10xDA 800x600 VRAM 2Mb cоlad	2	4051	JIMENS	228-1908, 228-1909
PowerBook Voyager	P.66	16	440	TFT	2.1" PCMCIA BCD SB 10xDA touchpad	36	2995	JIMENS	228-1908, 228-1909
Chicom MP975D	P.200	16	350	DSTN	12.1" PCMCIA III EDO touchpad SB PA input 10xCD 10xDA 800x600 VRAM 2Mb cоlad	12	2964	JIMENS	228-1908, 228-1909
Chicom MP975A	P.200MMX	16	350	TFT	3.3" PCMCIA III EDO touchpad SB PA input 10xCD 10xDA 800x600 VRAM 2Mb cоlad	2	4957	JIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 120	P.100	8	810	STN	0.4" 1Mb VRAM PCMCIA Win95 всеобщая гарантия	12	1985		
Compaq Armada 130	P.20	16	1000	STN	0.4" 1Mb VRAM PCMCIA Win95 всеобщая гарантия	12	2242		
Compaq Armada 130T	P.20	16	1000	TFT	0.4" 1Mb VRAM PCMCIA Win95 всеобщая гарантия	12	2506		
Compaq Armada 4 20	P.20	16	080	STN	1.6" 1Mb VRAM PCMCIA Win95 10xDA touchpad CD стерео ассембли гар. мод. дизайн	36	от 272		
Compaq Armada 4 20	P.20	16	080	STN	1.3" 1Mb VRAM PCMCIA 10xDA Win95 NT touchpad CD стерео асс. AC адапт. ассембли гар	12	от 2320		
Compaq Armada 4 31T	P.33	16	080	TFT	1.8" 1Mb VRAM PCMCIA Win95 10xDA touchpad CD стерео ассембли гар. мод. дизайн	12	от 2580		
Compaq Armada 1520	P.133	16	080	STN	1.3" 1Mb VRAM PCMCIA 10xDA Win95 NT touchpad CD стерео асс. AC адапт. ассембли гар	12	от 2605		
Compaq Armada 1550	P.33	16	400	TFT	12.1" 1Mb VRAM PCMCIA 10xDA Win95 NT touchpad CD стерео асс. AC адапт. ассембли гар	2	от 4497		
Compaq Armada 7716	P.150	5	690	TFT	2.1" MMX 1Mb VRAM PCMCIA 10xDA Win95 NT touchpad CD стерео асс. AC адапт. ассембли гар	36	от 5854		
Compaq Armada 7730	P.166	6	2160	TFT	2.1" MMX 1Mb VRAM PCMCIA 10xDA Win95 NT touchpad CD стерео асс. AC адапт. ассембли гар	36	от 6500		
PowerBook	d2/86	4	200	DSTN	10.4" PCMCIA cоlad	12	1185		
CTX E3800	586	0	8	0	TFT	10.4" PCMCIA touchpad SB1161 Win95	12	1600	
CTX Cybernote	P.120	16	8	0	TFT	2.1" 800x600 6xCD PCMCIA touchpad SB1161 10xDA TV out, 10xVGA Win95	24	2090	
CTX DNB-36T	P.120	16	810	TFT	12.1" 800x600 2Mb VRAM BCD PCMCIA touchpad SB1161 10xDA TV out, Win95	12	3580		
CTX DNB-56T	P.120	16	1330	TFT	12.1" 800x600 2Mb VRAM BCD PCMCIA touchpad SB1161 10xDA TV out, Win95	12	3040		
CTX DNB-56T	P.133	16	810	TFT	12.1" 800x600 2Mb VRAM BCD PCMCIA touchpad SB1161 10xDA TV out, Win95	12	3040		
CTX DNB-58T	P.133	16	1350	TFT	12.1" 800x600 2Mb VRAM BCD PCMCIA touchpad SB1161 10xDA TV out, Win95	12	3170		
CTX Cybernote	P.133	16	1350	TFT	12.1" 800x600 6xCD PCMCIA touchpad SB1161 10xDA TV out, 10xVGA Win95	24	3290		
CTX Cybernote	P.166MMX	16	1350	TFT	12.1" 800x600 6xCD PCMCIA touchpad SB1161 10xDA TV out, 10xVGA Win95	2	3400		

БЕЛ

АВМ

234-3666

Авторизованный дистрибутор

COMPAQ

A&BIS

249-57-92

238-86-61



[illegible]



ИМЯ	ТЕЛЕФОН	СТРАНА	
-----	---------	--------	--

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосах «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)



## ДЕПОЗИТАРНАЯ СИСТЕМА: НА ДВА ШАГА ПОЗАДИ РОССИИ

Дмитрий МАШАРА

29 мая в Москве на совещании представителей министерства финансов и федеральной комиссии по ценным бумагам Центрального банка принято решение о том, что депозитарная деятельность будет регламентироваться по единым принципам независимо от вида ценных бумаг: государственных или корпоративных. А к 1 сентября должно быть утверждено единое Положение «О депозитарной деятельности на рынке ценных бумаг».

Как известно, в 1996 г. в Беларуси тоже была принята концепция создания двухуровневой депозитарной системы. Но, к сожалению, передовые принципы, заложенные в этом документе, так и не были должным образом применены на практике. В этой связи можно лишь порадоваться за Россию, которая реализует их гораздо активнее.

Как заявил вице-премьер Анатолий Чубайс, регламентация депозитарной деятельности в России будет осуществляться вне зависимости от того, кому и по каким видам ценных бумаг оказываются депозитарные услуги. Эти принципы будут заложены в концепцию, и на ее основании до 1 сентября специалисты федеральной комиссии по ценным бумагам, министерства финансов и ЦБ подготовят положение о депозитарной деятельности. Ранее разногласия между федеральной комиссией и Центробанком привели к созданию двух центральных депозитариев -- по корпоративным бумагам и по государственным. Теперь противоречия устранены, и уже летом этого года депозитарий Московской межбанковской валютной биржи (ММВБ), который сегодня занимается обслуживанием рынка гособлигаций, будет переведен в Национальный депозитарный центр (НДЦ). НДЦ был учрежден 21 января 1997 г. ММВБ (51%) и Центробанком (49%).

Таким образом, Россия сделала те первые шаги, которые Беларусь не может сделать уже на протяжении достаточно продолжительного времени. При этом понимание концепции развития фондового рынка в Беларуси с учетом национальной специфики соответствует тому, что сейчас предлагается в России. У нас давно пришли к выводу, что создание двух идентичных депозитарных систем на рынках государственных и корпоративных ценных бумаг нецелесообразно. Но главный вопрос -- каким образом и на базе каких площадок организовать учет государственных и корпоративных ценных бумаг -- до сих пор не решен.

В то же время специалисты прогнозируют, что эволюция фондового рынка России теперь бу-

дет следовать как раз в направлении создания единой национальной депозитарной системы с четко оговоренными правилами. Цель ясна: в России давно понимают, что иностранному инвестору нужны понятная система учета и расчетов, гарантированность заключения операций.

С несколькими вопросами по этому поводу «БДГ» обратилась к директору Республиканского центрального депозитария ценных бумаг Андрею Доронкевичу.

— Процесс создания в Беларуси двухуровневой депозитарной системы, активизировавшийся в конце прошлого года, в 1997 году перешел в спокойное русло. Почему даже подключение к нему самых высоких инстанций, подготовка проектов различных документов до сих пор не принесли результатов?

— На мой взгляд, проблема заключается в том, что рынок достаточно молод. Соответственно министерства и ведомства, курирующие его, формируются заново. Но каждое ведомство, претендуя на первенство, отстаивает собственные интересы. Поэтому необходима четкая позиция правительства в вопросе распределения регулирующих функций на рынке ценных бумаг.

В России заметили, что скупке даже довольно крупных пакетов не только невозможно противостоять -- ее невозможно и просто отслеживать. Может быть, и у нас поймут, что развитие фондового рынка даст стимулы для инвесторов, которые смогут не опасаться обмана и задержки в расчетах при переходе права собственности.

Мы тоже утверждаем, что необходимо каким-то образом контролировать и регулировать ввоз и вывоз ценных бумаг, что пока не делается. Установление квот на ввоз и вывоз к практическим результатам не приводит. Непонятно, каким образом можно отслеживать эту квоту. Под квоту попадают лишь в том случае, если во всем соблюдают необходимые формальности и получают официальное разрешение на ввоз или вывоз. Поступая любым другим способом, этого можно избежать.

Поэтому мы начали с Россией

переговоры об установлении соотношений между депозитарными центрами, чтобы нормализовать расчеты и организовать определенный сервис для клиентов. Не секрет, что на уровне банковских и частных инвестиций интерес к рынкам как России, так и Беларуси достаточно устойчив.

— Насколько обоснованно утверждение, что сегодня происходит масштабная скупка акций белорусских предприятий?

— Это абсолютно справедливо. За бесценок скупаются контрольные пакеты, устанавливается контроль над отдельными предприятиями. Те же инвесторы, которые выходят на наш рынок с целью инвестировать средства путем покупки акций, а не скупать их за «черный нал» путем реализации определенных схем через чеки «Имущество», просто не видят возможности работать на этом рынке. Это наше упущение -- мы не создали условий для нормального развития рынка. И вместо того, чтобы бороться с причинами, начинаем бороться с последствиями.

Можно использовать опыт, который был накоплен в странах, прошедших путь, подобный нашему (Польша, Словакия, Россия). Создание фондового рынка в них основывалось на рынке государственных ценных бумаг. Вызвано это тем, что в условиях переходной экономики возрастают риски инвестиций. И наименее рискованны и наиболее привлекательны операции именно с государственными ценными бумагами. Операции с этими бумагами формируют инфраструктуру рынка. Затем происходит эволюция от государственных бумаг к корпоративным. Таким образом складывается фондовый рынок. Мы не добились должного развития инфраструктуры рынка ГКО и не использовали ее для стимулирования создания инфраструктуры рынка корпоративных бумаг.

— Борьба с нарушениями на фондовом рынке в ближайшее время может вылиться в указ о моратории на обмен чеков «Имущество» на акции предприятий. Решит ли это проблему?

— Введение моратория, на мой взгляд, -- шаг оправданный. Это даст возможность остановиться и выяснить, что же происходит, приостановит реализацию на вторичном рынке акций, которые обменивались за чеки «Имущество». Это делается для того, чтобы инвестор осознал реальную стоимость акций. Но я предполагаю, что мораторий, каким бы жестким он ни был, проблему не решит.

## ПРЕЗИДЕНТСКИМ ДЕКРЕТОМ — ПО ПРИВАТИЗАЦИИ

Светлана КАРПЕКОВА

Программа разгосударствления и приватизации образца 1996 года стала последним такого рода документом, который долго и трудно разрабатывался в министерствах и ведомствах и в конце концов был записан президентом. В этом году подобной программы мы не дождались и уже не дождемся -- в Совете Министров находится на рассмотрении проект декрета «О проведении разгосударствления и приватизации в Республике Беларусь», не так давно обсужденный на коллегии Мингосимущества. По словам специалистов Мингосимущества, в основе документа -- положения республиканской программы приватизации. Но предусмотрены в нем и некоторые изменения в подходах государства к этому процессу.

В частности, отменяется ежегодное принятие программ и соответственно перечня подлежащих приватизации предприятий. Это одно из самых главных предложений, внесенных Мингосимуществом в проект, поскольку ежегодная волокита с принятием программ вряд ли может устроить ведомство, чья работа практически парализуется ожиданием разрешительной подписи президента. Собственно сегодня в Беларуси вообще приостановлена приватизация республиканской собственности, поскольку истек срок, в течение которого Мингосимущество занималось акционированием предприятий, начавших этот процесс в 1996 году. Тем не менее в министерство обращаются предприятия с просьбой об акционировании. Это в основном арендные субъекты хозяйствования, которым по законодательству уже не может быть продлен срок аренды и которые должны определить свою дальнейшую судьбу.

В проекте декрета предусматривается, что обязательным условием начала акционирования должно быть желание трудового коллектива. Однако специалисты считают, что такое условие может усложнить и замедлить и без того непростой процесс приватизации. Действительно, вряд ли сегодня при очевидном неприятии государством рыночных форм хозяйствования многие захотят уйти «в свободное плавание» -- это под силу разве что более или менее устойчивым предприятиям, которых, во-первых, мало, а во-вторых, их вряд ли согласится «сдать» государ-

ство. В проекте декрета предусматривается также, что акционирование предприятий, трудовой коллектив которых составляет свыше 4 тысяч человек, будет проводиться только с разрешения президента.

Вновь изменены и правила продажи акций членам трудового коллектива. Точнее, восстановлен прежний порядок, отмененный в июле 1996 года Законом «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь по вопросам разгосударствления и приватизации государственной собственности»: 50% -- за чеки и 50% -- за деньги. Продажа объектов на конкурсах и аукционах будет осуществляться только за деньги. Предполагается также введение моратория на продажу акций, купленных на льготных условиях. Кстати, будут изменены и некоторые положения вышеупомянутого закона. В частности, предполагается, что в 1997 году малая приватизация, а также разгосударствление предприятий строительной отрасли, лесной и деревообрабатывающей промышленности, сельскохозяйственных предприятий не завершатся.

Свои замечания по проекту уже высказало Министерство финансов. В целом оно поддерживает положения документа, однако не согласилось с предложением Мингосимущества о том, чтобы 50% средств, вырученных от продажи акций того или иного предприятия по льготному варианту (членам трудового коллектива) на конкурсах и аукционах, оставались в распоряжении предпри-

ятия. Минфин считает, что предприятию нужно оставлять 50% средств, вырученных только от льготной продажи акций, остальное должно идти в республиканский бюджет. В свою очередь СМ предлагает Мингосимуществу и всем заинтересованным ведомствам подумать о расширении сферы использования чеков «Имущество». Такое предложение со стороны правительства вполне обоснованно -- сегодня только 30-40% чеков обеспечены реальной собственностью, следовательно, остальным надо искать применения вне сферы сугубо имущественных интересов.

Некоторые специалисты считают, что разработка подобного декрета нецелесообразна с экономической точки зрения законодательная база для проведения приватизации достаточно хорошо разработана, за исключением некоторых аспектов, которые требуют конкретизации. Это касается, например, процедуры участия в акционировании иностранных учредителей. Впрочем, готовящийся декрет предусматривает, что решение по привлечению к акционированию инвестору будет принимать правительство или местные власти (по предприятиям коммунальной собственности).

Совершенно очевидно, что изменения, которые должны быть внесены правительством в законодательство в течение 3-х месяцев, ощутимо ужесточат государственный контроль в приватизационной сфере по отношению как к потенциальным акционерным предприятиям, так и к уже существующим. Кроме того, по имеющейся информации, в одном из министерств подготовлены предложения о том, чтобы даже минимальному пакету акций, принадлежащих государству, придавать статус контрольного со всеми полагающимися правами. Возможно, у Беларуси и в самом деле особый путь развития, однако в мировой практике еще не было случая, чтобы жесткий административный контроль обеспечил стране экономическое благополучие.

Мировой лидер технологии тонкого распила

### Wood-Mizer

- минимум отходов
- высокое качество и точность распиловки древесины любых пород на любые размеры
- простота в обслуживании
- экономичность
- мобильность
- разнообразные модели станков
- ленточные пилы любой длины
- вакуумные и солнечные сушильные камеры



Европейский Центр:  
Wood-Mizer Industries Ltd  
Попаше, Коло, 62-600, ул. Нагорна 114,  
тел./факс +10 46 39 121319

Главный Офис:  
СП "Wood-Mizer Industries East"  
Республика Беларусь, 230003,  
Гродно, Скидельское шоссе, 13  
тел./факс (0152) 442194, 333599

ДИЗАЙН  
РЕМОНТ  
ОТДЕПКА

СОВРЕМЕННЫЕ  
МАТЕРИАЛЫ

(017) 236-55-01  
(017) 236-54-31

ФЕЛИКС

ИГРА ВООБРАЖЕНИЯ  
ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?

Вопрос к профессору





## МИНСКИЙ ЗАВОД КОЛЕСНЫХ ТЯГАЧЕЙ: ВМЕСТО «ТОПОЛЕЙ» — КРАНЫ И ЭКСКАВАТОРЫ

ВЛАДИМ СЕХОВИЧ

В начале 1990-х годов министром промышленности Беларуси Владимиром Куренковым было предложено реорганизовать и перепрофилировать Минский завод колесных тягачей (МЗКТ). Естественно, такая идея появилась, как говорится, не от хорошей жизни: из-за отсутствия заказов от Минобороны России на заводе значительно упали объемы производства. Ко всему прочему, реализация конверсионной программы не могла быстро дать ожидаемых результатов, а выделенные под нее кредиты постепенно обростали процентами и штрафами, что усугубляло и без того сложное финансовое положение предприятия.

Но в конечном итоге МЗКТ остался МЗКТ с той лишь разницей, что в структуре производства значительно выросла составляющая продукции, предназначенной для народного хозяйства. Директор МЗКТ Владимир Волков, характеризуя ситуацию

ло. За последнее время, по словам г-на Волкова, ситуация стабилизировалась, о чем может свидетельствовать довольно приличный пакет заказов на текущий год. Минский завод и сам приложил усилия для того, чтобы воспрепятствовать появле-

щению «Белтрансгаз» или белорусские нефтеперерабатывающие заводы.

### «БЕЛРУСАВТО» И МЗКТ: ЧТО ОБЩЕЕ?

Как известно, вместе с МАЗом, БелАЗом и МоАЗом МЗКТ вошел в состав недавно созданной ФПГ «БелРусАвто». «БДГ» попросила директора МЗКТ дать свою оценку перспектив такого сотрудничества с российскими предприятиями. «Цель сформулирована — создать конкурентоспособный двигатель. И это в первую очередь. Никаких других условий, например, не сотрудничать с другими фирмами, нам не выставляется. Мы всегда будем руководствоваться

предположением, что уже в следующем году в Китае будет создано и начнет работать СП. На первом этапе планируется сборка шасси полностью из белорусских комплектующих. Постепенно согласно программе долгосрочного сотрудничества МЗКТ с китайскими партнерами (около 20 лет) выпуск некоторых компонентов будет налажен на месте. В этом заинтересованы и МЗКТ так как речь идет о тех деталях, которые он вынужден импортировать.

Активно продвигает свою продукцию МЗКТ и на турецком рынке. Туда поставлены автопоезда с двигателем «Детройт Дизель» и трансмиссией «Аллисон». Сегодня готовится очередная поставка — дорожные самосвалы, шасси под краны и т.д.

Еще одно перспективное направление — поставки техники в ОАЭ. Правда, здесь заводу еще предстоит завоевать свою нишу. Вместе со своими партнерами — фирмами «Дойтц», «Мишлен», «Аллисон» МЗКТ выставляет на тендере автопоезд для транспортировки бронетехники.

### «ДАНЬ» КОНВЕРСИИ

Несмотря на все успехи, финансовое положение МЗКТ нельзя признать удовлетворительным. Задолженность предприятия сегодня составляет порядка BLR 400 млрд., а должны ему BLR 230 млрд. «Но хотелось обратить внимание, что это не результат плохой хозяйственной деятельности руководства завода или правительства, это — цена конверсии», — заметил Владимир Волков. Наконец появились контракты, а это значит, что погашать долги есть чем. Задолженность по энергоресурсам — поставками техники в Москву, задолженность бюджету — через бюджетные организации зачетами по газу. Постепенно уменьшается задолженность по фонду социальной защиты, и по словам директора МЗКТ, через 2-3 месяца она будет ликвидирована. Главная задача — рассчитаться по кредитам, которые предоставлялись под программу конверсии. А это около BLR 200 млрд. и проценты по ним. Как считает г-н Волков, в текущем году эта задолженность будет ликвидирована на 50%.

Есть вопросы, которые будут решаться путем обращения в правительство. Однако главная ставка делается все же на увеличение производства, прирост которого должен составить 60%. Что же касается рынка военной техники, то в этом году от Минобороны России МЗКТ не получил ни одного заказа. Пока деятельность завода в этом направлении ограничивается поддержанием в удовлетворительном состоянии уже существующего парка техники и поставками на рынки дальнего зарубежья. Несмотря на глубокую конверсию, потенциал МЗКТ как предприятия ВПК сохранен. Во всяком случае, г-н Волков в этом уверен. Возможно, что с назначением на должность министра обороны России Игоря Сергеева в российской армии произойдут какие-то изменения. А для МЗКТ личность генерала Сергеева интересна еще и потому, что ранее он занимал должность главнокомандующего войсками стратегического назначения, на которые долгое время завод успешно работал.

ся не интересами фирм, которые производят двигатели, а интересами своего предприятия и будем сотрудничать с теми, кто поставит нам силовые агрегаты лучшего качества или по более низкой цене», — заявил г-н Волков.

Кстати, о цене. Оказывается, двигатель фирмы «Мерседес» (обычный вариант для умеренного климата), который, между прочим, считается одним из самых дорогих в мире, стоит порядка \$41 тыс. Ярославский моторный завод недавно предложил МЗКТ такой же двигатель по цене \$50 тыс. Думается, говорить о разнице их качественных характеристик не нужно. Поэтому все более активно МЗКТ сотрудничает с известными мировыми производителями комплектующих: «Мерседес-Бенц», «Аллисон», «Мишлен», «Детройт Дизель», «Катерпиллар», «Дойтц» и другими. Именно с этими фирмами реализуются крупные экспортные контракты МЗКТ на китайском и турецком рынках; комплектация этих компаний установлена на машинах, выставленных на тендер в ОАЭ.

### ПО ДОРОГЕ В КИТАЙ, ТУРЦИЮ И ОАЭ

Именно эти три страны могут стать крупнейшими потребителями продукции МЗКТ в дальнем зарубежье. Особое место среди них занимает КНР. Как уже говорилось, первые поставки техники МЗКТ на китайский рынок были осуществлены, минуя производителя. Но оказалось, что и из этого можно извлечь определенную выгоду. Впервые, эти машины неплохо зарекомендовали себя, и китайская сторона выразила заинтересованность в сотрудничестве непосредственно с заводом. Во-вторых, потребовались создание сервисной базы и поставка запчастей. Естественно, что, кроме производителя, этим заниматься никто не сможет.

Как заметил г-н Волков, «отношения, которые существуют между нашими странами, благоприятствуют установлению более тесных связей между фирмами». И поэтому

в отрасли, привел во многом показательный пример Брянского завода (БЗКТ), специализировавшегося, как и белорусское предприятие, на выпуске автомобильной техники для военных нужд: после объявления БЗКТ банкротом на нем введено внешнее управление. «Мы же сохранили свой потенциал — как интеллектуальный, так и производственный. Мы не ожидали большой помощи ни от кого, нам была нужна лишь поддержка, позволяющая без помех реализовать свои возможности. И мы получили эту поддержку от президента», — отметил г-н Волков.

### МЕСТО МИНОБОРОНЫ СССР ЗАНИМАЕТ «ГАЗПРОМ» И К

По словам директора МЗКТ, сегодня предприятие располагает примерно таким же количеством заказов, что и в самом благополучном 1989 году (общая сумма — \$30 млн). Правда, при этом г-н Волков обращает внимание на отсутствие форс-мажорных обстоятельств, которые могут воспрепятствовать выполнению контрактов. Основная масса заказов поступает от комплектующих заводов Беларуси, Украины и России, т.е. от тех предприятий, которым МЗКТ отдает свое шасси под установку оборудования. На этих потребителей приходится примерно 50% всех заказов МЗКТ на 1997 год.

Хаос на рынках — следствие развала СССР — предоставил многим коммерческим и некоммерческим структурам хорошую возможность приобрести по демпинговым ценам или получить бесплатно небольшие «кусочки империи», в том числе и армейское имущество, которое в связи с сокращением армии и уменьшением бюджетных ассигнований на ВПК начало активно распродаваться (например, «окольными путями» около 350 машин МЗКТ оказались в Китае, не принеся белорусскому предприятию ни копейки прибыли). Естественно, спрос на колесные тягачи упал. Однако долго так продолжаться не мог-

нию дешевых шасси на рынке он перекупил (обменял) у Минобороны России 200 собственных автопоездов старой конструкции, пустив их на металлолом.

Одним из результатов конверсии стало расширение номенклатуры — если в 1984 году на МЗКТ производились 4 единицы продукции, то сегодня — более 80. Прежде всего это специальные крановые шасси грузоподъемностью 25 и 50 тонн. Крупным партнером МЗКТ является «Могилевтрансмаш», который, кстати, недавно заключил контракт на поставку правительству Москвы 50 кранов. В этом же направлении минское предприятие работает с одесским заводом «Краян». Из российских партнеров нужно отметить Камышинский крановый завод (в сентябре туда должно отправиться новое шасси под монтаж кранов грузоподъемностью 70 тонн), а также Пермский крановый завод. Кроме того, МЗКТ поставит свои шасси под монтаж топливозаправщиков в Воскресенск, под установку оборудования для нефтегазовой отрасли в Красноярск и на Волгоградский завод бурового оборудования, а также на некоторые петербургские предприятия: создано специальное шасси под планировщик-экскаватор для Белорусского и Тверского экскаваторных заводов и т.д. В сотрудничестве с финской фирмой разработано шасси под мультилифт (перевозчик мусора) — контракт на поставку этой техники уже подписан с правительством Москвы.

Каким образом МЗКТ рассчитывается со своими партнерами? Здесь есть ряд проблем, но, по словам г-на Волкова, установившаяся система расчетов в принципе его устраивает. Главными потребителями продукции МЗКТ и сотрудничающими с ним фирмами являются также мощные организации, как РАО «ЕЭС», РАО «Газпром», российские нефтяники. Техника идет в счет списания долга Беларуси перед этими структурами. В свою очередь расчеты с МЗКТ осу-

## НЕ СВЕРНУТЬ С КОЛЕИ

ЭДУАРД ТРОШИН

В течение двух недель во второй половине мая в Гомеле проходило претензионное совещание по железнодорожному транспорту государств — участников Содружества. Напомним, что на подобных мероприятиях рассматриваются претензии железнодорожников друг к другу.

В гомельском совещании приняли участие делегации 36 железных дорог. В частности, белорусской дороге было заявлено 878 претензий на сумму BLR 34,5 млрд. Наши железнодорожники признали 60 претензий на сумму BLR 866 млн.

При этом не обошлось без обычной для нашего руководства помпы. Станция Гомель была выделена и вычищена до блеска, перед участниками выступал народный хор. Как считает руководство дороги, таким образом Беларусь была «показана лицом». Тем не менее по итогам деятельности БЖД отрицательное saldo составило BLR 272,5 млн.

На совещании было рассмотрено много случаев подмены документов на вагоны, особенно большое количество их приходится на Узбекистан и Туркменистан. Около 200 случаев подмены уже раскрыто на территории Беларуси.

Еще одна серьезная встреча железнодорожников СНГ состоялась 27-28 мая в Таллине. Там прошло восемнадцатое заседание совета по железнодорожному транспорту. В нем приняли участие руководители железнодорожных администраций Азербайджана, Армении, Грузии, Молдовы, России, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, Украины. Председателем совета избран ми-

нистр министерства путей сообщения России М.Е. Аксенов. Помимо процедурных формальных вопросов, на заседании рассмотрены и практические, в частности — оплата за пользование вагонами при их обмене между государствами. Этот процесс стал возможен благодаря введению электронной системы пономерного учета вагонов.

Для ужесточения пограничного контроля между Беларусью и Украиной, а также Беларусью и Прибалтикой принято решение о переносе приграничных станций вплотную к линии границы. Зачастую после таможенного и пограничного контроля поезд до границы нужно пройти еще приличный перегон. На некоторых из таких перегонов есть даже остановки, что позволяет при большом желании передать контрабандный груз. Ведь пограничные станции созданы на основе крупных железнодорожных узлов, хорошо оборудованных, но несколько удаленных от самой границы.

Особенно ужесточится пограничный контроль на прибалтийских рубежах. Всего планируется построить пять новых станций, одна из них уже проектируется (рядом с небольшой станцией Гудогай), и строительство должно начаться в 1999 году. Называться она будет Гудогай-1.

**КОЛОДЯЩИ**

2-х этажная постройка 93-94г.  
площадь 1 600 кв.м  
1км от трассы Минск-Москва

Пол гектара земли  
асфальт  
рядом АЗС  
молочные подсобники

телефоны (017) 234-20-23, 276-34-84

**Добро пожаловать в пекарню**

Всёобщее уважение и гарантированный доход  
в это стоит вложить деньги!

**ИТАЛЬЯНСКИЕ ПЕКАРНИ "СКЛЕДЕНСИ"**

- выпекают хлеб - товар, на который всегда есть спрос
- окупаются за 11-12 месяцев
- обеспечивают рентабельность свыше 150%!

**Не только оборудование!**

Вместе с пекарней предоставляется:

- опробованная технология, зарегистрированный рецепт и "ноу-хау"
- подбор кадров или обучение персонала на базе действующей пекарни
- организация документооборота, оптимизация расходов

Посетите наш стенд на выставке "Бистро-97"  
10-14 июня по адресу: г.Минск, ул.Я.Купалы, 27  
"Республиканский выставочный центр"

Оформите пекарские инструменты и оборудование

ул.Кальварийская, 17А, к.221. Тел./факс (017) 223-69-81



# НЕДЕТСКИЕ ПРОБЛЕМЫ «ДЕТСКОЙ» ОТРАСЛИ

Виктор МАТИНОВИЧ

Еще десять лет назад производству детских игрушек государство уделяло очень много внимания. Естественно, все предприятия, специализирующиеся на выпуске этой продукции, имели, в первую очередь, государственную форму собственности (это упрощало контроль за их деятельностью), а во-вторых, находились под надзором всевозможных контролирующих ведомств. После перестройки ситуация резко изменилась. Теперь забота исполнительной власти о здоровье нации все чаще сводится к организации общереспубликанских лыжных пробегов с участием первого лица государства и команды его телохранителей... Так кто же сегодня диктует условия на рынке детской игрушки, от качества которой зависит здоровье подрастающего поколения?

## «АКТАМИР»: ОБЛОМКИ ИГРУШЕЧНОЙ ИМПЕРИИ

Пожалуй, не одно поколение белорусов, храня старые, потрескавшиеся от времени игрушки, даже не подозревает, что производителем этих «осколков детства» была «игрушечная» империя -- всесоюзное производственное объединение «Мир», основные мощности которого располагались не где-нибудь, а в Беларуси. О размахе производственной деятельности ПО «Мир» можно судить по тому, что находилось оно в прямом подчинении Москве, а продукция его сбывалась в 35 странах мира. Впрочем, количественные показатели еще не могут свидетельствовать о мощи объединения -- как известно, тогда в странах социалегеря требования к качеству продукции не слишком отличались от союзных. Более красноречивым в этом смысле является тот факт, что часть своей продукции ПО умудрялось реализовывать в таких закрытых для зарубежных производителей странах, как Израиль, США и Канада.

Спрос на продукцию «Мира» постоянно превышал предложение. В целях увеличения и без того внушительных объемов производства ПО в 1980-е годы Цетральный Комитет Коммунистической партии Беларуси принял постановление о возведении дополнительного корпуса завода. Деньги на строительство, которое должно было увеличить мощности предприятия в 3-4 раза, Москва уже выделила... Однако в связи с развалом Союза все работы были заморожены, новый производственный блок «Мира» так и не был достроен. Впрочем, собственником его является уже не всесоюзное производственное объединение «Мир», а акционерное общество «Актамир».

Основные производственные показатели «Актамира» вряд ли могут сравниться с оборотами «Мира». По признанию сотрудников АО, с приходом на рынок западных компаний и развитием частной инициативы объемы производства предприятий, входивших в состав «Актамира», начали стремительно падать.

Тем не менее уже несколько лет руководству акционерного общества удается удерживать ежегодные объемы продаж на одном уровне -- около BLR 100 млрд. в сопоставимых ценах. «Актамир» унаследовал от «Мира» самое главное -- серьезную производственную базу. Сегодня в состав предприятия «Актамир» входит 5 заводов: минская фабрика «Игромет» (специализирующаяся на производстве изделий из металла, пластмассы, электрифицированных и заводных игрушек, конструкторов); гомельская фабрика «Радуга» (мягкая набивная игрушка); могилевская фабрика «Свитанок» (куклы); барановичское предприятие «Брик» (деревянная игрушка и предметы для дошкольных учреждений);

фабрика «Ветла», Острошицкий городок (деревянная игрушка и спортивный инвентарь).

Впрочем, как говорится, большому кораблю -- большие проблемы. Помимо пяти производств, «Актамир» унаследовал от всесоюзного производственного объединения оборудование, 50% которого сегодня устарело. Лишь половина всех мощностей акционерного общества снабжена современной техникой, срок работы которой не превышает 10 лет. Ясно, что страдает от этого прежде всего сам производитель, на устаревшем оборудовании сложнее произвести пользующуюся спросом продукцию. С другой стороны, не следует забывать, что производство детских игрушек имеет, как уже отмечалось, стратегическое значение для государства. И от того, что товары эти изготавливаются на устаревшей технике, рано или поздно может пострадать не только производитель, но и потребитель, то есть ребенок...

С распадом Советского Союза крупнейший в Беларуси производитель игрушек потерял не только прежние объемы производства, но и рынки сбыта. Сегодня 65% производимой «Актамиром» продукции реализуется на территории Беларуси, 35% -- в СНГ, преимущественно в России. Сотрудничество «Актамира» с дальним зарубежьем сводится в основном к поставкам сырья для производства игрушек. Так, пластмассовое акционерное общество получает из Германии и Италии, мех -- из Македонии, металл -- из России. Сейчас дирекция предприятия проводит переговоры с китайскими производителями меха. Вероятность подписания договора о поставках сырья из этой страны сегодня составляет около 70-80%. Так как в Беларуси необходимы для производства игрушек материалы не производимые, «Актамир» практически не сотрудничает с отечественными сырьевиками. Непонятно, почему национальные товаропроизводители до сих пор не освоили выпуск такого сырья. Оборот в этом секторе рынка достаточно серьезен: только «Актамир» ежегодно платит зарубежным поставщикам около \$2 млн.

По признанию сотрудников предприятия, сегодня наибольший доход АО приносит производство мягкой игрушки. В последнее время она стала достаточно «модным» изделием, ее дарят не только детям, но и взрослым. Поэтому спрос на нее сегодня значительно выше, чем на другие товары для детей. Это обусловило появление на рынке около 30 предприятий и фирм, специализирующихся на изготовлении мягкой игрушки. В основном это небольшие частные субъекты хозяйствования, гибко реагирующие на изменение ситуации на рынке. Крупному же предприятию с разветвленной инфраструктурой гораздо труднее участвовать в конкурентной борьбе,

условия которой диктуются преимущественно производителями с Запада.

Так, до недавнего времени продукция того же «Актамира» заметно проигрывала западным образцам в оформлении. А оформление товара, особенно когда речь идет о детской игрушке, является, пожалуй, определяющим фактором при его покупке. В связи с этим дирекция акционерного общества начала поиск партнера, который мог бы улучшить внешний вид продукции «Актамира». Уже подписан контракт со словенскими производителями упаковок, которые будут производить подарочное оформление металлической игрушки и кукол белорусского производства.

Впрочем, финансовое положение предприятия сегодня не позволяет осуществлять более весомые инвестиции в развитие. Именно поэтому сегодня «Актамир» ищет западного партнера, который сможет оказать финансовую помощь для возрождения бывшей мощи «игрушечной» империи. Для этого во время последней перерегистрации «Актамир» был преобразован из ЗАО в АО. По мнению представителей предприятия, даже сегодня заводы акционерного общества представляют интерес для западных инвесторов. Наиболее перспективным направлением деятельности является расширение производства деревянной игрушки, наиболее «экологичного» товара, выпуск которого до сих пор не освоен большинством производителей СНГ и Европы.

## ПРОДУКТ УДАЧНОЙ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ

Впрочем, нельзя сказать, что все промышленные предприятия, специализирующиеся на производстве детской игрушки, сегодня работают в условиях, близких к кризису. Руководству фабрик с небольшим объемом промышленного производства и малым штатом удается не только сохранять прежние производственные показатели, но и увеличивать их год от года. Примером может служить ЗАО «Корпак». Пять лет назад эта фабрика входила в состав того же всесоюзного производственного объединения «Мир». Тем не менее в 1993 году третий филиал ПО «Мир» акционировался и преобразовался в ЗАО «Корпак». Перед акционерным обществом стояли те же проблемы, что и перед другими отечественными производителями морально устаревшей производственной базы, конкуренция западных предприятий, освоивших белорусский рынок и работающих с насыщенными красителями и более качественным полимерным сырьем. В связи с этим дирекция «Корпака» приняла решение о привлечении крупного кредита под залог фабрики. Деньги были направлены на приобретение качественных зарубежных красителей и оборудования.

По словам директора ЗАО «Корпак» Виктора Пузыренко, последние несколько лет предприятие удаивает, а то и утраивает объемы производства и реализации продукции. При этом следует учитывать, что специализация «Корпака» (изготовление пластмассовых конструкторов и игрушек) сегодня является отнюдь не самой выгодной. Более 50% продукции предприятия реализуется за пределами Беларуси, в основном в Казахстане, Украине и Молдове. К слову, руководство «Корпака» также много внима-

ния уделяет внешнему виду изделий. Правда, упаковка не заказывается, а производится непосредственно в цехах акционерного общества, на собственном оборудовании. По признанию Виктора Пузыренко, выйти из кризиса предприятию позволили изначальная ориентация на сбыт продукции, работа под заказ, активное участие в международных выставках и ярмарках.

Как известно, сезонный спад спроса на детские игрушки традиционно приходится на летние месяцы. В это время резко снижаются объемы выпуска продукции, показатели рентабельности деятельности. Но как известно, небольшие производители гибко реагируют на такие колебания. И накануне лета руководство «Корпака» решило «подстраховаться» свой бизнес, освоив новое направление деятельности, -- выпуск полипропиленовых пакетов с флексографической печатью.

Таким образом, можно с уверенностью говорить о том, что в ближайшем будущем реальными лидерами белорусского рынка детских игрушек будут небольшие предприятия частной формы собственности со штатом сотрудников, не превышающим 200 человек. А у промышленных гигантов, имеющих производственные мощности в разных областях Беларуси, выбор невелик: либо реструктуризация, либо банкротство.

## НЕВМЕШАТЕЛЬСТВО КАК ОСНОВА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ

Спад производства на бывшем флагмане «игрушечной» промышленности сегодня налицо. Если раньше «Мир» ежедневно отпускал со склада продукцию на миллионы «допестроенных» рублей, то в прошлом году объем производства составил всего BLR 100 млрд. И вызвано это отнюдь не падением спроса на детские игрушки. Дело в том, что основная денежная масса переместилась в тот сегмент рынка, который заполняется за счет импорта и продукции небольших национальных фирм и предприятий.

Таким образом, сегодня можно говорить о том, что в Беларуси сформировался полноценный рынок товаров для детей. Как же осуществляется его правовое регулирование? Сегодня контроль государства за производством детских игрушек сводится к выдаче сертификатов и предпродажной проверке товаров в различных ведомствах. Для того чтобы детская игрушка попала на прилавок, ее производителю (или импортеру) необходимо получить сертификат качества, сертификат соответствия, одобрение Министерства здравоохранения, испытательного центра, Минского центра стандартизации и метрологии и художественного совета Министерства культуры. Этим влияние государства на рынок детских игрушек и ограничивается. До сих пор в Беларуси не создана законодательная база, регламентирующая правоотношения в этой сфере. Последний нормативным актом, касающимся этого рынка, является упомянутое выше постановление Центрального Комитета Коммунистической партии относительно расширения производственной базы «Мира». Получается, что здоровье наших детей интересует государство значительно меньше, чем, скажем, недобросовестная реклама.

## ИЗ РОТТЕРДАМА В РОССИЮ -- ЧЕРЕЗ БРЕСТ

Олег СУПРУНЮК

Состоялся уже второй за последнее время визит бизнесменов-портовиков из Роттердама (Голландия) в западный регион Беларуси.

В отличие от своего предыдущего приезда в Брест на этот раз голландцы преследовали более конкретные цели. На переговорах с руководством Брестского отделения Белорусской железной дороги обсуждалась возможность контейнерных перевозок по маршруту «Роттердам--Брест--Москва».

Предложения голландцев сводятся к открытию прямого контейнерного (т.н. «челночного») железнодорожного маршрута, по которому поезд сначала курсировал бы два раза в

неделю, а затем -- ежедневно. Принятие окончательного решения по этому проекту отложено до середины лета, когда должна состояться встреча всех заинтересованных сторон -- представителей железнодорожных ведомств Германии, Польши, Беларуси, России и порта Роттердам.

Во время посещения Бреста голландцы встретились также с председателем облисполкома Владимиром Заломом и главой администрации СЭЗ «Брест» Николаем Кривецким.

## БЕЛОРУССКИЕ ГИГАНТЫ В НИЖНИЙ НОВГОРОД ЕХАТЬ НЕ ПОЖЕЛАЛИ

АЛЕКСЕЙ УРБАН

Представители белорусских предприятий вернулись из Нижнего Новгорода, где в последние дни мая проходила Нижегородская ярмарка. Как уже сообщала «БДГ», запланированный Минпром состав представителей отечественной промышленности (предполагалось участие восьми крупных предприятий) не поддержало большинство национальных гигантов -- МАЗ, БелАЗ, КП «Минский мотовелозавод».

Тем не менее участие в этой одной из крупнейших европейских ярмарок приняли другие белорусские заводы, в том числе некоторые небольшие региональные предприятия -- в частности, Железнодорожный завод (представивший новый экскаватор на «мазовском» шасси), борисовское МП «Контакт», витебский «Электроизмеритель», ООО «Фрамост», рекламное бюро «Инженер-Контакт» и др. Посетители и участники Нижегородской ярмарки также смогли ознакомиться с экспонатами Минского завода шестерен, «Белшины», минского завода «Яровит» и Минского завода колесных тягачей.

Белорусская экспозиция, по словам участников ярмарки, заинтересовала многих экспонентов, представляющих различные структуры, специализирующиеся на выпуске промышленной продукции. Своими впечатлениями о выставке

поделился начальник отдела маркетинга Минского завода шестерен Владимир Демешко. «Очень широко была представлена продукция немецких, швейцарских, голландских и других европейских компаний, специализирующихся в области лакокрасочного производства. Необычайно интересной и обширной была экспозиция промышленного инструментария (также от известных европейских производителей). Экспонаты белорусских заводов привлекли внимание российских комментаторов: их интерес был вызван недорогой белорусской электротехникой и металлопродукцией. Варианты сотрудничества с нашим предприятием рассматривают Павловский завод сельскохозяйственного машиностроения, нижегородские компании -- торговый дом «Авто-Дом» и ОАО «Барс».

## ПЛАНИРУЕТСЯ ВВЕСТИ В СТРОЙ НОВУЮ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНУЮ АВТОМОЙКУ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Прогноз «БДГ» о том, что рынок автомобильного оборудования в секторе профессиональных моечных станций высокой производительности в самое ближайшее время начнет бурно развиваться (см. «Этот бизнес приходит в Беларусь вслед за подержанными иномарками», «БДГ» №38 от 2 мая 1997 г.), похоже, подтверждается. Руководством СТО по ул. Машиностроителей, 9, эксплуатирующей мойку подобного класса, принято решение о расширении сервиса: планируется провести монтаж и ввести в строй еще одну новую моечную линию, увеличив тем самым объем и спектр услуг. Новая мойка, кстати, полностью соответствует экологическим нормам.

К сожалению, в упомянутой публикации автором была допущена неточность при характеристике данной мойки. Мойка на СТО по ул. Машиностроителей не является бывшим в употреблении оборудованием. Действительно, собранная по лицензии итальянской фирмы SECCATO немецким концерном SCHENK GMBH (начиная с «сименовской» электроники), она представляет собой новое, современное и дорогостоящее оборудование рынка высокопроизводительных

щеточных автомоек.

• РЕАЛИЗУЕМ  
**ПАРКЕТ**  
ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК  
высокого качества, изготовленные на итальянском оборудовании

• ПОКУПАЕМ **ДУБ**  
Тел. в Минске: (017) 263-19-63, 263-64-36  
факс: 232-20-20

• ВЫПОЛНЯЕМ **УКЛАДКУ**  
Тел. в Минске: 231-63-45 **ПАРКЕТА**



# ПОЛЬСКИЙ КОРИДОР ДЛЯ ПОДДЕРЖАННЫХ ИНОМАРОК ПЕРЕКРЫТ. ПЕРЕМЕСТЯТСЯ ЛИ АВТОРЫНКИ В БЕЛАРУСЬ?

## ЗАКАТ НАД ОГОРДНИКАМИ

Польша -- страна своеобразная и всегда выделялась из достаточно однородной шеренги стран бывшего соцлагеря. К примеру, только в социалистической Польше члены правящей партии могли безнаказанно посещать костелы. Польша раньше других дистанцировалась от Москвы. Она даже при социализме сохраняла свои исторические флаг и герб, многоукладное сельское хозяйство.

Последовательное проведение рыночных реформ обеспечило Польшу стабильные успехи в экономике, 6-7-процентный годовой прирост ВВП, уровень дефицита госбюджета в пределах 3% ВВП, доступ во все европейские структуры. Стремясь следовать общеевропейским стандартам, правительство Польши приняло к выводу о необходимости реального и более жесткого контроля за состоянием экологии и криминальной обстановкой в обществе. Тогда в поле зрения властей и попали полулегальные рынки импортных б/у автомобилей, которые, несмотря на запрет, активно функционировали вдоль западной и восточной границ Польши.

### СПРАВКА «БДГ».

«Огородники» (Ogrodniki) -- польско-литовский пограничный рынок, расположенный в 180 километрах от Гродно. На шоссе у границы с польской стороны ежедневно (кроме вторника) выставлено на реализацию до 1,5 тыс. б/у автомобилей. Торговали в основном литовцы, поляки, встречались и немцы. Этот полулегальный авторынок был организован литовцами -- гонимыми авто с целью избежания уплаты таможенной пошлины (\$200-900 в зависимости от возраста автомобиля) при пересечении литовской границы. Основные покупатели -- белорусы (преимущественно из Гродно и россияне (Урал, Сибирь, Подмосковье)). Наши граждане порой неделями жили на шоссе, покупая и тут же перепродавая автомобили.

«Огородники» являлись самым большим и дешевым вторичным авторынком в Восточной Польше. Сумма дневных продаж, по некоторым оценкам, доходила до \$500 тыс. Криминальный след приобретения автомобиля можно было проверить тут же, на компютере. Периодически польская полиция штрафovala участников торгов на \$10-50, которые обычно шли в карман стражей порядка. Только в декабре 1996 года в «Огородниках» было совершено 2 убийства (пострадал белорус и русский).

Жесткое решение правительства одним махом прикрыть полулегальные вторичные авторынки и тем самым лишить преступность питательной среды (напомним, что в Польше автомобильным racketом занимаются, кроме поляков, российско-белорусские группировки) не встретило должного понимания в среде местных автобизнесменов. Судя по всему, правительство надеялось, что менталитет поляков за годы успешных реформ изменился и некогда популярная поговорка «Лучше маленький гандаль, чем большой шпатель» навсегда забыта. Как бы там ни было, многочисленные вновь создан-

ные в Польше посредством крупных западных инвестиций рабочие места и высокая средняя зарплата в промышленности (стремительно приближающаяся к \$400 в месяц) дают все основания для таких расчетов правительства.

Утечка информации о готовящихся нововведениях побудила мелких и средних польских предпринимателей (автобизнесом в Польше многие занимались независимо от основного профиля своей фирмы) в начале мая связаться со всеми белорусскими и русскими знакомыми для того, чтобы попытаться хоть что-то в срочном порядке реализовать. В конце первой декады мая польская полиция повсеместно запретила торговлю на полулегальных авторынках и под угрозой крупных штрафов потребовала немедленно очистить территорию от автотехники. Цены на б/у автомобили упали до небывало низкого уровня. Например, престижные 4-5-летние Opel-Vectra стояли \$4-5 тыс., VW Passat -- \$5-5,5 тыс.

Особенно пострадавшие от «произвола» польского правительства литовские автокоммерсанты, у которых на реализации стояло 5 и более машин, попытались «растолкать» что-то по польским частным подворьям, а менее ценную автотехнику продали белорусам практически себе в убыток (например, VW Passat 1986 года отдавали в «Огородниках» за \$1,5 тыс.). Тут же по Гродно поползли слухи о небывалом обвале цен на б/у автомобили, что было объяснено ужесточением ценза на возраст авто в Западной Европе.

## DRAG NACH OSTEN ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Итак, Польша в действовавшей ранее схеме переброски автомобилей с Запада на Восток играла роль своеобразного коллектора и отстойника автотехники. Государство, имея некоторые дивиденды в виде транзитных и прочих пошлин, скорее проигрывало, чем выигрывало от этого. Слишком много возникало сопутствующих проблем: организованная преступность на дорогах, дополнительные транспортные потоки, увеличение дорожных служб, загрязнение окружающей среды, коррупционность полицейских и таможенников. По некоторым данным, в Польше одновременно оседало не менее 30 тыс. б/у автомобилей рыночной стоимостью в \$100 млн.

Исключение Польши из восточного транзита, с одной стороны, усложняет доставку авто к конечному потребителю, а с другой -- сокращает число посредников, что должно благотворно сказаться на цене автомобиля. Следовательно, в сложившейся ситуации автобизнесмен-одиночка практически обречен. Выиграют хорошо отлаженные литовско-белорусско-российские структуры, имеющие развитую систему коммуникаций и выход на местные таможенные службы. Если еще месяц-два назад при покупке авто за оформление фиктивного переезда машины из Беларуси в Польшу и обратно («ходили» только документы) таможня ограничивалась \$200 с

СЕРГЕЙ КАНУННИКОВ, Гродно

Одним из самых заметных событий мая на рынке поддержанных автомобилей стало введение существенных ограничений на торговлю этими автомобилями на территории Польши. Впрочем, запрет этот формально существовал еще с начала 1990-х годов, но реально не действовал.



авто, то в конце мая, после известных событий, такое «переоформление» уже тянуло на все \$350.

Теперь о возможных маршрутах доставки машин с Запада. Украина в связи с введением с января 1997 года запрета на вывоз старых автомобилей (аналогично польским правилам) практически выпала из этой цепи. Учитывая некоторые различия в таможенных ставках Литвы и Беларуси, можно предположить, что более старые машины пойдут через территорию Литвы, а поновее -- по белорусскому каналу. Возрастает сейчас и значение пути «из варяг в греки» -- морской доставки литовцами автомобилей в Клайпеду и С.-Петербург, а латышам -- в Ригу и Таллинн. Такая схема была бы наиболее благоприятна для Беларуси, тем более, что тот, кто хотел и мог, уже давно купил себе автомобиль. Но в эту схему может вмешаться российская ГАИ, которая при постановке автомобиля на учет «по месту жительства» порой отправляет документы в пункт предыдущей регистрации (для проверки на криминальный след). Процедура эта не быстрая (два и более месяца), что может сильно охладить пыл автокоммерсантов.

Однако есть в этой схеме небольшой изъян, обусловленный покупательной способностью россиян. Как уже сообщала «БДГ» в номере от 7 апреля, на Урале (в Челябинске) население сейчас рассчитывается за импортные б/у автомобили продуктами питания. Согласно прогнозу развития потребительского рынка России главный фактор, определяющий ситуацию на рынке, -- это падение платежеспособности населения (из-за невыплат зарплат), что уже послужило причиной 4%-ного сокращения товарооборота. Одновременно отмечается рост доходов наиболее и наименее обеспеченных слоев общества, причем ни те, ни другие, к сожалению, не являются потребителями наших б/у автомобилей. Практически полное отсутствие в России обеспеченного среднего класса приведет в 1997 году к тому, что спрос на относительно недорогие товары

длительного пользования, к которым и относятся б/у автомобили, упадет как минимум на 7%.

Как же все это отразится на ценах? Если раньше гонимый «накручивал» на средней машине \$500 (из них \$200 уходило на проживание в Германии и бензин для возвращения домой), то сейчас цены, вероятно, подскочат (в силу некоторой олигополизации рынка). Тем более, что морская транспортировка автомобилей достаточно дорога (провоз одной машины из Германии в Клайпеду на пароме стоит \$300). В связи с этим интересно проанализировать цены на б/у автомобили, сложившиеся на западных границах Беларуси к концу мая сего года.

### СПРАВКА «БДГ».

Официальный гродненский авторынок «Аульс» работает только по выходным (суббота, воскресенье) с 6.00 до 14.00. Выезд на рынок стоит BLR 60 тыс. Неофициальный гродненский авторынок расположен на въезде в поселок «Южный». Работает 6 дней в неделю (кроме понедельника). Штраф за торговлю автомобилями -- BLR 300 тыс. и выше. Поэтому продавцы себя не афишируют, но о намерениях владельцев автомобилей договариваться нетрудно.

## БЕЛОРУССКИЙ МОСТ ИЗ ЕВРОПЫ В РОССИЮ

В своих предыдущих публикациях «БДГ», анализируя уровень цен на рынках б/у автомобилей Европы и СНГ, пришла к выводу, что цены гродненского авторынка импортных б/у автомобилей на 10-15% ниже цен в других регионах Беларуси. Получается, чем восточнее, тем дороже. Это объяснялось тем, что именно гродненский авторынок являлся основной белорусской перевалочной базой в схеме российского транзита б/у автомашин.

Проанализируем ситуацию на авторынке «Аульс» в конце мая текущего года (см. таблицу). Спустя две недели после известных польских событий цены в Гродно подскочили на 25-30%. Всего же в «Аульсе» 25 мая с.г.

### СПРАВКА «БДГ».

«Запрещен импорт легковых автомобилей, произведенных свыше 10 лет назад, находящихся в эксплуатации свыше 3 лет, а также двухтактных двигателей и машин с такими двигателями» (Из условий внешнеторгового оборота Польши)

было выставлено около 330 автомобилей, в основном импортных. Продано 14-17 машин (14,2-15,75% от выставленных авто), что очень немного для разгара сезона. Напомним, что в сентябре 1996 года в конце сезона там же выставилось до 800 авто; продажи составляли 10-12 машин за один базарный день (1,25-1,5%). Следовательно, формально сейчас наблюдается рост продаж в 4 раза, но можно смело утверждать, что гродненский регион уже перенасыщен автомобилями и покупки сейчас в основном совершают приезжие россияне.

Среди продавцов 25 мая преобладали местные жители, а также литовцы и поляки. Удельный вес «старья» (авто старше 10 лет) в «Аульсе» составлял всего 33% и мало изменился с минувшей осени (24.11.96 г. -- 28%). Особого ажиотажа 25 мая в «Аульсе» не наблюдалось, и малочисленные покупатели исчезли еще за 2 часа до официального закрытия авторынка.

Интересно сопоставить данные «живого» рынка с информацией рекламной периодики (рекламное приложение к «Гродненской правде», «Гродненская ярмарка», «Информбюро», где сконцентрировано 95% авторекламы). Всего в упомянутых изданиях к 30 мая с.г. фигурировали предложения о 730 б/у автомобилях (465 импортных и 265 производства СНГ), что в 1,6 раза больше, чем в мае 1996 года (450 авто). Удельный вес «старья» среди импорта -- 70,8%, машин про-

изводства СНГ -- 71,3%. Это свидетельствует о некотором омоложении гродненского рынка по сравнению с октябрём 1996 года (82% и 93,5% соответственно). Видимо, отчаявшиеся продавцы за зиму распродали свой престарелый товар на запчасти. Наиболее «пожилыми» из представленных импортных авто оказались надежные «Мерседесы» (93% которых старше 10 лет). Этот фактор, а также стабильно высокая цена свидетельствуют о престижности в Гродно этой солидной марки.

Удельный вес наиболее перспективной возрастной группы 4-6-летних импортных автомобилей сравнительно невелик -- всего 6,3% при достаточно высокой цене (\$7-11 тысяч -- нерастаможенные). Возникают некоторые сомнения в реальности запрашиваемой цены, тем более учитывая, что на гродненском рынке новых автомобилей вот уже месяц как выставляется лучший автомобиль 1997 года -- красавец VW Passat-B5 -- по «смешной» цене в \$14,7 тысяч (фирма «АТЛАНТ-М», Гродно).

Подтверждением перенасыщенности гродненского рынка автомобилей (здесь уже сформировался так называемый «рынок покупателя») служит и значительное превышение предложения над спросом (в 182 раза!). Заметно увеличилось за год и количество объявлений о распродаже автомобилей на запчасти (с 20% в мае 1996 до 34% в мае текущего года).

## SUMMARY

Торговля в России и Беларуси поддержанными автомобилями, особенно произведенными более 6 лет назад, при нынешней платежеспособности населения -- занятие малопродуктивное, к тому же негативно сказывающееся на и без того кризисной экологической и криминальной обстановке.

### Цены автомобилей в Гродно

Возраст	Марка авто	Авторынок, «Аульс» (25.05.97 г.), Цена, \$	Средняя цена авто в рекламе (на 30.05.97 г.), \$
1-3 года	VW Passat, 2 л	16000	
	Мерс-200 Е, н/р	20000	
	Мазда-626, н/р	-	9800
4-6 лет	VW «Passat» н/р	7300	6900
	Опель «Вектра»	-	5350
	Ауди-100, н/р	10100	5800
	VW «Венто» GT	-	8200
	Ауди-80, раст.	8300	5500 н/р
	VW «Джентл» н/р	5300	
	«1, 6 бен. н/р	5100	4500
	BMW 525i	11000	-
	Форд «Скорпио» н/р	8500	-
	BMW 728, н/р	-	2000
7-10 лет	BMW-735i, н/р	8300	10500
	Мерс-190Е, н/р	5150	
	Ауди-100л	-	5175
	Мерс-230Е, н/р	7100	7200
	Ауди-80, 1,8, раст.	7800	5000
	VW Passat, н/р	5400	
	Опель «Кадет», раст.	4750	2400
	Форд «Скорпио»	-	3150 н/р
	Форд «Сверра» 2л	3400	-
	Форд «Эскорт» н/р	2200	2200
Старше 10 лет	Альфа-Ромео, турб	5300	
	Тойота-Королла	4500	
	Ауди-80, диз. раст.	3900	
	Ауди-80, 1,8 бенз	2200	2300
	Ауди 100, 2,2 н/р	3000	2300
	VW «Passat», 1,8 н/р	1800	1600
	Мерс-250, диз. н/р	7200	3600
	Опель «Рекорд»	1500	1540
	Ауди 200	-	2600
	Форд «Скорпио» н/р	-	2300
	Мерс 190, н/р	-	3850
	Мерс-300Д	-	3200



ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

# РИЭЛТЕРЫ ГОТОВЫ НА ВСЕ, НА ЧТО НЕ ГОТОВА ВЛАСТЬ

Виктор ДЕМИДОВ

29 мая состоялся третий съезд белорусской ассоциации «Нерухомасць». Кроме представителей фирм — членов ассоциации, на нем присутствовали многие государственные чиновники. Участников съезда, как выяснилось, больше всего беспокоили не дела самой ассоциации (там как раз все в порядке), а ситуация на рынке недвижимости, последние полгода находящегося в состоянии постоянного стресса.

Съезд даже принял обращение к президенту, Национальному собранию и Совету Министров с предложениями по стабилизации рынка недвижимости и изменению законодательства. На собрании присутствовали председатели постоянных парламентских комиссий по экономике и по бюджету; заместитель министра строительства; руководители различных отделов правительства; представители Мингорисполкома; представители Министерства предпринимательства и инвестиций и прочие чиновники.

О прошедшем съезде и о вопросах, на нем обсуждавшихся, по просьбе «БДГ» рассказал Владимир Пикулик, исполнительный директор ассоциации «Нерухомасць».

— Чем отличался прошедший съезд от двух предыдущих?

— Можно сказать, он прошел в лучших советских традициях: отчитались, обсудили, выбрали... Но это первый по-настоящему серьезный съезд. Первый из трех был учредительным; на втором вносили изменения в устав. И вот сейчас, к трехлетию нашей работы, мы попытались проанализировать, что было сделано ассоциацией за это время. Во многих выступлениях говорилось, что сделано немало. Ассоциация оформилась как полноценная общественная организация со своим коллективом, руководящими органами, с конкретными целями. Наша организация добровольная. Фирмы, приходящие к нам, ищут решения каких-то своих проблем. И то, что им эти проблемы удастся с нашей помощью решить, — основной показатель уровня работы. На съезде сформирован новый совет, который и станет направлять деятельность ассоциации в ближайшее время.

Но, конечно, основное внимание было уделено ситуации на рынке недвижимости. Принимаемые руководством страны меры серьезно сдерживают развитие рынка, мешая работать посредникам и сужая права граждан. Беспокойство по этому поводу высказали в своих выступлениях и руководители фирм, и госчиновники. По результатам работы съезда принято два документа. Первый — обращение к властным структурам, в котором мы постарались донести до них свою обеспокоенность сложившейся ситуацией на рынке недвижимости. Второй — направление деятельности ассоциации на текущий период.

— И каковы ближайшие планы ассоциации?

— Сегодня ассоциация пытается даже в какой-то степени навязать себя госструктурам в качестве партнера при подготовке законодательных актов. Мы напоминаем, что гражданское общество не может существовать без его атрибутов:

государственных органов, судебных органов, прессы и общественных организаций. Наша ассоциация выражает достаточно узкий спектр интересов, но это интересы фирм, работающих на рынке недвижимости. И без сотрудничества с государственными органами мы не сможем многого сделать. Поэтому у нас в программе так и записано: «Привлекать представителей органов государственной власти к совместным мероприятиям, предлагать себя в качестве партнеров при разработке законопроектов». Второй момент: работа с другими общественными организациями, имеющими отношение к рынку недвижимости, — как в Беларуси, так и за рубежом. Очень интересный момент: съезд инициировал создание общественной организации собственников недвижимости, то есть организации, призванной заниматься вопросами управления недвижимостью. Такие организации есть в большинстве стран мира.

Мы также стремимся наладить взаимоотношения между членами ассоциации и органами регистрации, нотариата, правоохранительными органами.

— Как обстоят дела с пополнением ассоциации новыми членами?

— Наша работа приносит определенные результаты, и, видя это, к нам присоединяются все новые члены. Сейчас, например, в стадии вступления в ассоциацию находятся три фирмы. Но большая численность фирм-членов — это палка о двух концах. С одной стороны, больше участников — больше членских взносов, богаче и влиятельнее ассоциация. С другой стороны, мы понимаем, что уже сейчас не все члены ассоциации пройдут даже добровольную сертификацию. Чем больше членов в ассоциации, тем в меньшей степени она является своего рода гарантом надежности, «элитарности».

— Каков сейчас состав ассоциации по формам собственности и по направлениям деятельности предприятий-участников?

— Есть предприятия с коллективной собственностью, открытые и закрытые акционерные общества, но в большинстве своем это разнородные общества с ограниченной ответственностью.

Что же касается направления деятельности, то большинство участников — посреднические фирмы. Но есть и предприятия совершенно другой направленности, деятельность которых так или иначе находится в плоскости рынка недвижимости. К нам присоединились строительные организации — «Комкон», SBC, СУ-25 КПП «Минскпромстрой», «Арэса-Сервис», «Строифи-

нанс». Есть в составе ассоциации банкиры — «МинскКомплексбанк», страховщики — «СО «Капитал», оценщики — «Аскана», «Школа бизнеса», выставочные компании — «Центр XXI век». Всего у нас сегодня 40 членов.

— С чем связано принятие на съезде столь решительного обращения сразу ко всем ветвям власти?

— Мы пытаемся все время бить в одну точку. Главное, о чем мы просим, — отменить особенно сдерживающие рынок факторы — декларирование доходов и запрет на расчеты в валюте, установить нормальный порядок взимания государственной пошлины, изменить разрешительную систему на регистрационную при выдаче разрешений на отчуждение жилья.

В последнее время на рынке недвижимости очень сильно «штурмит». После декрета N2 активность граждан (не фирм) на рынке жилья сократилась, по данным Бюро технической инвентаризации, в 8 раз. Начала падать стоимость жилья. Кому-то покажется, что это хорошо, но ведь если падает стоимость квартир на вторичном рынке, то что будет с рынком первичным, то есть со строительством? Стоимость строительства остается прежней, и складывается ситуация, когда организации выгоднее не строить квартиру сотрудникам, а покупать готовую на вторичном рынке. А ведь строительная отрасль тянет за собой вверх или «на дно» промышленность строительных материалов, предприятия, которые обслуживают строительство, и так далее. То есть это — вопрос достаточно серьезный.

Серьезно способен повредить рынку и декрет N12 «Об адвокатуре и нотариате». Мгновенно проявится торможение рынка. В результате тот же котедж, с которым у нас «борются», может появиться буквально в ста метрах от нашей границы, но, увы, с той стороны. То есть инвестиции отсюда будут «убегать». Ведь инвестиции боятся запретов и ограничений, а еще больше — следущего за ними мздоимства. Ситуация складывается как в анекдоте: лучшее поощрение

работнику ГАИ — не премия, а запрещающий знак. А если я не вхожу в число неблагополучных отцов, а моя семья — в число неблагополучных семей, то почему я должен при продаже квартиры доказывать, что не наврежу собственному сыну?

Чиновники все-таки начинают реагировать на наши многочисленные обращения. Сейчас от имени одного из вице-премьеров — Геннадия Новицкого — вносится предложение об отмене декларирования средств, направляемых на строительство и покупку жилья.

— Как сами участники съезда характеризовали сегодняшний рынок недвижимости?

— Они характеризовали скорее те законодательные акты, которые мешают работать. Были высказаны определенные опасения по поводу предстоящего взимания госпошлины и предполагаемого ее размера. Кроме того, все находится в постоянном ожидании, что на рынке торговли недвижимостью появится единственное государственное предприятие-монополист. Уже сегодня многие риэлтерские компании, работающие на вторичном рынке, не исключают возможности своего «огосударствления».

— Какие-нибудь положительные сдвиги за последнее время появились?

— Основной положительный сдвиг — то, что апрельский спад, последовавший за декретом N2, удается преодолеть. Жизнь ведь остановить невозможно. А в силу того, что теперь операции с жильем существенно усложнились, люди чаще обращаются за оформлением сделок в агентства недвижимости, так как самостоятельно преодолеть все бюрократические препоны невозможно. Приходится обращаться за помощью к профессионалам, в том числе и к членам нашей ассоциации.

Кроме того, впервые в центре Минска выставлено на продажу большое количество объектов нежилого фонда, причем по вполне приемлемым ценам. Продает их Мингоримущество, и я считаю это большим шагом вперед в развитии рынка нежилой недвижимости.

МОНИТОРИНГ

## ПРОДАЮТ БОЛЬШЕ, ПОКУПАЮТ МЕНЬШЕ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Недавно социологическая группа «Новая» провела опрос клиентов и сотрудников нескольких риэлтерских фирм. Анализировались как состояние рынка недвижимости на фоне непрерывных «реформ» законодательства, так и «человеческий фактор» этого рынка.

Как выяснилось, сегодня 70% покупателей жилья — люди со средним для Беларуси уровнем доходов. Они, как правило, недавно продали или еще продают прежнюю квартиру, и путем покупки нового жилья решают какие-то жилищно-семейные проблемы. 25% покупателей — предприниматели (включая «челноков»), заработавшие деньги на квартиру собственным бизнесом. Остальные 5% — преимущественно высокооплачиваемые сотрудники фирм и банков, собственного бизнеса не имеющие.

Впервые обратившихся в агентство недвижимости — 95%, а у 60% «состоявшихся» клиентов друзья, коллеги или родственники уже обращались к фирмам-посредникам на рынке недвижимости. С «черными маклерами» до обращения в фирму имели дело порядка 15% клиентов.

20% из тех, кто обращается в посредническую фирму, полностью доверяют риэлтерам и смело поручают им решение всех своих проблем.

60% клиентов все время, пока длится сделка, находятся в напряжении, сомневаясь в честности как посредника, так и другой стороны сделки (продавца или покупателя). Такие люди обычно стараются подстраховаться себя различными способами.

10% обратившихся в агентство считают риэлтеров потенциальными мошенниками, и даже то, что пришли они в фирму по рекомендации, не спасает их от беспокойства. Как правило, они требуют максимально подробных объяснений по каждому этапу операции и, работая с агентством недвижимости, приходят со своим юристом.

Наконец, примерно у 10% обратившихся необходимость иметь дело с агентством недвижимости вызывает настоящую панику.

Большее всего «сомневающимся» среди людей со средним достатком. На втором месте — мелкие предприниматели. Среди продавцов жилой недвижимости 85% — люди со средним достатком. 30% продавцов избавляются от квартиры с тем, чтобы купить равноценную, но в другом месте; 25% — чтобы купить лучшую; 20% — чтобы перебраться в худшую. 20% покупают новое жилье в ближайшее время после продажи не собираются или продают квартиру, чтобы использовать деньги для других целей. 5% собираются покупать новое жилье, но уже за рубежом.

Порядка 50% всех операций среднего агентства недвижимости составляют сделки по обмену жилья. 75% обменов жилья проводятся с доплатой. Средний размер доплаты — 20-25% от стоимости квартиры. Примерно 20% обменных операций — длинные цепочки (более четырех участников).

Примерно каждый седьмой клиент приходит с намерением обмануть другую сторону при сделке. 90% тех, кто пытается обмануть, — продавцы. Каждый десятый продавец пытается обмануть покупателя уже во вре-

мя реализации сделки. В абсолютном большинстве случаев попытка мошенничества пресекается сотрудниками агентства недвижимости. Каждый третий покупатель, подобрав себе через риэлтерскую фирму подходящий вариант покупки, старается затем договориться с продавцами самостоятельно, в обход агентства, чтобы не платить комиссионные за оформление.

Каждый второй продавец квартиры пытается скрыть какие-либо отрицательные факторы и от покупателя, и от сотрудников агентства недвижимости.

35% покупателей считают экологическую ситуацию в районе их будущего проживания принципиально важной, а 20% не придают этому никакого значения.

40% покупателей в качестве одного из важных факторов, влияющих на выбор будущего жилья, называют близость гаража или хорошо охраняемой автостоянки.

Только 5% покупателей интересуются «свежестроенными» квартирами. Остальные «чужой» ремонт отпугивает.

35% покупателей обращаются в агентство с целью купить однокомнатную квартиру, 40% — двухкомнатную. Трекомнатную квартиру хотят купить 20% клиентов.

В то же время структура продаж примерно такова: однокомнатные — 33%, двухкомнатные — 34%, трехкомнатные — 25%, четырех- и более — 8%.

Процентное соотношение в данном случае маскирует абсолютную численность квартир на рынке и уровень спроса на них. Сегодня предложение и платежеспособный спрос соответствуют друг другу только по однокомнатным квартирам. Предложение двухкомнатных немного превышает спрос, а предложение трех- и четырехкомнатных квартир превышает его значительно.

В первом полугодии 1997 года больше, чем у остальных, растут «аппетиты» у продавцов однокомнатных квартир — в среднем на 5-7% в месяц. Быстрее всего падает цена четырехкомнатных и более крупных квартир — примерно на 8-10% в месяц. Колебания стоимости двух- и трехкомнатных квартир остаются в пределах вполне допустимых — 2-3% в месяц. Стоимость жилых домов в Минске ежемесячно падает на 3-5%; за пределами Минска (в радиусе 30 километров) — на 10% в месяц.

Из клиентов, уже завершивших сотрудничество с агентством недвижимости, подобраным вариантом квартиры остаются недовольны 20%; сотрудниками агентства — 15%; сервисом и способностью решать проблемы бюрократического характера — 5%; высоким уровнем комиссионных — 5%; отсутствием системы лицензирования или сертификации агентства недвижимости — 2%. Полностью довольны обслуживанием (и будут рекомендовать эти агентства знакомым) 50-60% обслуженных клиентов.

**STANLEY**

**ВОЛШЕБНОЕ**

Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы английского производства

**ПРОСТРАНСТВО**

Срок исполнения 7 дней

г. Минск, ул. Толбухина 21  
Тел.: 258 38 24, 266 02 35.



СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

# МВД ОКАЖЕТСЯ «ПОД КОЛПАКОМ» КГБ?

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как стало известно из осведомленных источников в правоохранительных структурах, в ближайшее время функции и задачи Комитета государственной безопасности, возможно, будут расширены. В силовых структурах уже давно циркулируют слухи о создании в КГБ подразделения, в компетенцию которого войдут вопросы агентурно-оперативной работы в Министерстве внутренних дел.

Идея эта не нова: во времена СССР в комитете существовало аналогичное самостоятельное управление. Оно было создано по инициативе Юрия Андропова, который в начале 1980-х годов вел борьбу за влияние с главой МВД и близким родственником Брежнева Щелоковым. По большому счету, власть, принадлежавшая всегда было выгодно, чтобы МВД и КГБ не только конкурировали, но и противостояли друг другу. Благодаря этому руководство страны имело возможность получать информацию из двух не связанных между собой источников и собирать компромат на каждое из ведомств. Кроме того, власти

преследовали еще одну цель -- предупредить возможность заговора в руководстве спецслужб, своевременно пресекать любые интриги.

Существует версия, что идея воссоздания 3-го управления принадлежит руководству КГБ. Необходимость создания новой структуры мотивируется тем, что в милицейской среде резко увеличилось количество правонарушений и случаев утечки секретной информации.

Правда, некоторые осведомленные источники объясняют инициативу комитетчиков активизировавшимся противостоянием между сотрудниками двух ведомств. Уже не раз подчиненные Владимира Мацке-



Визави:  
Валентин Аголец и Владимир Мацкевич

вича задерживались подопечными Валентина Агольца в нетрезвом виде, за нарушение общественного порядка, правил управления транспортными средствами и т.д. Однако комитетчики отвергают какие-либо обвинения в свой адрес и мотивируют действия милиции стремлением отомстить за нанесенные «обиды» (видимо, имея в виду аресты и осуждения сотрудниками КГБ служителей порядка, преступив-

ших закон). По другой версии, идея «КГБ над МВД» исходит из Совета безопасности, глава которого Виктор Шейман действительно озабочен проблемой коррумпированности милиционеров. В то же время не исключается, что таким образом шеф Совбеза пытается воспользоваться опытом генсеков КПСС и взять под контроль деятельность руководства обоих силовых министерств.

СУДЫ

## «ТРАЙПЛ» СУДИЛСЯ С ТАМОЖНЕЙ. И ПРОИГРАЛ

ВАЛЕНТИН БОРИСЕВИЧ,  
ПРЕСС-СЕКРЕТАРЬ ВЫСШЕГО ХОЗЯЙСТВЕННОГО СУДА

По поводу конфликта, возникшего между обществом с ограниченной ответственностью «Трайпл» и Минской региональной таможней, в этом году проведен ряд судебных заседаний.

Напомним суть спора. Минское ООО «Трайпл» в свое время ввезло на таможенную территорию Республики Беларусь комплектующие для окон и дверей. Однако при проверке правильности проведения таможенных операций и взимания таможенных пошлин был установлен факт неверного кодирования товаров, что, естественно, привело к недобору таможенных платежей. По результатам проверки Минская региональная таможня в конце прошлого года выставила инкассовые распоряжения на списание с расчетного счета ООО «Трайпл» в беспропорциональном порядке 1262085000 рублей, в том числе: 747298000 рублей составила доплата ввозной таможенной пошлины и 514787000 рублей -- пеня за несвоевременно уплаченную таможенную пошлину.

Общество с ограниченной ответственностью не согласилось с такой постановкой вопроса и предъявило иск к Минской региональной таможне о признании недействительными инкассовых распоряжений. При этом ссылка делалась на то, что инкассовые распоряжения ответчика противостоят действующему законодательству, поскольку достоверность сведений, заявленных истцом, была проверена соответствующими должностными лицами ответчика при таможенном оформлении товаров, которые были сняты с таможенного надзора с выдачей разрешения на их использование в режиме свободного обращения. Письмо же ГТК от 26 августа 1996 года N08/7566, на основании которого выставлены инкассовые распоряжения, не может рассматриваться как заключение эксперта по той причине, что действующее законо-

моженного надзора.

Кроме того, заявлением от 27 января 1997 г. истец изменил исковые требования, дополнив их требованием о взыскании 1347970000 рублей, в том числе 1262085000 рублей -- как неправомерно взысканных ответчиком в беспропорциональном порядке по указанным инкассовым распоряжениям, и 85822000 рублей пени по излишне взысканным в бюджет суммам.

Оказалось, что ответить на вопрос «кто виноват?» совсем не просто. В перечне взаимных претензий, где все объяснения кажутся убедительными, все упреки -- справедливыми, а причины (организационные, технические, правовые) -- так тесно связаны, что сложно понять, где кончается одна и начинается другая. Тут многое сплелось -- от претензий к таможне из «Минскинтертранс», экономические интересы истца, компетенция таможенного контроля. Разные люди ведали разными частными вопросами, а в целом это привело к разбирательству в хозяйственном суде Минской области.

Однако следует вернуться к истокам дела. 15 января 1995 года между немецкой фирмой «Гарбалински ГМБХ» (продавец) и ООО «Трайпл» (покупатель) был заключен договор о сотрудничестве, а в дальнейшем -- ряд контрактов (N 42 от 25 апреля 1996 г. и N 11П от 25 мая 1995 г.) на поставку товаров согласно соответствующей спецификации, которая содержит перечень закупаемых товаров, их код согласно товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) РБ, количество, стоимость.

Заключив контракты, в период с 12 сентября 1995 г. по 22 мая 1996 года товар был ввезен истцом на таможенную территорию Республики Беларусь и заявлен

к таможенному оформлению в режиме свободного обращения. Таможенное оформление ввезенного товара было осуществлено на пункте таможенного оформления (ПТО) «Минскинтертранс», который является структурным подразделением Минской региональной таможни.

Позже при выборочной проверке правильности проведения таможенных операций, включенных в таможенный надзор, ответчиком были установлены некоторые огрехи. Так, комплектующие для окон и дверей заявлялись, в частности, под кодом ТН ВЭД 846620990. Хотя данный код соответствует частям и принадлежностям, предназначенным для оборудования металлообрабатывающих станков различных модификаций. На таких условиях в соответствии с постановлением правительства от 29 июня 1995 года N 340 части для оборудования металлообрабатывающих станков облагаются 5-процентной таможенной пошлиной и согласно постановлению правительства от 15 декабря 1995 года N 692 освобождаются от НДС. Следовательно, истец произвел оплату таможенных платежей по ставкам, установленным в отношении других вещей. Судом было установлено, что

действия Минской региональной таможни по осуществлению ведомственного контроля за деятельностью своих структурных подразделений, в частности ПТО «Минскинтертранс», на котором производилось таможенное оформление ввезенного истцом указанного товара, а также по доначислению таможенных платежей -- законны и обоснованы. Суд счел, что вне зависимости от выпуска товаров в свободное обращение таможенный контроль за ними может проводиться в любое время, если имеются достаточные основания полагать о наличии нарушения законодательства страны, контроль за исполнением которых возложен на таможенные органы Республики Беларусь.

Руководствуясь статьями 10, 14, 47, 75 Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь, хозяйственный суд Минской области вынес вердикт отказать обществу с ограниченной ответственностью «Трайпл» в удовлетворении исковых требований о признании недействительными инкассовых распоряжений Минской региональной таможни от 21 ноября 1996 г. N 284 и 285 о возврате из республиканского бюджета 1347907000 рублей.

КАДРЫ

## У СТОЛИЧНЫХ БОРЦОВ С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТЬЮ -- ОПЯТЬ НОВЫЙ НАЧАЛЬНИК

ОЛЬГА ФЕДИНА

У сотрудников управления по экономической преступности столичного ГУВД вновь поменялся начальник. На сей раз минских борцов с экономической преступностью возглавил Анатолий Окуней, который до этого занимал должность заместителя начальника УЭП Министерства внутренних дел.

Напомним, что весной нынешнего года начальник управления по экономической преступности (УЭП) МВД страны полковник Антихевич предпринял ряд кадровых перемещений в подчиненных ему подразделениях. В частности, в номере «БДГ» за 24 марта с.г. мы уже сообщали о казусе с несостоявшимся назначением на должность заместителя начальника УЭП МВД Александра Новикова. В конце февраля нынешнего года во время рабочего совещания полковник Антихевич объявил о назначении своим заместителем Александра Новикова и представил его личному составу управления. Однако к обязанностям заместителя начальника УЭП МВД Александр Новиков не приступил, поскольку с его кандидатурой на эту должность не согласился министр внутренних дел Валентин Аголец.

Затем полковник Антихевич предпринял очередную серию кадровых маневров. Вышеупомянутый Александр Новиков временно возглавил УЭП сто-

личного ГУВД. Прежний шеф столичных борцов с экономической преступностью Александр Тихомиров был переброшен на аналогичную должность в УВД Минской области. А бывший начальник УЭП УВД Минской области Александр Солдатенко стал заместителем Николая Антихевича. Однако и на этом кадровая чехарда в системе УЭП не закончилась.

Анатолий Окуней считается профессионалом довольно высокого класса в сфере борьбы с экономической преступностью. Поэтому его перевод в МВД из столичного УВД несколько лет назад был вполне закономерен. А вот нынешнее возвращение г-на Окунея в «родное» ГУВД вызывает недоумение у его коллег. Да и для него самого новое назначение стало неожиданным, ибо, по милийским меркам, оно является своеобразным понижением. Правда, некоторые специалисты считают, что в ближайшее время Анатолий Окуней может вновь вернуться в МВД, но уже в ранге начальника УЭП этого министерства.

ПРОИСШЕСТВИЯ

## УЩЕРБ ПОДСЧИТАЛИ, А ВИНОВНЫХ ПОКА НЕ НАШЛИ

БЕЛАПАН

Ущерб, нанесенный окружающей среде в результате взрыва 30 апреля на магистральном газопроводе Торжок-Минск-Ивацевичи, составил 2 миллиарда рублей.

Именно на эту сумму будет предъявлен иск виновникам взрыва. Кроме того, по информации Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды, за счет организации, виновной в аварии, должны быть проведены работы и по восстановлению пострадавших лесных и земельных угодий. Напомним,

что, по данным Штаба гражданской обороны, в результате взрыва и последовавшего за ним пожара выгорело и было повреждено около 100 гектаров леса.

Расследование по факту аварии продолжается, поэтому то, какой именно организации будет предъявлен иск, пока не известно.

КРИМИНАЛ

## МОГИЛЕВСКИЕ ВЛАСТИ НЕДОВОЛЬНЫ РЕЗУЛЬТАТАМИ БОРЬБЫ С «ВАЛЮТЧИКАМИ»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Координационный совет по борьбе с преступностью при Могилевском облисполкоме признал недостаточными меры, предпринимаемые милицией по обеспечению порядка на валютном рынке области.

На последнем заседании совета отмечалось, что чрезвычайно низким остается процент раскрываемости преступлений: в прошлом году из 184 случаев обнаружения фальшивых банкнот раскрыто всего 28; около 30 человек привлечены к уголовной ответственности; около 1000 граждан заплатили штрафы при совершении незаконных валютных сделок.

Некоторые участники заседания выразили мнение, что штрафы до 300 минимальных

зарплат не слишком обременительны для нарушителей валютного законодательства. Однако вряд ли можно согласиться с подобным мнением могилевских чиновников. Ведь, как правило, большинство граждан, совершающих незаконные валютные операции, вполне добросовестные граждане, которые из-за неумелой государственной финансовой политики не могут свободно приобрести валюту в официальных обменных пунктах.

архитектурно-строительная компания  
**ОЛИГ СКОРЫННОЙ**

проектирование интерьеров и отделка "под ключ"

4 года успешной работы • гарантии • качество

б-р Толбухина 3-427, т. 266-65-57, 268-80-35.



## НОВОСТИ КОМПАНИЙ

## НОВЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ СЕРВИС ДЛЯ ТУРФИРМ. И НЕ ТОЛЬКО ДЛЯ НИХ

Каждый из нас нуждается в различных видах информации. Зачастую поиска источников необходимой информации бывает нелегким и долгим. Особенно если вы хотите быть уверены в оперативности и достоверности этих источников. Решению этой задачи во многом способствует внедрение новых информационных технологий и технических решений. В этой связи заслуживает внимания появление на рынке туристических компаний республики информационно-бронировочного канала «ИНФОТУР».

Прежде, чем использовать информационные технологии, необходимо обеспечить надежность и безопасность в каждой составляющей информационного сервиса и предоставить его в еще одно средство электронной массовой информации.

Информационно-бронировочный канал «ИНФОТУР» функционирует с середины мая, но его пользователи уже стали ведущими туристическими компаниями Минска. В основу положен принцип простоты и ясности, когда помимо индивидуального номера, в сервисе присутствует и групповой — единый номер для группы пользователей, по которому они и производится бронирование приема туристического обслуживания.

Наличие единого группового номера позволяет турфирмам решить ряд актуальных на сегодняшний день задач. Во-первых — это привлечение новых клиентов за счет возможности широко рекламировать в последние дни качественно новую сервисную услугу для населения — приема

заявки на отдых через пейджер. Любая заявка туриста может передаться через пейджер оператору бронировочной компании тел. 2375-818 на групповой номер 71551, с чем пользователи имеют полный доступ к базе данных по указанным контактным телефонам (факсу, пейджеру) и могут от нескольких туристических компаний. При этом для клиента наличие заявки является гарантией получения и главного — гарантия его работы с ведущими профессиональными туроператорами, а не с обычными «туристическими».

Во-вторых, канал играет неоспоримую роль для туристических компаний из областей и районов городов республики, традиционно выступающих в роли туристов. Размещение заявки, например, «Срочно требуется жесткий диск для ноутбука...» практически в реальном режиме времени становится доступной для всех пользователей канала.

В-третьих, на рынке туристических услуг сегодня пока нет иного способа размещения оперативной

информации о наличии «горящих» туров, свободных мест на чартерных и т.п.

Работа ведущих профессиональных операторов расширяется, помимо основной функции бронирования как средства коммуникации, что информационные возможности уже сегодня позволяют организовать доставку различных информационных программ и информационных каналов. Это дает возможность, например, пользователям ИНФОТУРА получать, помимо стандартного информационного пакета, включающего курсы обмена валюты, информацию на минской и московской МВБ, официальные курсы ИБ РБ и ИБ РФ, также и ежедневные сведения по европейским столицам и на основных курортах мира.

Одновременно туристический канал может быть полезен как средство электронной связи для размещения информации теми фирмами, предприятиями и компаниями, которые обеспечивают и тесно сотрудничают с туристами. Это гостиницы, страховые компании (условия страхования), авиакомпании (случаи в аренду автобусов), рестораны и кафе (питание туристических групп) и др.

Мы еще раз убеждаемся в том, что информация стала тем, что не платили. Выступает сегодня тот, кто первым стал обладателем оперативной и достоверной информации.

## Диалог - Оптим

## 1. ПОКУПКА — ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ

тел. (095) 330 32 50

## 2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

тел. (095) 330 32 52

## 3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНОМ ЗАРУБЕЖЬЕ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ

тел. (095) 330 79 44

## 4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ

тел. (095) 203 12 57, 335 00 44

## 5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ

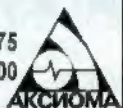
тел. (095) 330 79 22, 203 46 66

## Системы спутникового и местного телевидения.



Поставка, монтаж, гарантийное и послегарантийное обслуживание.

Тел.: (017) 268-31-75  
т/ф. (017) 277-24-00



## Организация приглашает на работу:

- СПЕЦИАЛИСТОВ В:
- ГРУППУ ЗАПОРНОЙ ТРУБОПРОВОДНОЙ АРМАТУРЫ;
- ГРУППУ НАСОСОВ;
- ГРУППУ ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЕЙ;
- ГРУППУ ХИМПРОДУКТОВ;
- ИНСПЕКТОРА ПО КАДРАМ;
- ДЕЛОПРОИЗВОДИТЕЛЯ.

Стаж не менее 5 лет

Тел. (017) 226-86-49.

# Туссон

## СТАРТУЙТЕ И ПОБЕЖДАЙТЕ

### ФАКСИМИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

SF 30	— \$233
SF 100	— \$279
SF 600	— \$312
SF 1600	— \$334
SF 800	— \$354
SF 2800	— \$389
SF 2900 M	— \$408
SF 4200	— \$723
SF 5500	— \$895



SAMSUNG

г. Минск, ул. Пулихова, 53, 12 этаж, к.1201. Тел.: (017) 236 42 88, факс (017) 236 52 93.  
Сервис-центр (017) 236-31-37.  
Региональные представители:  
Витебск (0212) 36 20 49,  
Брест (0162) 25 91 51.

ВСЕГДА В ТУССОНЕ:  
КОМПЬЮТЕРЫ, ПРИНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ, ПИЩУЩИЕ МАШИНЫ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА,  
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

The U.S.Embassy has an opening in its personnel section and is welcoming applicants. All applicants must have a fluent command of both spoken and written English. Experience in personnel-related work and managerial-supervisory experience is highly desirable.

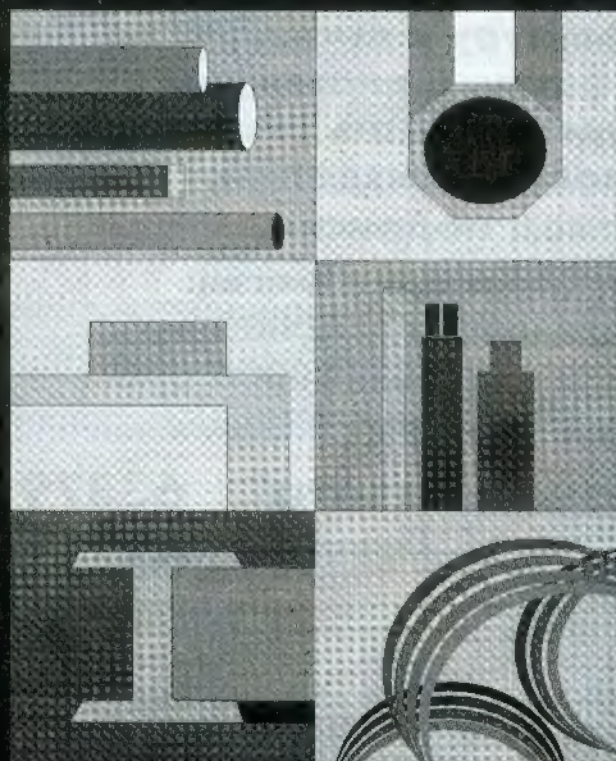
Please submit your application to U.S.Embassy care of Administrative Officer, William Orr no later than June 13. Applications should include a complete job history and samples of written English that will serve to demonstrate the applicants' mastery of written English, essential to the position.

Candidates must also fill out a "Preliminary Application for Employment" form, which is available from the American Embassy Guards' Office located at Starovilenskaya Street No.46 in Minsk. This may be filled out when you deliver the other required application materials.

American Embassy  
Personnel Office  
Starovilenskaya Street #46  
Minsk

## Акционерное общество

# „ИМПЕКСМЕТАЛ“



## ПРЕДЛАГАЕТ

## В ЭКСПОРТЕ И ИМПОРТЕ:

- ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ
- КОНЦЕНТРАТЫ И РУДЫ
- ИЗДЕЛИЯ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ
- ИЗДЕЛИЯ ИЗ СТАЛИ
- ЧУГУННОЕ ЛИТЬЕ
- ПОДШИПНИКИ
- РЕДКИЕ И БЛАГОРОДНЫЕ МЕТАЛЛЫ
- ПРОМЫШЛЕННЫЕ АЛМАЗЫ И АЛМАЗНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ
- КАБЕЛИ И ПРОВОДА

ПОДРОБНОСТИ ПО АДРЕСУ:

impexmetal s.a.

ПОЛЬША

ul. Łucka 7/9, 00-842 Warszawa

Телефон: (48 22) 658 6000

Телефакс: (48 22) 620 0544

Телекс: 814 371, 813 372



# impexmetal s.a.



Министерство связи и информатики  
Республики Беларусь

**АБОНЕМЕНТ** НА ГАЗЕТУ

БИРЖИ и БАНКИ

**БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА**

63879  
Подписной индекс

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда \_\_\_\_\_  
(почтовый индекс) (адрес)

Кому \_\_\_\_\_  
(фамилия, инициалы)

**ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА**

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

63879  
Подписной индекс

**БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА**

Стоимость подписки на квартал - 120.000 р. (1 экз)  
на месяц - 40.000 р. (1 экз)

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда \_\_\_\_\_  
(почтовый индекс) (адрес)

Кому \_\_\_\_\_  
(фамилия, инициалы)

## КОНДИЦИОНЕРЫ ▲ MITSUBISHI

Установка, гарантия 1 год,  
сервисное обслуживание

**Сплит-системы**  
(охлаждение, охлаждение-нагрев)

МП "ВАМ"

(017) 264-87-41  
(017) 263-35-32  
(017) 264-86-34

Лицензия № 8732 выд. Мин. архитектуры и строительства РБ 27.08.96

**УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!**  
ЗАО "Белорусская Деловая Газета" сообщает, что с 1 апреля 1997г. в наших изданиях установлены следующие расценки на рекламу:

**"Белорусская Деловая Газета":**  
1-я полоса - 110.000 руб./кв.см.  
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.  
последняя полоса - 62.000 руб./кв.см.

**Газета "Имя":**  
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.  
программа TV и кроссворд - 110.000 руб./кв.см.

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

**ВНИМАНИЮ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ И ИМПОРТЕРОВ!**

Возьмем на реализацию в сети магазинов Минска и Бреста бытовую электронику, теле-, видео-, бытовую технику и близкие по профилю товары

Рассмотрим предложения по совместному использованию магазинов

Тел: 264-99-56

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки: в пределах республики - \$3 в месяц, по странам СНГ - \$15 в месяц.

Справки по тел. (017) 236-52-41

## Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким. Предлагаем Вам оформить подписку на II полугодие 1997 года.

- Вариант 1.** В любом из отделений связи.  
**Вариант 2.** В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.  
**Вариант 3.** Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
  - р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

**Вариант 4.** Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета" 40000 руб.  
"Имя" 30000 руб.

**Подписной индекс:**

"Белорусская Деловая Газета" 63879  
"Имя" 63211

## БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 40 (383) 9.6.97

Главный редактор **Пётр МАРЦЕВ**  
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНИКИНА**  
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**  
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА июнь 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.  
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"  
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**  
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**  
Компьютерный выпуск: **Сергей ОСИПЦОВ**  
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18  
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51  
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)  
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by;  
edit@bdg.belpak.minsk.by  
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88  
Отдел подписки: тел./факс (017) 229-22-10  
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диспетизов в ЗАО "Летуос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимина, 12а  
Тираж  
Цена  
Заказ  
Подписано в печать  
Подписной индекс  
Выходит 2 раза в неделю

20 000  
договорная  
1095  
7.6.97 в 19.00  
63879